

Executive MBA

YEARBOOK 2023/25

**Empower Yourself
Change the World**

ACREDITAÇÕES, AFILIAÇÕES E RANKINGS



ÍNDICE

Sobre	3
Mensagem dos Diretores do Executive MBA	4
Advisory Board	5
Participantes	6



Um programa ímpar no panorama português, com mais de 20 edições



O primeiro e único Executive MBA em Lisboa com **Top performance em Salary Evolution, Career Outcomes e Executive Profile no Ranking da QS EMBA Rankings 2024**



Ampla e rigorosa cobertura dos mais atuais temas da gestão mundial



A Unidade Curricular de Liderança e Motivação inclui uma experiência exclusiva na **Escola de Liderança dos Fuzileiros da Marinha**



Inclui um programa de acompanhamento individual



Formatos não convencionais de aprendizagem de alto impacto



Acesso a uma network de líderes única



Seminários e Executive Talks



Certificado Iscte Executive MBA com visita internacional a La Fabrika em Sevilha



Unidade curricular lecionada na

London
Business
School

Mensagem dos Diretores do Executive MBA

Uma história de mudança de vida, profissional e pessoal, pode bem começar com um Executive MBA. Porquê? Porque um Executive MBA **transforma hábitos de trabalho, cria uma produtividade ímpar, gera rapidez na decisão, permite perceber a dinâmica das equipas e grupos de trabalho.**

José Crespo de Carvalho
Professor Catedrático
Presidente ISCTE Executive Education



Dulce Mota



Pedro Fontes Falcão

O **Executive MBA do Iscte Executive Education** foi concebido para profissionais ambiciosos, prontos para navegar no atual panorama empresarial global em rápida mudança. Este programa oferece **conhecimentos de gestão de ponta e competências de liderança, capacitando os participantes a enfrentar desafios complexos com confiança e visão.**

O seu objetivo é desenvolver a capacidade dos participantes para **criar valor, inspirar equipas e impulsionar a mudança organizacional, o que tem tido um forte impacto no crescimento da carreira.**

É um programa com **aplicação no mundo real**, onde os participantes adquirem **conhecimentos práticos e acionáveis que se traduzem diretamente em sucesso no local de trabalho.**

Por estas razões, e muitas outras, o **Executive MBA do Iscte Executive Education é o 93º do Mundo, segundo a classificação do Financial Times.**

Advisory Board



O **Conselho Consultivo** desempenha **um papel ativo na melhoria** contínua do Executive MBA, contribuindo com **novas ideias e identificação de necessidades** com que os **executivos de topo** se vão deparando.



A **combinação de experiências e perspetivas dos diferentes membros** permite enriquecer o Executive MBA a todo o momento.



João Paulo Carvalho
Senior Partner



José Gomes
CEO



José Manuel Gomes
Business Development Direct



Kiko Martins
Owner, CEO & Chef



Luís Onofre
Presidente



Manuel Carlos
Chairman



Maria Luís Albuquerque
Comissária do Parlamento Europeu



Marta Mendes Pires
Membro do Conselho de Administração



Miguel Maya
CEO



Miguel Salema Garção
Chief Marketing & Sales Officer



Nuno Fernandes Thomaz
Senior Partner



Paulo Amorim
Presidente



Ricardo Florêncio
CEO



Rudolf Gruner
Diretor Geral



Rui Leão Martinho
Chairman



Sérgio Leal
Diretor de Marketing e Comunicação



Ana Isabel Pinho
Diretora-Geral



Ana Isabel Moita
Head of Marketing Europe & New Markets



Ana Rita Bessa
CEO



António Martins da Costa
Administrador



Catarina Horta
Diretora de Capital humano



César Araújo
CEO



Elza Pais
Deputada à Assembleia da República



Gonçalo Salazar Leite
Consultor Sénior



Hélder Rosalino
Administrador



Jamila Madeira
Deputada à Assembleia da República



João Dias
Presidente



João Madeira
Country Manager

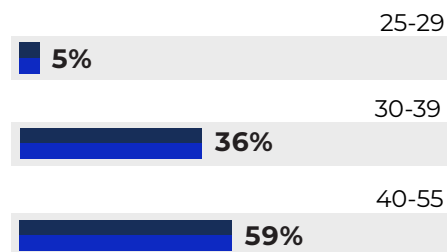
Perfil dos Participantes

O perfil dos participantes de um Executive MBA é substancialmente diferente do perfil dos participantes de um MBA, fruto das faixas etárias (média de idade de 41 anos) e dos anos de experiência profissional (média de 17 anos). O Executive MBA responde às necessidades de formação de executivos que pretendem adquirir conhecimentos de Gestão Geral, beneficiando da mais-valia proveniente da partilha de experiências com colegas com experiência profissional sólida e diversificada.

Género

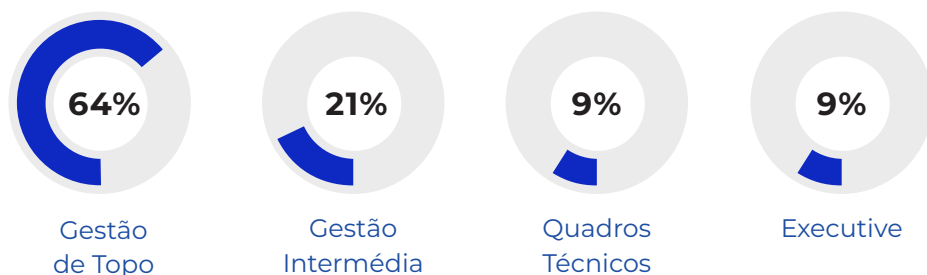


Idade

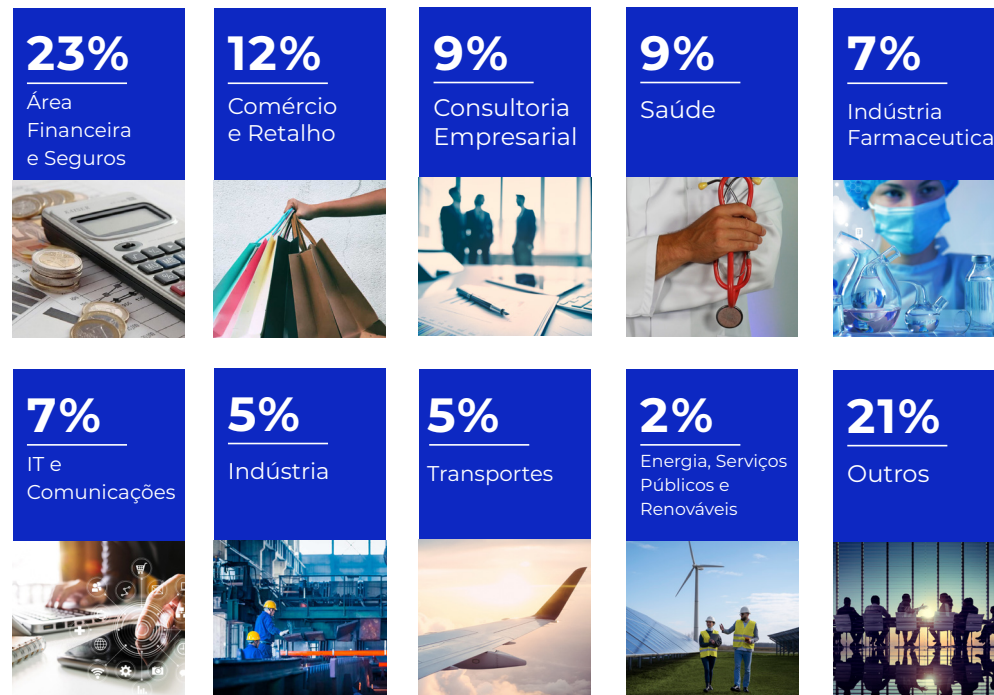


A diversidade dos participantes ao nível da formação, do percurso profissional e dos setores de atividade, aliada ao potencial individual, contribuem para tornar o Executive MBA do Iscte Executive Education um programa ímpar no panorama português.

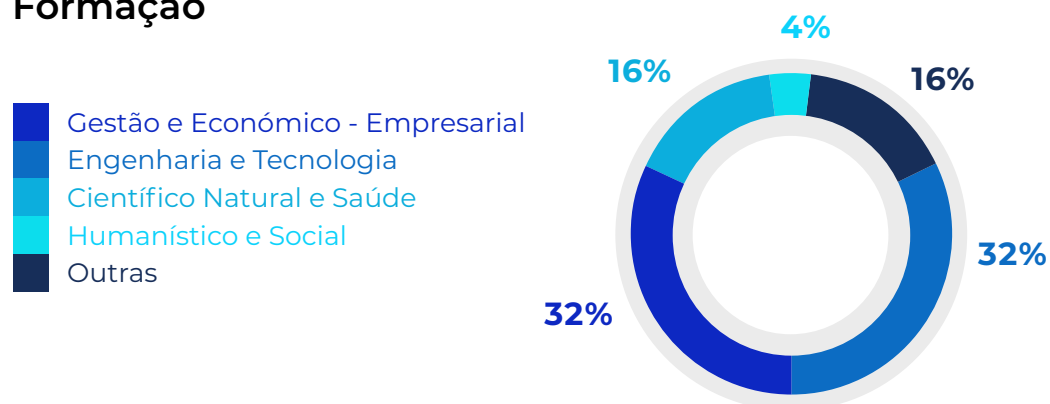
Função



Sectores



Formação



Perfil Profissional Executive MBA 2023/25





Sou uma gestora dinâmica e curiosa, focada em resultados, e com experiência internacional. Valorizo a cooperação e a sensibilidade interpessoal, e promovo uma cultura de aprendizagem contínua e inovação. Estou empenhada em continuar a desenvolver-me nas áreas de estratégia e liderança.

ANA CLÁUDIA CORREIA CAROLAS SILVÉRIO

Data de Nascimento: 1989/06/15

+351961662797

anaccarolas@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anacarolas/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024-atual | Regional Manager Digital Solutions EMEA | Straumann, Basileia, (Suíça)

- Adaptação da estratégia global; Implementação de vendas e gestão de projetos; Novos modelos de negócio

2020-2024 | Area Sales Manager Digital Solutions & Orthodontics | Straumann, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de uma equipa de 8 pessoas; Alocação do orçamento, definição e alcance de metas.

2015-2020 | Territory Manager | Straumann, Lisboa, (Portugal)

- Gestora de vendas diretas ao cliente nas áreas de implantologia, ortodontia e prótese dentária

2013-2015 | Territory Manager | Straumann, Londres, (UK)

- Gestora de vendas diretas ao cliente. Transformação digital e implementação de novas tecnologias

2011-2013 | Dental Technician | MediMatch, Londres, (UK)

- Técnica de Prótese Dentária

EDUCAÇÃO

- 2007-2010 | Licenciatura em Prótese Dentária | Faculdade de Medicina Dentária Univ Lisboa
- 2016-2017 | Certificado em Global Marketing Strategy | Thunderbird School of Global Management, USA
- 2017-2018 | Pós Graduação em Pharmaceutical Mktg & Business Development | ISEG
- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
ingles	★	★	★	★	★	★
espanhol	★	★	★	★	★	★
portugues	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interessada em leitura educativa nas áreas de neurociencia. Adoro viajar e conhecer novas culturas.
- Trabalhei em projetos de voluntariado- Refood



Executiva com experiência em gestão financeira, operacional e estratégica. Liderou equipas multidisciplinares durante mais de 20 anos. Orientada para objectivos específicos, com fortes competências em planeamento, orçamentação e envolvimento das partes interessadas em contextos nacional/internacional

ANA DÂMASO

Data de Nascimento: 1971/03/12

+351919748804

ana.coelho.damaso@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anadamaso

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022- até à data | Gerente | Manifesto da Razão, Lisboa, (Portugal)

- Consultora independente que promove o crescimento empresarial, parcerias estratégicas e sustentabilidade financeira
- Apoia PME's com planeamento financeiro, previsões e investimento, promovendo crescimento sólido e escalável.

2017-2023 | Board Member | Europe Active, Bruxelas, (Belgica)

- Membro da Direção da Europe Active, contribuindo para a estratégia e representação do setor do fitness e saúde na UE
- Vice-Presidente e Tesoureira; liderou orçamentação, reporting e compliance da associação

2006-2023 | Board Member | Portugal Activo, Lisboa, (Portugal)

- Presidente do Conselho Fiscal durante vários anos e mais recentemente Vice-Presidente da Direção
- Associação dedicada ao desenvolvimento do setor fitness em Portugal, promovendo estilos de vida saudáveis

2000-2022 | Administradora Executiva | Club 7, SA, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelas áreas financeira e operacional do Club 7; definiu estratégia, KPIs e geriu equipas e fusões
- Resultados: extensão de 33 anos nos direitos de superfície, transformação digital em 2 semanas, NPS de 73%

1992-2000 | Supervisor | EY, Lisboa, (Portugal)

- Liderou equipas no planeamento e execução de auditorias, garantindo qualidade e cumprimento de prazos
- Geriu projetos para marcas como Lego, Lidl, Bayer, Chicco, Hovione, Sonae, Marconi, entre outras

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 1993 | Especialização em Controlo Financeiro | ISCAL
- 1989-1992 | Curso Superior de Contabilidade e Administração | Instituto Militar dos Pupilos do Exército

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português - nativo	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou atualmente gerente na Caixa Geral de Depósitos, banco onde já tive a oportunidade de passar por diversas áreas. Gosto de aprender, conhecer novas pessoas, viajar, fotografia, gastronomia, praticar desporto e desfrutar de bons momentos com família e amigos.

ANA LUÍSA MARTINS FERNANDES

Data de Nascimento: 1977/11/08

+351916702770

almfernandes@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ana-martins-fernandes-377a5511

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2001-2025 | Gerente da Agência da Avenida da Liberdade | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela gestão da agência da Avenida da Liberdade

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | INDEG - ISCTE Executive Education
- 2021 | Programa executivo de desenvolvimento de gerentes bancários | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2012-2013 | IFB Curso de Especialização, Risco e Recuperação de Crédito | Instituto de Formação Bancário
- 2006-2007 | ISGB Pós-Graduação, Marketing e Gestão Comercial de Serviços Financeiros | Instituto Superior de Gestão Bancária
- 1996-2001 | Gestão | ISEG

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portugues	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Frances	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Profissional com experiência em finanças e operações, com experiência na liderança de equipas e foco na eficiência, sustentabilidade e crescimento organizacional.

ANA MARGARIDA CAVALO GALANDUCHO

Data de Nascimento: 1996/07/16

+351967562975

ana_galanducho@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/margaridagalanducho/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Chief Operating Officer | LivinGroup - Pagani Capital SGPS, Lisboa, (Portugal)

- Supervisão diária, gestão de equipas e processos, foco na eficiência e alinhamento estratégico do negócio.

2020-2022 | Accounting and Financial Analyst | BNP Paribas, Lisboa, (Portugal)

- Análise e validação de P&L, apoio ao reporting, controlo de processos e melhoria da eficiência operacional.

2019-2020 | Associate | PwC - Tax Reporting & Strategy, Lisboa, (Portugal)

- Elaboração de procedimentos fiscais e contabilísticos, controlo financeiro e produção de demonstrações consolidadas

2017-2019 | Financial Controller Assistant | Bomporto Hotels, Lisboa, (Portugal)

- Apoio ao controlo de gestão, análise de indicadores, gestão de stocks e planeamento financeiro operacional

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018-2020 | Mestrado em Economia da Empresa e da Concorrência | ISCTE Business School
- 2014-2017 | Contabilidade e Administração | ISCAL

LÍNGUAS

A1	A2	B1	B2	C1	C2
★	★	★	★	★	★
★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Executivo com experiência em liderança B2B nos setores financeiro e de contabilidade. Atua em PME com foco estratégico, gestão financeira e de pessoas. Acompanha diversos setores e desenvolve competências em Coaching e PNL, promovendo relações éticas e duradouras.

ANA MARIA ALINHO SOUSA LOURO

Data de Nascimento: 1972/06/05

+351 966171290

ana.a.louro@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anaalouro

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2020 até à data | Business Unit Managing Partner | Moneris-Serviços de Gestão SA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação da unidade de negócios de Lisboa | 63 colaboradores | V.N > 2.5M

fev 2019 - dez 2019 | Diretora Operacional | Moneris- Serviços de Gestão SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipa de 3 managers (reportes indiretos - 63); elaboração de propostas comerciais

out 2016-dez 2018 | Assistant Manager | Moneris- Serviços de Gestão SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipa de 6 supervisores; integrada na equipa Operacional. Coordenação do trabalho da equipa

maio 2012- set 2016 | Assessora Operacional | NUCASE- Contabilidade e Fiscalidade,SA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação da equipa auditora (4), Definição do âmbito e objetivos auditorias internas e acompanhamento Execução

2011-2016 | Auditor Interno Coordenador | NUCASE- Contabilidade e Fiscalidade,SA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação da equipa auditora (4), Definição do âmbito e objetivos auditorias internas e acompanhamento Execução

2004-2013 | Financial Controller | Empresa Eurotaxglass's Portugal (Cliente Nucase), Lisboa, (Portugal)

- Elaboração e análise do Forecast e Budget; Reporting mensal IFRS

2003-2005 | Consultora coordenadora do departamento de Consultoria de Gestão | NUCASE- Contabilidade e Fiscalidade,SA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação e consultoria

1996-2002 | Técnica Oficial de Contas – chefe de equipa | NUCASE- Contabilidade e Fiscalidade,SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de carteira de clientes e responsabilidade técnica

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018-2019 | Programa de Gestão e Liderança | AESE
- 2012-2013 | Licenciatura em Contabilidade e Administração, Fiscalidade | ISCAL
- 1990-1993 | Bacharelato em Contabilidade e Administração | ISCAL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Excelência, Integridade e Respeito são os principais valores para ser uma mulher bem-sucedida na minha carreira. A minha maior motivação é aprender, crescer profissionalmente e aceitar novos desafios que me mantêm entusiasmada com meu trabalho. Curiosidade, inovação e liderança fazem parte do meu DNA

ANA RITA MARQUES SOARES

Data de Nascimento: 1976/12/06

 +351962036639

 anaritasoares7@gmail.com

Portuguesa

 [linkedin.com/in/ana-rita-soares-52a34029/](https://www.linkedin.com/in/ana-rita-soares-52a34029/)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2024 | Medical Director - Cardiometabolic Health Global
Medical Affairs | Eli Lilly, Lisboa - Indianápolis, (Portugal - USA)**

- Desenvol. de estratégia médica em preparação do lançamento de novos produtos e indicações nos mercados principais
- Gestão e monit. das equipas médicas para garantir a implementação de estratégia Global na EU, América Sul e Canadá

2020-2024 | Sr Global Advisor/Medical Director, Lilly Diabetes Obesity Global Medical Affairs, BI-LLY Alliance | Eli Lilly, Lisboa, (Portugal - USA)

- Medical Strategy Lead para lançamento de novas ind. de prod. em Aliança com outra Farmac. a nível mundial, B2B/B2G

2012-2020 | Clinical Research Scientist / Senior Clinical Research Scientist | Lilly Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Integração Global Leadership Council como representante de filiais para contrib. em GBP, Gestão de budget MedAffair
- Responsável médica para desenv. de táticas e assets promocionais/educacionais para lançamento de novos produtos

2008-2012 | Clinical Development Consultant | Lilly, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Ens. Clínicos e Identificação e Site Feasibilities para implementação de Estudos Epi e Ens. Clínicos

2006-2008 | Coordenador de Dep. de Real World Evidence and Epidemiological Studies | Eurotrials, Scientific Consultants, Lisboa, (Portugal)

- Gestão/Suporte/treino de CRA team/Coordenação, planeamento, implementação e condução de RWE e Estudos Epidemiol.

2003-2006 | CRA/Sr. CRA/RWE/ Manager de Est.
Epidemiológicos e Project Manager de Ensaios Clínicos | Eur,
Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Estudos Epi/implementação/gestão de CRA team/monitorização Ensaios Clínicos

2001-2003 | Investigadora em Bacteriologia | Instituto Nacional
de Saúde Dr. Ricardo Jorge, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de projectos de investigação/gestão de equipa/Investigação em Bacteriologia (E.coli e Salmonella)

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Executive Education em parceria com London Business School
- 1995-2000 | Engenharia Biotecnológica | Universidade Lusófona de Humanidades e Tecnologias

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Mais de 25 anos em direção de operações e pessoas, liderando com exigência e empatia. Após o MBA, procuro desafios onde possa aplicar visão estratégica, desenvolvendo equipas e gerando impacto positivo em organizações com propósito empresarial ou social.

ANABELA OLIVEIRA DA SILVA MARTINS MOURA

Data de Nascimento: 1973/08/21

+351914000472

aosmm43@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anabela-silva-moura-515552125/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

desde 2016 | Diretora Operacional | SOGENAVE / SERDIAL, Loures, (Portugal)

- Liderança nacional de operações, com foco na coordenação de equipas, processos e desempenho estratégico.
- Gestão de clientes e implementação de soluções alinhadas com os objetivos e a visão da SOGENAVE, Grupo TRIVALOR.

2011 - 2016 | Gestora Operacional | S MAIS - Facility Services, Lda, Carnaxide, (Portugal)

- Gestão de serviços multisectoriais. Coordenação de equipas, supervisão de contratos, planeamento logístico.
- E desenvolvimento de estratégias de eficiência operacional.

1999 - 2011 | Gestora Operacional | ITAU - Instituto Tecnico de Alimentação Humana, SA, Lisboa, (Portugal)

- Progressão de Técnica de Recursos Humanos a Gestora de Área Operacional. Responsável pela gestão de RH.
- Coordenação de equipas e cumprimento de metas operacionais em contexto alimentar institucional.

1997 - 1999 | Responsável Administrativa e Informática | SOLBEL - Sociedade de Bebidas e Produtos Alimentares, Lda., Lisboa, (Portugal)

- Gestão de pessoal, contabilidade e informática. Apoio à estrutura administrativa da empresa e processos internos.

1995 - 1997 | Administrativa e Informática | FICACÉM - Comércio Automóveis, Lda., Cacém, (Portugal)

- Responsável de informática, contabilidade, gestão de pessoal e secretariado.

1993 - 1995 | Formadora / Técnica de IT | VIP - Visão Informática Profissional, SA, Lisboa, (Portugal)

- Formadora e instaladora de programas informáticos. Acompanhamento técnico e pedagógico a utilizadores.

EDUCAÇÃO

- 2023 - 2025 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Business School / London Business School
- 2013 | Curso PDE - Plano Direção de Empresas | AESE - Escola Negócio
- 2009 | Curso PGG - Programa Geral de Gestão | Universidade Católica Portuguesa
- 1994 - 1999 | Licenciatura Gestão de Recursos Humanos e Organização Estratégica | ISLA - Instituto Superior de Línguas e Administração
- 1992 | 12º ano Técnico Profissional de Informática | Liceu Passos Manuel

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Voluntária na área da alimentação a pessoas em situação de sem-abrigo. PADI ADVANCED. Apaixonada por viagens, fotografia e desporto.



Especialista de Back Office em Mercados Financeiros com mais de 10 anos de experiência, a gerir processos de recuperação de imposto, compliance de QI, corporate actions, contas de custódia, e diversos projetos. Apaixonada pela vida, desafios e aviação.

ANNA BONDARENKO

Data de Nascimento: 1989/06/10

+351967105297

bondarenko.anna.evg@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anna-bondarenko-5a045960/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2014 | Técnica | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Back Office de Mercados Financeiros: Fiscalidade | Qualified Intermediary | Projetos | Corporate Actions

2013-2014 | Técnica Administrativa | Viagens Abreu, Lisboa, (Portugal)

- Técnica Administrativa

2012-2012 | Estagiária | Nautel - Sistemas Electrónicos, Lisboa, (Portugal)

- Estágio de verão

2009-2009 | Membro | AIESEC - Lisboa ISEG, Lisboa, (Portugal)

- Membro da associação internacional de estudantes

EDUCAÇÃO

- Desde 2023 | Curso de Piloto | AWA
- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2022-2023 | High Flyers Management Program: Dare to Fly | IDEFE/ISEG
- 2017-2018 | Pós Graduação em Gestão de Bancos e Seguradoras | IDEFE/ISEG
- 2008-2013 | Licenciatura em Gestão | ISEG

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Russo	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor com experiência no setor das energias renováveis, especializado em gestão de ativos, mercados de energia e engenharia civil. MBA Executivo (ISCTE/LBS), com forte foco em liderança, inovação e transformação digital. Perfil estratégico, orientado para resultados e crescimento.

BRUNO LAMEZ

Data de Nascimento: 1979/09/01

+351964495312

bruno.lamez@totalenergies.com

Portuguesa

linkedin.com/in/bruno-lamez/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2025 | Coordenador de Continuidade de Negócio | TotalEnergies, Lisboa, (Portugal)

- Lidera o desenvolvimento de Planos de Continuidade de Negócio para proteger operações críticas

Desde 2024 | Coordenador de Construção | TotalEnergies, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela coordenação das equipas de fiscalização na construção de centrais de produção de energia renovável

Desde 2024 | Analista de Performance de Ativos | TotalEnergies, Lisboa, (Portugal)

- Consultor implementação de estratégias centro despacho para otimizar a performance dos ativos e integração mercado

Desde 2014 | Engenheiro Civil | TotalEnergies, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela conceção de projetos, verificação de conformidade técnica e apoio à construção de infraestruturas

2008-2019 | Prospeção e avaliação de Locais para Energia Renovável | TotalEnergies, Lisboa, (Portugal)

- Liderar estudos de produtividade e prospeção de novos locais para o desenvolvimento de projetos renováveis

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE-IUL
- 2012-2014 | Engenharia Civil | ISEL
- 1998-2003 | Engenharia de Minas e Georrecursos | IST

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Gosto de jogar futebol, estar com a família, viajar e adotar uma postura responsável em relação à natureza e à sustentabilidade ambiental.



Naturalmente curioso, e com mais de 20 anos a unir engenharia e visão estratégica, lidero equipas com paixão, transformando desafios em oportunidades por via da disrupção e otimização operacional. Ajudo organizações a crescer aliando conhecimento técnico a estratégias orientadas para resultados.

CARLOS RIBAS DOS SANTOS

Data de Nascimento: 1979/06/07



 +351 966 894 531



 carlos.ribas.santos@gmail.com



Portuguesa



 [linkedin.com/in/carlosribas/](https://www.linkedin.com/in/carlosribas/)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2019 | Consultor de Propriedade Industrial - Engenharia |
Clarke Modet Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de soluções personalizadas para proteção de inovação e valorização de ativos intangíveis.

2016-2019 | Project Manager (para Vodafone) | CBE - Projetos e Engenharia em Telecom., Lisboa, (Portugal)

- Gestão e construção de rede, comissionamento e direção O&M. Controlo orçamental e financeiro. SLA, KPI e QoS.

2013-2016 | Technical Sales Engineer | Palissy Galvani, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de negócio e gestão de conta nos sectores industriais da Energia, Telecom. e Combustíveis.

2012-2013 | Technical Coordinator (para ZON e NSN) | Qph-Redes e Serviços Telecom., Lisboa, (Portugal)

- Gestão e construção de rede, comissionamento e direção O&M. Controlo orçamental e financeiro. SLA, KPI e QoS.

2009-2011 | Technical Consultant (para ZON) | Novabase,
Lisboa, (Portugal)

- Gestão de projetos de construção de rede. Controlo técnico, operacional e financeiro. O&M e controlo de qualidade.

2008-2009 | Technical Controller (para SONAE COM) | Iriscom, Lisboa, (Portugal)

- Supervisão técnica de projetos de construção de rede. Aceitação obra. Cumprimento técnico, segurança e qualidade.

2005-2008 | Technical Director | Bruno & Lopes, Lisboa,
(Portugal)

- Direção de comissionamento e O&M. Gestão e apoio técnico de projetos. Interface técnica com clientes e fornecedores

2004-2004 | Research and Development Intern | UNINOVA,
Lisboa, (Portugal)

- I&D de sistemas eletrónicos SMD, conceção de circuitos integrados, layout CAD.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | INDEG - ISCTE Executive Education em parceria com a London Business School
- 2012-2012 | Programa Geral de Gestão | CATÓLICA School of Business & Economics
- 2010-2012 | Mestrado, Engenharia Eletrotécnica e de Computadores | NOVA School of Science & Technology
- 1998-2004 | Licenciatura, Engenharia Eletrotécnica e de Computadores | NOVA School of Science & Technology

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER
INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Profissional experiente no setor da saúde e indústria farmacêutica, especializada em business development, consultoria e market research. Forte liderança, colaboração interfuncional e intercultural contribuindo para o sucesso operacional e planeamento estratégico.

CLÁUDIA MARIA FIGUEIREDO PATRÍCIO

Data de Nascimento: 1978/11/25

+351933960083

claudiamfp@gmail.com

Portugal

linkedin.com/in/claudia-patricio-52613814/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2004 | Strategic Business Development and Information Management Director | Unidade Local Saúde São José, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de contratos com a indústria farmacêutica / Desenvolvimento de negócio e gestão de informação estratégica

2023-2024 | Docente | Universidade Europeia, Lisboa, (Portugal)

- Business Intelligence

2021-2022 | Senior Consultant (NSH PT - Germany) | IQVIA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipas / Desenvolvimento de negócio / Gestão e implementação de projetos internacionais (multi - país)

2017-2021 | Quality Control Director (Portugal, Espanha, Irlanda, Alemanha) | HMR, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipas / Market Research / Garantia da qualidade da informação / Geração de novos insights

2015-2017 | Market Research Director | QMETRICS, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipas / Negociação e prospeção de novos clientes e fornecedores /Desenvolvimento de novas oportunidades

2010-2015 | International Senior Consultant | CEGEDIM, Lisboa, (Portugal)

- Business Development/ Implementação de projetos de consultoria na indústria farmacêutica

2007-2010 | Data Analyst | IQVIA (IMS HEALTH), Lisboa, (Portugal)

- Market Research / Análise estatística área saúde e indústria farmacêutica

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE
- 2017 | Marketing Digital | Universidade Católica
- 2009-2010 | Direcção de Marketing e vendas - Indústria farmacêutica | ISCTE
- 2005-2007 | Estatística e Gestão de Informação | Universidade Nova de Lisboa - NOVA IMS
- 1996-2002 | Matemática Aplicada | Universidade de Évora

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Apaixonada por natação, pilates e guitarra.
- Frequência de workshops de teatro, prática de dança contemporânea durante vários anos



Sou coordenador de risco na Allianz Trade Portugal, após 8 anos como analista. Licenciado em Direito e Gestão, com MBA. Experiência em liderança e análise de risco. Advogado com cédula ativa. Aspiro continuar a progredir na carreira.

DUARTE MIGUEL SANTOS NUNES

Data de Nascimento: 1986/08/30

+351916951595

duartemsunes86@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/duarte-santos-nunes/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2015 - até ao presente | Coordenador do Departamento de Risco De Crédito | Allianz Trade, Lisboa, (Portugal)

- Responsável por equipa de risco de crédito, decisões estratégicas e apoio comercial a clientes e parceiros.

2012-2015 | Advogado Estagiário | Escritório Dr. Paulo Faria, Leiria, (Portugal)

- Advogado Estagiário durante este período finalizando o mesmo com sucesso, terminando com sucesso o mesmo.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2012-2013 | Pós Graduação em Administração de empresas e Recuperação de Insolvências | Universidade Lusíada de Lisboa
- 2011-2014 | Gestão de Empresas | ISLA - Leiria
- 2005-2010 | Direito | Universidade Lusíada de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Vasta experiência no setor financeiro, adquirida através de funções em bancos privados como o Banco BPI e o Santander, bem como em funções de supervisão no Banco de Portugal, com foco particular em IRRBB (risco de taxa de juro na carteira bancária), liquidez e risco de mercado.

FÁBIO MIGUEL DA SILVA PASSOS

Data de Nascimento: 1986/08/08

+351913551996

fabiodasilvapassos@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/fabiodasilvapassos/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024-Presente | Analista | Banco BPI, Lisboa, (Portugal)

- Controlo do risco de taxa de juro na carteira bancária (IRRBB) e do risco de liquidez, incluindo a medição de risco

2016-2024 | Supervisor | Banco de Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Supervisão dos riscos de taxa de juro na carteira bancária (IRRBB), de mercado e de liquidez, incluindo testes de e

2008-2016 | Analista de risco financeiro | Banco Santander, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de trading, câmbios (FX) e instrumentos de rendimento fixo, controlo de IRRBB, liquidez e risco de mercado

EDUCAÇÃO

- 2 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2 | Matemática Financeira | ISCTE Executive Education
- 3 | Economia | ISCTE

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor com mais de 12 anos na liderança executiva de empresas e mais de 20 na gestão de equipas. Enquanto Diretor Geral e CEO, liderei reestruturações, em board's, com o foco em excelência operacional e desenvolvimento de equipas. Atuação estratégica focada em mentoria e gestão com propósito.

FIDÉLIO ALEGRIA

Data de Nascimento: 1975/09/30



+351 926 678 508



fidelioalegria@hotmail.com



Portuguesa



linkedin.com/in/fidelio-alegria/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024 | CEO | Sjaak van Schie BV, Maasdijk, (Países Baixos)

- Chairman do Conselho de Administração do Grupo Sjaak van Schie BV
- Responsável pela gestão do grupo e implementação da política, missão, visão, valores e estratégia empresarial;
- Responsável direto dos departamentos financeiros, RH e TI;
- Embaixador do grupo perante todos os stakeholders.

2019 - 2023 | Diretor Geral | Jacobus van Schie Unip. Lda, Montijo, (Portugal)

- Chairman da Equipa de Gestão e membro da board do grupo Sjaak van Schie BV
- Responsável pelo desenvolvimento e profissionalização da organização

2012 - 2020 | Fundador e Diretor Geral | DefiroValor Unip. Lda, Vendas Novas, (Portugal)

- Consultor especializado em serviços de logística inversa
- Gestão híbrida de equipas de trabalho externas e internacionais

EDUCAÇÃO

- 2023 - 2025 | MBA Executivo | ISCTE - Executive Education

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Castelhano	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



GONÇALO MIGUEL PINTO XAREZ

Data de Nascimento: 1983/03/13

+351963225901

goxarez@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/goncaloxarez/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

06/2018 | Area Sales Manager | Straumann Group PT, 2790-072 Carnaxide, (Portugal)

12/2017 - 5/2018 | Territory Manager | Straumann Group PT, 2790-072 Carnaxide, (Portugal)

02/2010 - 12/2017 | Territory Manager | Same Day Solutions, Carnaxide, (Portugal)

■ iniciei funções de ASM em Set 2016 e em Dez 2016 a empresa foi adquirida pelo Straumann Group

10/2009 - 02/2010 | Gestor de Clientes | Cocktail Team, Massam, (Portugal)

EDUCAÇÃO

■ 09/2023 - 03/2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education

■ 02/2018 - 07/2018 | Programa de Gestão Comercial e Vendas | Universidade Catolica Portuguesa - Lisboa

■ 09/2006 - 06/2009 | Licenciatura em Gestão de Marketing | IPAM - Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Ingles	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

Outras competências: Sentido de Responsabilidade; Boa capacidade de comunicação e aprendizagem; Facilidade de integração em projetos; Bom relacionamento interpessoal
Hobbies: Gastronomia; Desporto



Gestor de projectos experiente com um historial comprovado em diversos sectores, incluindo indústria transformadora, construção, logística, manutenção industrial, saúde, pós-venda automóvel e consultoria, em ambientes nacionais e multinacionais.

GONÇALO VIEIRA

Data de Nascimento: 1980/10/28

+351963548257

goncalo.vieira@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/vieiragoncalo/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Project Manager | Inova+, Marinha Grande, (Portugal)

- Gestor de projeto na Agenda Mobilizadora "Embalagem do Futuro" 19 projetos, 79 entidades e investimento de 105ME

2016-2023 | Responsável QSA & Inovação | Grupo DP, Leiria, (Portugal)

- Responsável pela gestão de Licenciamentos e QSA no Grupo DP (com sucursais em França e Paraguai)

2016 | Técnico Superior | Centro Hospitalar de Leiria, Leiria, (Portugal)

- Responsável pela gestão de Obras, Transportes, Gases Medicinais, etc. do Serviço de Instalações e Equipamentos

2014-2016 | Gestor de Armazéns | Grupo Lena SGPS, Leiria, (Portugal)

- Responsável pela gestão dos armazéns do Grupo Lena (Construção, Manutenção e Exportação)

2012-2014 | QSA Country Manager | Grupo Lena Venezuela, Caracas, (Venezuela)

- Responsável pela área QSA no país na obra de construção de 50000 casas e 2 fábricas de pré-fabricados
- Auditorias de 3ª parte na fabricação de estrutura metálica (EN1090) a exportar para a Venezuela

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020-2021 | Pós-graduação Gestão de Projetos | Politécnico de Leiria
- 1998-2004 | Engenharia e Gestão Industrial | Universidade de Aveiro

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- "Do or do not, there is no try"



Gestor dinâmico e com liderança comprovada em operações, procurement e logística. Competente na gestão de equipas multifuncionais, na condução de iniciativas estratégicas e na implementação de soluções baseadas em dados para otimizar o desempenho e promover o crescimento empresarial.

HENRIQUE PIRES

Data de Nascimento: 1982/04/08

+351934787656

pires.h@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/henrique-pires-82927261/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2025 | Supply Chain Manager | Puratos, Sintra, (Portugal)

- Gestão das equipas de Planeamento, Aprovisionamento e Logística.

2022-2025 | Supply Chain Manager | LAUAK Portugal, Setúbal, (Portugal)

- Gestão de Supply Chain das duas fábricas do Grupo LAUAK em Portugal (Setúbal e Grândola).

2020-2021 | Operations Manager | Maclaren, Setúbal, (Portugal)

- Gestão de Operações, Supply Chain e Produção dos produtos Maclaren.

2016-2020 | Quality Manager | Air Olesa - Sistemas e Componentes Aeronáuticos, Évora, (Portugal)

- Gestão dos processos e procedimentos para certificação pelas normas de Aviação, Espaço e Defesa.

2014-2015 | Consultor | Accenture, Lisboa, (Portugal)

- SAP - Supply Chain Management - Setores de Construção Civil e Maquinária, Telecomunicações e Energias Renováveis.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2022-2022 | Especialização em Business Intelligence e Analítica Avançada de Dados | Instituto Superior Técnico
- 2022-2022 | Especialização em Gestão de Operações | Instituto Superior Técnico
- 2020-2020 | Especialização em Lean Six Sigma Black Belt | Instituto Superior Técnico
- 2010-2012 | Mestrado em Engenharia de Biosistemas | Universidade de Évora
- 2000-2009 | Engenharia Biofísica | Universidade de Évora

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Italiano	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou apaixonado por construir relações genuínas com os clientes, onde os laços pessoais e os objetivos comerciais andam de mãos dadas. Essa ligação alimenta a minha paixão pela excelência técnica no diagnóstico laboratorial e dá sentido ao meu trabalho.

HUGO CORREIA

Data de Nascimento: 1980/11/09

+351964470947

hjrcorreia@proton.me

Portuguesa

linkedin.com/in/hjrcorreia/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2015 | Representante Comercial | Iberlab, Maia, (Portugal)

- Manter níveis de preços desejáveis através de negociações de vendas eficazes;
- Definir propostas e orçamentos, claros e eficazes, para clientes atuais e potenciais;
- Acelerar a resolução de problemas e reclamações dos clientes;
- Estabelecer, desenvolver e manter relações comerciais com clientes atuais e potenciais.

2008 - 2014 | Analista Clínico | Hospital Militar, Lisboa, (Portugal)

- Execução de ensaios de biologia molecular;
- Revisão de resultados de testes, registos de controlo de qualidade, resultados de testes de proficiência;
- Apoio na revisão de procedimentos operacionais padrão (SOP) e de controlo de qualidade;
- Realização, monitorização e registo de diagnósticos microbiológicos.

EDUCAÇÃO

- 2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2011 | Clinical Analysis Specialization | Faculdade de Farmácia, Universidade de Lisboa
- 2007 | Bioquímica | Universidade de Coimbra

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor de Operações experiente com um sólido percurso no setor industrial. Licenciado em Gestão Industrial, com vários MBAs e certificação Lean Six Sigma Black Belt. Formação complementar em gestão, liderança e negociação em Harvard e Chicago. Entusiasta de Estratégia e Energia

IÚRI PASSARINHO

Data de Nascimento: 1993/01/27

+351924312900

iuripassarinho@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/iuripassarinho

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Diretor de Operações | Ecoslops Portugal SA, Sines, (Portugal)

- Responsável por cinco departamentos, com a gestão de uma equipa superior a 30 pessoas.

2022 | Diretor de Produção | Ecoslops Portugal SA, Sines, (Portugal)

- Responsável pela gestão das atividades de produção da unidade industrial, abrangendo vários turnos e departamentos.

2016-2021 | Supervisor de Produção | Ecoslops Portugal SA, Sines, (Portugal)

- Coordenação de 5 equipas de produção em turnos rotativos.

2014-2016 | Chefe de Turno | Ecoslops Portugal SA, Sines, (Portugal)

- Responsável pela coordenação de uma equipa de turnos.

2012-2013 | Técnico de Processos Químicos | Repsol Polímeros, Sines, (Portugal)

- Produção de 1,3-Butadieno e MTBE/ETBE numa unidade de Olefinas.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education em colaboração com a London Business School
- 2022-2022 | MBA Essentials | The London School of Economics and Political Science
- 2022-2022 | MBA em Gestão de Operações | Comunidade Lean Thinking – CLT Services
- 2018-2022 | Licenciatura em Tecnologia e Gestão Industrial | Instituto Politécnico de Setúbal

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Membro dos Future Energy Leaders PT
- 5 Bolsas de Mérito (aicep Global Parques + DGES)
- Mentor no Programa de Mentoria do IPS
- Formador Certificado



Licenciado em Economia e Gestão de Empresas, com pós-graduação em Análise Financeira, Mestrado em Economia Monetária e Financeira e terminei o Executive MBA no ISCTE. Sou Senior Risk Analyst no Novobanco, na área de controlo interno, incluindo acompanhamento de deficiências e informação de gestão.

JOÃO FRANCISCO SANTOS NUNES

Data de Nascimento: 1996/10/13

+351911837502

joaofsn96@gmail.com

Português

linkedin.com/in/joaosantosnunes

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024-Presente | Senior Risk Analyst | Novobanco, Lisboa, (Portugal)

- Acompanhamento dos findings do Novobanco, informação de gestão (dados), gestão regulamentar e risco.

2019-2024 | Risk Analyst | Caixa Central de Crédito Agrícola Mútuo, Lisboa, (Portugal)

- Elaboração de reportes regulamentares ao Supervisor (Testes de esforço; Reporte de Solvabilidade); Monitorização RAF

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE - Executive Education
- 2019-2022 | Mestrado em Economia Monetária e Financeira | ISCTE - Instituto Universitário de Lisboa
- 2018-2019 | Pós-graduação em Análise Financeira | ISEG - Executive Education
- 2016-2019 | Licenciatura em Economia | Universidade Lúida de Lisboa
- 2015-2018 | Licenciatura em Gestão de Empresas | Universidade Lúida de Lisboa

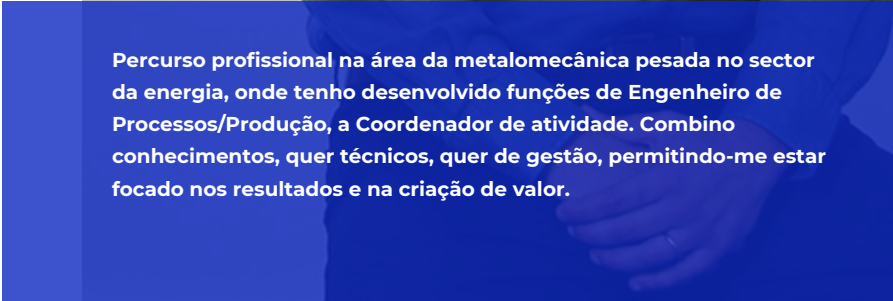
LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Adoro estar com a minha família, passear, viajar e praticar desporto, sobretudo correr e jogar futebol. Também gosto de ler, ver notícias e filmes.

[illegible]

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

■

■

EDUCAÇÃO

- LÍNGUAS

A1

A2

B1

B2

C1

C2

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER
INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou um Head of Marketing e Strategy com 17 anos de experiência consolidada em transformação digital, implementação de CRM e otimização de e-commerce, trabalhando com diversas marcas em Portugal. Lídero e ensino consultores através de métodos ágeis a fazerem mais, melhor com menos custos.

JOÃO NUNO ANTÓNIO CALADO

Data de Nascimento: 1989/04/26

- +351918035810
- joaonunocalado.digital@gmail.com
- Portuguesa
- linkedin.com/in/joaonunocalado

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- 2025 | Invited Professor | IPAM, Lisboa, (Portugal)
 - Docente Unidade curricular Sistema de informação - Martech - Licenciatura em Gestão de Marketing
- 2021-2025 | Head of Marketing | SGS Portugal, Lisboa, (Portugal)
 - Reporte à Direção geral, criação e liderança da equipa de marketing, implementação de CRM e CX program
- 2020-2021 | E-commerce & digital Manager | Stricker, Lisboa, (Portugal)
 - Gestão de um e-commerce mundial e das parcerias com os marketplaces da indústria
- 2017-2020 | Account Director | Plot Agency, Lisboa, (Portugal)
 - Liderança de estratégias de Digital transformation. Cliente: Associação Mutualista do Montepio
- 2015-2017 | Digital project manager | Jerónimo Martins, Lisboa, (Portugal)
 - Gestor de projetos Web e mobile no Pingo Doce e formador Marketing Digital na Escola Jerónimo Martins
- 2013-2015 | Digital Marketing Consultant | Freelancer, Lisboa, (Portugal)
 - Gestão de Social media, Criação de conteúdos, especialista em SEO
- 2007-2013 | Sales representative & Customer Service | PT Sales, Lisboa, (Portugal)
 - Gestão de cliente particulares serviços MEO residenciais

EDUCAÇÃO

- 2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2019 | Innovation Management | Universidade Europeia
- 2012 | Marketing Management | IPAM Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Certified PSPO I - Scrum.ORG
- Certificado Venda consultiva - neurociência - SGS Productivity by Leansis
- Certificado implementação 27001 - SGS



Background profissional assente na área financeira em diferentes funções (Auditoria, Consultoria, Financial Reporting e Controlo de Gestão), trabalhando sempre em contexto multinacional. Experiência em diferentes negócios: Serviços, Retalho e FMCG.

JOÃO NUNO SOUSA CUNHA RIBEIRO DA FONSECA

Data de Nascimento: 1983/05/05

+351969747387

jenunofonseca@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joaoribfonseca

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2020-atual | Senior Financial Controller Iberia | Brandcare, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelo Departamento de Planeamento e Controlo de Gestão Iberia (Reporting, Planeamento)

2015-2020 | Audit & Financial Controller | Pernod Ricard, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelo Departamento de Planeamento e Controlo de Gestão (Reporting, Planeamento, Controlo Interno)

2013-2015 | Management Controller | Vitas Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento, acompanhamento e revisão de orçamentos da empresa; planeamento e revisão de investimentos

2012-2013 | Finance Controller Decathlon Online / DAF Koodza Portugal | Grupo Oxylane, Lisboa, (Portugal)

- Acumulei as funções de Controller financeiro da atividade ecommerce da Decathlon Portugal e de DAF Koodza Portugal

2010-2012 | Director Administrativo e Financeiro | Koodza (Grupo Oxylane), Lisboa, (Portugal)

- Supervisão financeira de uma start-up que fazia parte de uma multinacional (Grupo oxylane) onde faz parte Decathlon

2008-2009 | Senior Consultant | Deloitte Consultores SA, Lisboa, (Portugal)

- Due diligences / M&A/ Transaction Services

2005-2008 | Senior Consultant | Deloitte SROC, Porto, (Portugal)

- Auditoria em diferentes áreas de negocio (Retail, Indústria, Media)

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2011-2012 | Executive Master Corporate and Management Controlling | Iscte Executive Education
- 2001-2005 | Gestão e Administração de Empresas | Universidade Católica , Faculdade de Economia e Gestão do Porto

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor experiente em controlo de gestão, com mais de 10 anos a apoiar decisões, liderar equipas e garantir excelência em planeamento, análise financeira e reporting.

JOÃO RICARDO DA SILVA FRAZÃO

Data de Nascimento: 1983/03/29

+351964444178

joaofrz@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joãofrazão

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2015 | Head of FP&A | The Navigator company, Lisboa, (Portugal)

- Relatórios e análises de gestão

2013 - 2015 | Senior Controller - Consultant | Magnavirtus, Lisboa, (Portugal)

- Controlo de gestão e consultoria

2008 - 2013 | Controller | Sonae Sierra, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento e controlo

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020 | Pós-Graduação em Analytics for Business | ISCTE Executive Education
- 2010 | Executive Master em Controlo de Gestão e Performance | ISCTE Executive Education
- 2008 | Administração e Contabilidade | ISCAL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portuguesa	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Diretor de Operações (COO) na ZARPH, com +10 anos em gestão de projetos internacionais no setor fintech. Especialista em desenvolvimento de produto e compliance. Engenheiro Civil, com Executive MBA pelo ISCTE e experiência consolidada em produção industrial e projetos de estruturas.

JOÃO SANTOS OLIVEIRA

Data de Nascimento: 1981/11/05

+351918403010

joao.oliveira@zarph.com

Portugues

linkedin.com/in/zarph-joão-oliveira

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2016 | COO | Zarph, SA - Payment & Cash Solutions, Odivelas, (Portugal)

- Responsável pela operação global da empresa, com foco em soluções fintech para banca e retalho.
- Gestão do ciclo completo de produto: conceito, desenvolvimento, produção e suporte técnico.
- Implementação de soluções de pagamento e depósito em África, Médio Oriente e Europa.
- Supervisão de qualidade, compliance, integração e assistência técnica.
- Gestão de projectos no sector bancario, operadores de transporte e grandes retalhistas.

2014-2016 | Diretor de Produção | Biovigo Azeite e Óleos SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de produção industrial numa unidade de azeite com extração e refinação próprias.
- Otimização de processos produtivos e controlo de qualidade em ambiente fabril.
- Otimização de processos produtivos e controlo de qualidade em ambiente fabril.

2011-2014 | Engenheiro de projetista | LTU Engenharia, Lisboa, (Portugal)

- Cálculo estrutural de equipamentos hidro-mecânicos e obras hidráulicas de grande escala.
- Responsável por projetos de comportas, estações de bombagem e estruturas especiais.

EDUCAÇÃO

- 2001- 2007 | Licenciatura Pré-Bolonha em Engenharia Civil | Faculdade de Ciências e Tecnologia da Universidade Nova de Lisboa
- 2019 | Pos-graduação em GMP pra a indústria da Cannabis medicinal | Laboratório Militar de Lisboa
- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Ingles	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- O tempo com a família e os desportos aquáticos são a minha âncora fora do contexto profissional. Essenciais para o meu equilíbrio físico e mental.



KHRYSTYNA TSAP

Data de Nascimento: 1989/02/15

+351911065683

khrystyna_@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/feed/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022-atualmente | Planeamento e Controlo na Direção de Private Banking | CGD, Lisboa, (Portugal)

- Implementação e análise de informação de gestão sobre o negócio e a evolução da performance

2015-2022 | Fiscalização/supervisão de atividade de Banco Depositário | CGD, Lisboa, (Portugal)

- Fiscalização do cumprimento da legislação e dos documentos constitutivos dos Fundos

2014-2015 | Controlo Operacional | CGD, Lisboa, (Portugal)

- Identificação e análise das divergências resultantes do processo de reconciliação das operações

2009-2014 | Analista de Risco | Banco de Caja España de Inversiones, Salamanca y Soria, S.A., Lisboa, (Portugal)

- Análise de proposta de crédito (particulares e pequenas empresas)

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2013-2016 | Mestrado Contabilidade e Análise Financeira | ISCAL
- 2009-2013 | Licenciatura em Gestão | ISCAL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Ucraniano	★	★	★	★	★	★
Russo	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



+25 anos de gestão de TIC de excelência a nível internacional com prática Agile alinhada com o negócio

MANUEL DAVID AMARO GIL DE ANDRADE BORGES

Data de Nascimento: 1973/12/23

+351925306492

manuel.d.borges@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/manuel-david-borges

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2015 | Gestor do Serviço Global de Recuperação de Emergência | NOKIA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenar a resposta a emergências, gerir recursos, comunicação executiva, conduzir actividades de recuperação

2014 | Gestor de Dispositivos & Mobilidade Empresarial | TAP, Lisboa, (Portugal)

- Avaliar e implementar soluções empresariais, conceber processos, gerir o apoio, potenciar a mobilidade e eficiência

2007-2012 | Gestão das infra-estruturas TIC | ZON TV Cabo, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de projectos e prestação de serviços de DataCenter / Arquiteto de sistemas

1997-2007 | Gestor de Sistemas | TMN, Lisboa, (Portugal)

- Monitorizar desempenho rede, gerir sistemas, analisar indicadores, recomendar melhorias, validar alterações

EDUCAÇÃO

- 2025 | Pós Graduação Agile Project Management | NOVA FCT Executive Education
- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2023 | Master in Digital Technologies for Business | ISCTE Executive Education
- 2009-2010 | POSI - Pós Graduação em Sistemas de informação | IST - Instituto Superior Técnico / INESC
- 2005-2008 | Engenharia Informática | Universidade Autónoma de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



NUNO FILIPE CORTINHAS MARTINHO HENRIQUES BRISOS

Data de Nascimento: 1980/10/29

+351918718924

nuno.h.brissos@gmail.com

Português

linkedin.com/in/nunobrisos/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2025 | Managing Director | Jardim da Lagoa (Picvert), Santiago do Cacém, (Portugal)

- Liderança do projeto, com foco em inovação, sustentabilidade e desenvolvimento agrícola.

2024-2025 | Diretor de Operações | Maravilha Farms (Reiter Affiliated Companies), Zambujeira do Mar, (Portugal)

- Gestão global das operações agrícolas e planeamento estratégico da operação nacional.

2023-2024 | Consultor independente | Consultor, Santiago do Cacém, (Portugal)

- Apoio a empresas nas áreas de operações, qualidade, logística, RH e desenvolvimento de negócio.

2019-2023 | Diretor de Operações Agrícolas | Clever Leaves Portugal, Zambujeira do Mar, (Portugal)

- Gestão de cultivo de cânabís medicinal e certificações. Planeamento e projetos internacionais.

2005-2019 | Farm Manager | Vitacress Portugal, Boavista dos Pinheiros, (Portugal)

- Gestão de culturas hortícolas e certificações. Planeamento e implementação de novos projetos.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education / London Business School
- 2000-2005 | Licenciatura em Engenharia Agrónómica | Universidade de Évora

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

Gestor agrícola com mais de 15 anos de experiência em operações e estratégia. Focado na excelência operacional, sustentabilidade e inovação, liderando equipas e projetos em culturas de alto valor. O Executive MBA reforça a minha visão global de gestão.



□□ Orthopaedic Surgeon: Trauma & Hip Surgery
□□ Master in Epidemiology
□□ Executive MBA
□□ Creativity, Multipotentiality or Master of None
□□ Strategist and Boardgamer
□□ Nature Travel

NUNO MIGUEL CORREIA MENDONÇA

Data de Nascimento: 1987/11/12

+351927661942

nmcmondonca@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/nuno-correia-mendon%C3%A7a-33bb331

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2019 | Médico Assistente Hospitalar de Ortopedia |

Unidade Local de Saúde Amadora / Sintra, Amadora, (Portugal)

- Actividade Assistencial no âmbito da Traumatologia, Ortopedia Geral e Subespecialidade de Anca.
- Orientador de Formação.
- Chefia de Equipa de Urgência.
- Planeamento, Desenvolvimento e Coordenação de Unidades(ex. Ortopedia; Epidemiologia e Saúde Pública Hospitalar)
- Coordenador de processos assistenciais integrados para a Fractura do Fémur.
- Membro de Comissões hospitalares (ex. Estratificação pelo Risco).
- Autor de Publicações e comunicações orais ou posters em Congressos ou Jornadas Nacionais ou Internacionais.

2013-2018 | Interno de formação específica em Ortopedia e Traumatologia | Hospital Professor Doutor Fernando Fonseca, Amadora, (Portugal)

- Programa de Formação do Internato complementar de Ortopedia.
- (2018) Fellowship na Unidade de Anca do ICATME: Barcelona, Espanha.

2012 | Interno de Formação Geral | Centro Hospitalar Lisboa Ocidental, Lisboa, (Portugal)

- Programa de Formação Geral do Internato Médico.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2016-2019 | Mestrado em Epidemiologia | Faculdade de Medicina Universidade de Lisboa
- 2005-2011 | Mestrado Integrado em Medicina | Faculdade de Medicina Universidade de Lisboa



PEDRO MIGUEL ALVES FARINHA

Data de Nascimento: 1979/07/27

 +351961738723

 pedro.farinha@cgd.pt

Portuguesa

 [linkedin.com/in/pedro-farinha-914618102/](https://www.linkedin.com/in/pedro-farinha-914618102/)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024- | Coordenador Adjunto Comercial | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Coordenador de equipa de trabalho na gestão e planeamento de forma a alcançar os objetivos comerciais.
- Controlo e supervisão
- Motivar, reconhecer e apoiar a equipa

2016-2024 | Gestor de Cliente de Empresas | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de carteira de clientes empresa
- Captação de novos clientes empresa
- Análise de demonstrações financeiras
- Negociação comercial de preços ajustados ao risco de crédito
- Elaboração de propostas de crédito

2006-2016 | Gestor de Cliente de Particulares | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de carteira de clientes particulares segmento gama alta
- Captação de novos clientes particulares
- Aconselhamento e colocação de produtos financeiros e seguros financeiros/não financeiros
- Cumprimento de objetivos comerciais

EDUCAÇÃO

- 2012-2015 | Licenciatura - Gestão Empresas | Universidade Lusíada
- 2015-2016 | Pós-graduação - Gestão de Bancos e Seguradoras | ISEG
- 2016-2017 | Pós-graduação - Gestão de Carteiras | ISCTE
- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE

LÍNGUAS

Inglès

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Movido por desafios e guiado pela convicção de que as relações humanas são o maior ativo em qualquer percurso. Apaixonado por tecnologia, inovação e liderança,

PEDRO MIGUEL NUNES DE CARVALHO

Data de Nascimento: 1984/11/12

+351963652651

p3drodecarvalho@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedro-de-carvalho-08213845/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Manager of Product Management and Development | Axians, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela gestão e desenvolvimento de soluções integradas na área de Mobilidade.
- Gestão técnica e estratégica de soluções de mobilidade, com foco em inovação, rentabilidade e clientes.
- Liderança de projetos de SW, HW, IoT e embedded, garantindo desempenho, integração e escalabilidade.
- Participação na gestão financeira, cadeia de abastecimento e definição de estratégias da unidade.

2020 - 2023 | Delivery/Operation Manager, Contract Account Manager | Axians, Lisboa, (Portugal)

- Liderança de equipas e gestão de manutenção em projetos de Smart Mobility para operadores de transportes.
- Gestão de contas, propostas comerciais e relação com clientes, assegurando qualidade e rentabilidade.

2015 - 2020 | Team leader/ Suporte Operacional/Delivery Manager | Novabase, Lisboa, (Portugal)

- Inserido na área de negocio GTE (Government, Transportation and Energy) da empresa NovaBase, sendo responsável pela
- Coordenação de equipas de manutenção de alguns dos maiores operadores de transportes do país.

2011 - 2015 | Técnico de Electronica | Diusframi Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Especialista em reparação e manutenção de ATMs e periféricos em laboratório e ambiente de campo.

EDUCAÇÃO

- 2023 - 2025 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Executive Education
- 2008 - 2021 | Eng. Maquinas Maritimas | Escola Superior Náutica Infante D. Henrique
- 2005 - 2008 | Curso de Especialização em Robótica e Controlo Industrial | ATEC - Academia de Formação para Industria
- 2001 - 2004 | Técnico de Electrónica e Comunicações | Base Naval da Marinha de Guerra Portuguesa do Arsenal do Alfeite

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portuguesa	★	★	★	★	★	★
Inglesa	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



PEDRO NUNO ABREU BARROS

Data de Nascimento: 1985/09/03

+351967318494

penunobarros@gmail.com

Português

linkedin.com/in/pedro-nuno-barros-3936588a/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2023 | Gestor de Projetos e Produto | France Air Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Consultor de Projetos e responsável pelo desenvolvimento e arranque comercial de novos produtos da empresa.

2016 -2022 | Consultor e Gestor de Projetos | France Air Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de projetos, consultoria técnica e apoio comercial em soluções AVAC para clientes e parceiros.

2014-2015 | Responsável pelo Suporte Técnico e Orçamentação (Equipa STO) | France Air Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Suporte técnico-comercial e coordenação de propostas para projetos nacionais e internacionais.

2011-2013 | Suporte Técnico e Orçamentação (Equipa STO) | France Air Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Elaboração de propostas, estudos de projetos e implementação de melhorias, otimizações e novas soluções.

EDUCAÇÃO

- 3 | Engenharia Mecânica | Instituto Superior De Engenharia De Lisboa
- 2 | Mestrado em Energia, Refrigeração e AVAC | Instituto Superior De Engenharia De Lisboa
- 2 | Executive MBA | ISCTE Executive Education

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

Com mais de 14 anos na France Air Portugal (Grupo Airvance), iniciei como estagiário em orçamentação e evolui até à gestão de projetos e produtos. Fui consultor em grandes projetos em Portugal, com crescimento impulsionado pela paixão por inovação e tecnologia.



Com vasta experiência nas áreas da educação, gestão da qualidade e sustentabilidade, exerço atualmente funções de Country Manager da Northius em Portugal. Com formação em biologia e gestão executiva, sou também co-proprietário do D'VINE Country House onde aplico uma abordagem inovadora e sustentável

PEDRO NUNO DO NASCIMENTO VALENTE GUILHERME

Data de Nascimento: 1975/10/28

+351 914777683

peu.gui@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedro-valente-guilherme/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2018 | Country Manager | Northius, Lisboa, (Portugal)

- Liderança estratégica da operação em Portugal, assegurando entrada no mercado, parcerias e crescimento sustentado.

2008-2018 | Diretor Geral | Master.D, Lisboa, (Portugal)

- Direção geral da empresa, definindo estratégia de produto, KPIs, visão corporativa e melhoria contínua de processos

2005-2007 | Responsável da Qualidade | Zoopan, Aveiras, (Portugal)

- Garantia da qualidade em produção veterinária. Implementação de GMP, ISO 9001 e HACCP.

1996-2007 | Assistente de Investigação | Universidade de Évora, Évora, (Portugal)

- Participação em projetos de investigação no Departamento de Ecologia e Laboratório da Água da Univ. de Évora

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2021-2022 | Enoturismo | Universidade Lusófona
- 2021 | Enologia | Universidade Lusófona
- 2019-2020 | Wine Business | ISEG
- 2010 | Lean Six Sigma | Politécnico de Leiria
- 1995-2000 | Biologia | Universidade de Évora

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Apaixonado por ciclismo, viagens e atividades ao ar livre. Encontro equilíbrio e inspiração na natureza, explorando novos caminhos sempre que posso.



Espírito de equipa, liderança, comunicação, organização, negociação e tomada de decisões. Dinâmico, proativo e orientado para resultados. Áreas de interesse: Consultoria Empresarial, Gestão de projetos, Marketing estratégico, Empreendedorismo e Inovação.

RICARDO JOSÉ FERNANDES RODRIGUES

Data de Nascimento: 1982/09/16

+351966115987

rfrodrigues.135@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ricardo-rodrigues-6254788b

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2009-2025 | Especialista em Gestão de Obras de Arte / Coordenador Estudos e Projetos | Grupo Brisa / BGI - Brisa Gestão de Infraestruturas,, Lisboa / São Domingos de Rana, (Portugal)

- Planeamento, formação, coordenação e realização de inspeções periódicas de obras de arte nas redes de autoestradas;
- Análise, diagnóstico e avaliação do estado de conservação das obras de arte;
- Definição de estratégias de conservação, assegurando os parâmetros de qualidade / funcionalidade e durabilidade;
- Elaboração de Relatórios, para Concessionárias e Subconcessionárias, para cumprimento Plano Controlo Qualidade (PCQ)
- Avaliação da capacidade estrutural de obras de arte para atravassamento de transportes especiais;
- Coordenação de Estudos e Projetos / Concursos / lançamento de Empreitadas de reparação / reabilitação e reforço.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2010 | Eng.º Civil | Instituto Politécnico de Setúbal / Escola Superior de Tecnologia do Barreiro

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Participação no programa Junior Achievement Portugal (JAP), desporto, musica, leitura e cinema.



Com formação em Dietética e Nutrição construí uma carreira na área da saúde, passando pela nutrição, vendas e marketing, desenvolvi competências estratégicas que hoje aplico como Key Account Manager na Nestlé. Comprometida com a excelência, valorizo desafios, resultados e o trabalho em equipa.

SOFIA ALEXANDRA LOURENÇO MARTINS

Data de Nascimento: 1992/09/24



 +351919386049



 sofiamartins_92@hotmail.com



Portuguesa



 [linkedin.com/in/martins-sofia?utm_source=share&utm_campaign=share_facebook](https://www.linkedin.com/in/martins-sofia?utm_source=share&utm_campaign=share_facebook)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2023 | Key Account Manager Retail | Nestlé Portugal,
Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de clientes como Sonae, Pingo Doce, Auchan, El Corte Inglés e Intermarché, em Nestlé Health Science

2022-2023 | Brand Manager | Nestlé Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Gestão e lançamento de duas marcas de inovação.

2021 | Medical Advisor Atrium Innovations | Nestlé Portugal,
Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela área científica relativa aos suplementos alimentares

2019-2020 | Delegada de Informação Médica | Alter - Nutriben,
Lisboa, (Portugal)

- Especialidades: Pediatria e Enfermagem. Zonas: Lisboa, Odivelas, Loures, Beja e Algarve

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020-2021 | Pós-Graduação em Pharmaceutical Marketing and Business Development | ISEG Executive Education
- 2010-2014 | Licenciatura em Dietética e Nutrição | ESTeSL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Forte Liderança comercial, + 20 anos na Indústria Seguradora, com percurso em empresas de referências do sector. Liderei equipas de alto desempenho, alcançando resultados sólidos através de estratégias comerciais assentes na proximidade, abordagens centradas no cliente e adaptação ágil ao mercado.

SOFIA NILO

Data de Nascimento: 1981/05/25

+351967235382

sofiaanilo1981@gmail.com

Portuguesa

in

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

desde Jan 2025 | Responsável Dinamização Comercial e Desenvolvimento de Negócio | UN Grandes Mediadores | Allianz Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento e Controlo de Gestão da Unidade de Negócio; Definição e implementação de estratégias comerciais.
- Monitorização de Indicadores de Desempenho. Gestão de Contas Estratégicas.
- Execução de Campanhas de Marketing. Representação em projetos estratégicos e iniciativas transversais
- Promoção da formação, comunicação e inovação comercial.

2013-2025 | Gerente Delegação Comercial nos balcões Lisboa, Sintra e Torres Vedras | Allianz Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Liderança de Equipas e Canais de vendas (Agentes e Corretores de Seguros).
- Desenvolvimento de estratégias de vendas e marketing. Análise de mercado, definição de KPI e monitorização de
- performances. Negociação e Gestão de stakeholders. Promoção de iniciativas de inovação digitais para otimização de
- processos. Crescimento de negócio e fidelização de Clientes.

2011-2013 | Gestora de Desenvolvimento e Expansão Comercial | Future Healthcare - Saúde Prime, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento e lançamento de um novo canal de vendas, incluindo colaboração estratégica na sua implementação.
- Prospeção e recrutamento massivo de parceiros com cobertura nacional.
- Formação e comercialização de produtos e serviços de saúde.
- Análise de desempenho e rentabilidade do projeto.

EDUCAÇÃO

- 2023/2025 | Executive MBA | ISCTE - Executive Education
- 2025 | Boards - Dynamics and Performance | London Business School
- 2023 | Curso Executivo - Economia para Mediadores | Nova School Business and Economics
- 2019/2020 | Pos-Graduação Direção Comercial e Vendas | IPAM - Portuguese Institute of Marketing Administration
- 2004/2006 | Frequência Licenciatura de Gestão | UAL - Autonomous University of Lisbon
- 2000/2003 | Curso Técnico Profissional de Seguros | INETESE - Institute of Technical Education in Insurance
- 2022 | Luxury Real Estate Sales Management Course | ISEG - Executive Education
- 2023 | Executive Real Estate Consulting Program | ISEG - Executive Education

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER A2 - ELEMENTARY B1 - INTERMEDIATE B2 - UPPER INTERMEDIATE C1 - ADVANCED C2 - PROFICIENCY						

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Apaixonada por inovação, desenvolvimento de negócios e gestão de equipas de alto desempenho.



SUSANA PEREIRA BARBOSA

Data de Nascimento: 1975/05/14

+351962671074

susanapbarbosa@outlook.com

Portuguesa

linkedin.com/in/susanabarbosa

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2015-2025 | Diretora de Informação e Tecnologia | CMVM, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela definição e implementação da estratégia de Tecnologias de Informação da organização.
- Gestão de programas, projetos e atividades diárias, num ambiente de inovação e forte transformação digital.

2012-2015 | Diretora Adjunta de (i) Informação e Tecnologia e de (ii) Organização de Planeamento | CMVM, Lisboa, (Portugal)

- Definição dos objetivos operacionais da organização, KPI's e monitorização do desempenho.
- Responsável pela definição e controlo do plano anual de Sistemas de Informação.
- Gestão, planeamento e controlo diário dos projetos, atividades e recursos.

2010-2011 | Auditora Interna Sénior | CMVM, Lisboa, (Portugal)

- Definição e implementação de standards e procedimentos de AI, assim como do plano anual de auditoria.

2006-2010 | Manager | Deloitte, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela entrega de projetos na área de Enterprise Risk Services.

2004-2006 | Senior Consultant | Deloitte, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação de equipas de projeto em iniciativas de definição de Planos Estratégicos e PMO de projetos complexos.

1998-2004 | Consultant | Deloitte, Lisboa, (Portugal)

- Definição de normas e procedimentos de segurança.
- Implementação de soluções de segurança lógica em sistemas SAP.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2022 | Liderança Eficaz | Nova School of Business and Economics
- 1993-1998 | Licenciatura em Informática e Gestão de Empresas | ISCTE-IUL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Mentora, em regime de voluntariado, de jovens que pretendem construir uma carreira profissional nas áreas de Sistemas de informação.



Com 20 anos de experiência no Sector Bancário, motivado pela análise estratégica, foco nos resultados e na partilha de conhecimento. Reconhecido por fomentar ambientes colaborativos. O Executive MBA permitiu aprofundar a visão estratégica e o compromisso com a excelência e liderança organizacional.

TIAGO JOSÉ PEREIRA LOURENÇO PINTO MARQUES

Data de Nascimento: 1979/10/19

+351965187061

tiago.jose@sapo.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/tmarques1979

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024 | Coordenador de Payroll | Caixa Geral de Depósitos, SA, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação de equipa
- Gestão do processamento salarial

2005-2023 | Técnico de Planeamento e Controlo | Caixa Geral de Depósitos, SA, Lisboa, (Portugal)

- Acompanhar e monitorizar a implementação das políticas corporativas de recursos humanos
- Definir e desenvolver os modelos de reporte de informação de gestão/financeira de recursos humanos
- Elaborar e acompanhar o orçamento de Custos com Pessoal e Gastos Gerais e Administrativos

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2021-2022 | Programa Geral de Gestão | Universidade Católica Portuguesa
- 2001-2008 | Licenciatura em Engenharia Informática | Universidade Autónoma de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Business Financial Partner com experiência em Auditoria e Controlo de Gestão.
Foco na eficiência operacional, análise de riscos e apoio à decisão estratégica. Orientado para resultados, para a criação de valor sustentável e preparado para enfrentar qualquer desafio.

VÍTOR HUGO SILVA BRITO

Data de Nascimento: 1989/09/29



+351924071933



vhsbo1989@gmail.com



Portuguesa



linkedin.com/in/vitorhugosilvabrito/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2024-2025 | Business Partner | ANF - Associação Nacional das Farmácias, Lisboa, (Portugal)

- Responsável financeiro de duas das empresas da ANF

2022-2024 | Business Performance Manager | LDC Group Portugal, Sintra, (Portugal)

- Responsável pela performance e reestruturação das empresas adquiridas e a adquirir

2021-2022 | Auditor Sênior | KPMG Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Elemento sênior da equipa de auditoria do sector industrial

2019-2021 | Auditor/Auditor Sênior | PWC Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação e revisão da equipa de auditoria do sector financeiro

2017-2019 | Auditor | PKF Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Aprendizagem dos processos e procedimentos de auditoria e controlo interno do sector industrial

EDUCAÇÃO

- 2025 | Boards - Dynamics and Performance | LBS - London Business School
- 2023-2025 | MBA | ISCTE Executive Education
- 2015-2016 | Gestão (Erasmus +) | RISEBA - Letónia
- 2012-2016 | Gestão | ISCTE Business School

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Com background técnico e experiência em duas multinacionais, destaquei-me pela adaptação, espírito crítico e liderança de equipas multidisciplinares, assumindo responsabilidades crescentes. Foco-me na inovação e na criação de valor sustentável, com visão estratégica e execução eficiente.

WILSON DAVID SOARES CUNHA CANELAS

Data de Nascimento: 1989/10/04

+351910025888

wilsondavid@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/wilsoncanelas/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2023 | Production Supervisor | Volkswagen Autoeuropa, Palmela, (Portugal)

- Gestão diária da produção, assegurando volume, qualidade e controlo de custos;
- Desenvolvimento de planos de contingência para produção e qualidade;
- Programas de formação para desenvolvimento de competências das equipas;
- Implementação e acompanhamento de iniciativas de melhoria contínua orientadas para a eficiência e inovação;
- Definição e monitorização de KPIs: segurança, qualidade, produtividade, uptime, entre outros.

2020-2023 | Data and Business Intelligence Specialist | Volkswagen Autoeuropa, Palmela, (Portugal)

- Gestão de sistemas SCADA;
- Promotor de transformação digital;
- Construção e análise de bases de dados para desenvolvimento de relatórios/dashboards em Power BI | RPA.

2016-2020 | Automation, Robotics and Software Expert | Volkswagen Autoeuropa, Palmela, (Portugal)

- Diagnóstico e resolução de problemas nas linhas de produção; Melhoria contínua dos processos nas linhas de produção
- PLC's: Siemens & Phoenix Contact | Robot's: FANUC | SEW motors | Redes: Interbus | Profinet entre outras.

2025-2016 | Control and Power Technician | The Navigator Company, Setúbal, (Portugal)

- Diagnóstico e resolução de problemas nas linhas de produção - DCS | MCS
- Melhoria contínua dos processos nas linhas de produção.

EDUCAÇÃO

- 2023-2025 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018-2022 | Eng./Tec. & Industrial Management | Escola Superior de Tecnologia de Setúbal/IPS

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

Programas Iscte Executive Education



- Executive MBA
- MBA in Sustainable Management
- Master in Digital Technologies for Business
- Master (Msc) in Applied Management
- Master in Applied Management in Healthcare
- Executive Master
- Post-Graduate
- Advanced | Post-Graduate Programs
- Boost Programs
- Partnership Programs
- Online Programs
- Corporate Solutions



Saiba mais
sobre
Executive MBA

➤ (+351) 217 826 100

➤ Edifício INDEG-ISCTE
Avenida Professor Aníbal Bettencourt
1600-189 Lisboa

iscte — Executive Education

Follow us
#iscteexecutiveeducation
#RealLifeLearning

Siga-nos nas redes

