

**Executive MBA**

# YEARBOOK 2022/24



**Empower Yourself  
Change the World**

**ACREDITAÇÕES, AFILIAÇÕES E RANKINGS**



# ÍNDICE

Sobre	3
Mensagem dos Diretores do Executive MBA	4
Advisory Board	5
Participantes	6



- Um programa ímpar no panorama português, com mais de 20 edições
- O primeiro e único Executive MBA em Lisboa com **Top performance em Salary Evolution, Career Outcomes e Executive Profile no Ranking da QS EMBA Rankings 2023**
- Ampla e rigorosa cobertura dos mais atuais temas da gestão mundial
- A Unidade Curricular de Liderança e Motivação inclui uma experiência exclusiva na **Escola de Liderança dos Fuzileiros da Marinha**
- Inclui um programa de acompanhamento individual
- Formatos não convencionais de aprendizagem de alto impacto
- Acesso a uma network de líderes única
- Seminários e Executive Talks
- Certificado Iscte Executive MBA
- Unidade curricular lecionada na

London  
Business  
School

## Mensagem dos Diretores do Executive MBA

Uma história de mudança de vida, profissional e pessoal, pode bem começar com um Executive MBA. Porquê? Porque um Executive MBA **transforma hábitos de trabalho, cria uma produtividade ímpar, gera rapidez na decisão, permite perceber a dinâmica das equipas e grupos de trabalho.**

**José Crespo de Carvalho**

Professor Catedrático  
Presidente ISCTE Executive Education



**António Martins da Costa**



**Pedro Fontes Falcão**

O **Executive MBA do Iscte Executive Education** proporciona aos participantes o desenvolvimento de competências essenciais para a **Gestão, num panorama internacional competitivo, complexo e interligado, o que se tem refletido no reconhecimento do curso em Portugal e no estrangeiro.**

O Executive MBA **destina-se a profissionais que pretendem empenhar-se num processo intenso de transformação pessoal**, simultaneamente estimulante e exigente, com o intuito de aumentar as suas responsabilidades hierárquicas e prepará-los para papéis de liderança na gestão da criação de valor, no desenvolvimento dos seus colaboradores e na condução da mudança organizacional.

A experiência académica e empresarial do corpo docente e um processo de seleção rigoroso que garante uma elevada qualidade dos participantes, são sinais seguros da mais-valia do Programa.

**Os seus conhecimentos e competências são os seus maiores ativos.**

# Advisory Board

O **Conselho Consultivo** desempenha **um papel ativo na melhoria** contínua do Executive MBA, contribuindo com **novas ideias e identificação de necessidades** com que os **executivos de topo** se vão deparando.

A **combinação de experiências e perspetivas dos diferentes membros** permite enriquecer o Executive MBA a todo o momento.



**Ana Isabel Pinho**  
Diretora-Geral



**João Paulo Carvalho**  
Senior Partner



**José Gomes**  
CEO



**José Manuel Gomes**  
Business Development Direct



**Kiko Martins**  
Owner, CEO & Chef



**Ana Isabel Moita**  
Head of Marketing Europe & New Markets



**Ana Rita Bessa**  
CEO



**António Martins da Costa**  
Administrador



**Catarina Horta**  
Diretora de Capital humano



**Luís Onofre**  
Presidente



**Manuel Carlos**  
Chairman



**Maria Luís Albuquerque**  
Administradora não Executiva



**Marta Mendes Pires**  
Administradora



**César Araújo**  
CEO



**Dulce Mota**  
Administradora



**Elza Pais**  
Deputada à Assembleia da República



**Gonçalo Salazar Leite**  
Consultor Sénior



**Miguel Maya**  
CEO



**Miguel Salema Garção**  
Chief Marketing & Sales Officer



**Nuno Fernandes Thomaz**  
Partner



**Paulo Amorim**  
Presidente



**Hélder Rosalino**  
Administrador



**Jamila Madeira**  
Deputada à Assembleia da República



**João Dias**  
Presidente



**João Madeira**  
Country Manager



**Ricardo Florêncio**  
CEO



**Rudolf Gruner**  
Diretor Geral



**Rui Leão Martinho**  
Gestor e ex-Bastonário



**Sérgio Leal**  
Diretor de Marketing e Comunicação

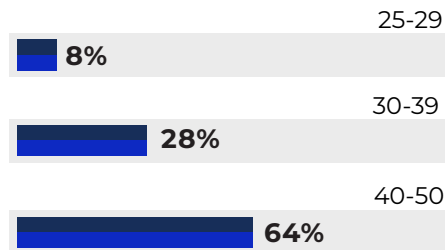
## Perfil dos Participantes

O perfil dos participantes de um Executive MBA é substancialmente diferente do perfil dos participantes de um MBA, fruto das faixas etárias (média de idade de 41 anos) e dos anos de experiência profissional (média de 17 anos). O Executive MBA responde às necessidades de formação de executivos que pretendem adquirir conhecimentos de Gestão Geral, beneficiando da mais-valia proveniente da partilha de experiências com colegas com experiência profissional sólida e diversificada.

### Género

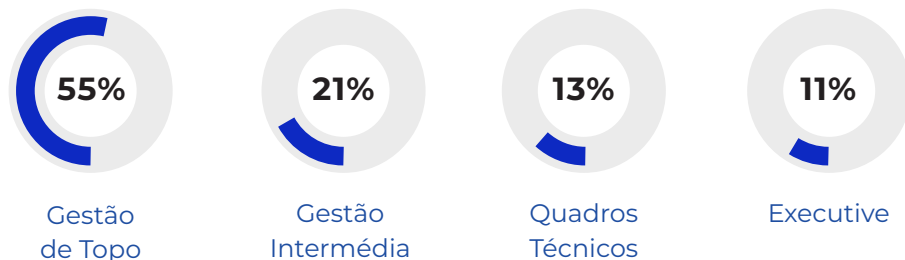


### Idade



A diversidade dos participantes ao nível da formação, do percurso profissional e dos setores de atividade, aliada ao potencial individual, contribuem para tornar o Executive MBA do Iscte Executive Education um programa ímpar no panorama português.

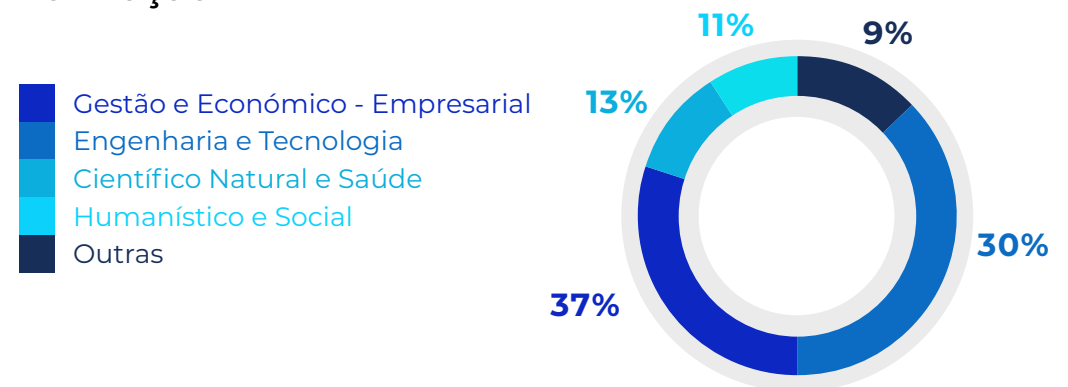
### Função



## Sectores



## Formação



# Perfil Profesional Executive MBA 2022/24





Com mais de duas décadas de experiência no setor bancário, gosto de liderar e inspirar as equipas, promovendo a criatividade, a inovação e a criação de valor. Transformar desafios em oportunidades tem-me permitido impulsionar projetos disruptivos que elevam a performance das equipas.

## ANA MAGINA

Data de Nascimento: 1975/07/15

+351961705871

ana.magina@cgd.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/anamagina

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2020 | Coordenadora de Risco | Caixa Geral Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável por gestão de equipa de técnicos de análise de risco e atribuição de rating
- Responsável pela atribuição de ratings financeiros e ESG internos
- Desenvolvimento e implementação de modelos internos de rating financeiro e ESG

#### 2013-2020 | Analista de Risco | Caixa Geral Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Análise e atribuição de Rating Financeiro interno a Grandes Empresas e Grupos Económicos
- Desenvolvimento e implementação de modelos de rating
- Análise e formalização de pareceres sobre propostas para atribuição de crédito e facilidades a empresas

#### 2005-2013 | Gestora de clientes Particulares e Empresas | Caixa Geral Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Gestão/acompanhamento de carteira de clientes. Negociação e venda de produtos/serviços. Captação de novos clientes

#### 1997-2005 | Assistente Comercial | Caixa Geral Depósitos, Algarve / Lisboa, (Portugal)

- Funções de tesouraria. Abertura e alteração de contas bancárias. Atendimento especializado de crédito à habitação.

### EDUCAÇÃO

- 2022-20224 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2021 | Managing For The Future | ISEG - Executive Education
- 2013-2014 | Pós Graduação em Contabilidade e Análise Financeira | ISCAL
- 1993-1997 | Licenciatura em Economia | Universidade do Algarve

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Com mais de 20 anos de experiência em análise e gestão de risco de crédito no maior banco português, passei de analista a líder de equipa. Atualmente lidero uma equipa de auditoria interna, contribuindo para a melhoria de processos e controlos. Gosto de desafios e de trabalhar em equipa.

## ANA RAQUEL FIGUEIREDO

Data de Nascimento: 1979/05/25

✉ raquelfigueiredo79@gmail.com

🇵🇹 Portuguesa

🌐 [linkedin.com/in/raquel-figueiredo-746160172/](https://www.linkedin.com/in/raquel-figueiredo-746160172/)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2023 | Coordenadora - Auditoria Interna | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela coordenação de auditorias a processos de negócio do Grupo CGD.
- Avaliação de risco operacional, de compliance e reputacional, e respetivos impactos para o Grupo.

#### 2015-2023 | Coordenadora - Risco | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável por atividades de desenvolvimento, implementação e monitorização do processo de decisão de crédito.
- Análise e decisão de crédito a empresas.
- Revisão de normativos internos.
- Elaboração de reportes.

#### 2001-2015 | Técnica de Risco | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela análise e emissão de pareceres de risco de crédito (médias e grandes empresas).

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2021-2021 | Managing for the Future | ISEG Executive Education
- 2002-2003 | Pós-Graduação em Análise Financeira | IDEFE - ISEG
- 1997-2001 | Licenciatura em Gestão | ISEG - Instituto Superior de Economia e Gestão

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Com mais de 15 anos na indústria farmacêutica, lidero uma equipa de 9 pessoas. A minha abordagem é prática e orientada para resultados, focada em moldar a estratégia e o crescimento da empresa.

## ANA RITA PEREIRA DA SILVA

Data de Nascimento: 1980/10/20

+351912591315

ritadavidsilva@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/anaritasilva80/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2017-2023 | Director RA, Portfolio, BD & Governmental Affairs |**

**Teva Pharmaceuticals, Oeiras, (Portugal)**

- Promovo o planeamento financeiro, a supervisão estratégica e o acesso ao mercado de novos medicamentos.

**2017-2012 | Business Development and Portfolio Manager |**

**Teva Pharmaceuticals, Oeiras, (Portugal)**

- Responsável pela estratégia de pipeline e definição dos lançamentos no mercado nacional

**2015-2012 | Regulatory Affairs Manager | Teva**

**Pharmaceuticals, Oeiras, (Portugal)**

- Gestora Regulamentar

### EDUCAÇÃO

- 1998-2003 | Ciências Farmacêuticas | FFUL
- 2017-2018 | Executive master's in management with Specialization in Marketing | INDEG/ISCTE
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education in partnership with London Business School

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



O Executive MBA, permitiu-me refrescar importantes conhecimentos e adquirir novas capacidades como liderança e gestão de pessoas, bem como um olhar para os negócios de forma estratégica. Hoje posso afirmar que sinto-me preparado para assumir novos desafios que até agora julgava não ter capacidade.

## BRUNO MIGUEL MARQUES VIOLANTE

Data de Nascimento: 1984/05/15

+351918454744

violante.bruno@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/bruno-violante-8a56a38a/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2007 - 2024 | Bancário - Gestor de Clientes | Caixa Geral de Depósitos, S.A., Lisboa, (Portugal)**

- Gestão e acompanhamento de uma carteira de clientes particulares

### EDUCAÇÃO

- 2002 - 2008 | Licenciatura em Gestão de Empresas - Finanças Empresariais | Escola Superior de Gestão de Santarém
- 2017 - 2018 | Pós-Graduação em Controlo de Gestão e Finanças Empresariais | ISEG/IDEFE
- 2022 - 2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education



Na TPF, lidero com empatia e resiliência, incentivando as equipas a superar desafios e a buscar a excelência. O Executive MBA enriqueceu a minha abordagem, aplicando aprendizagens para Juntos "Construirmos um Mundo Melhor".

## CARLA ALBUQUERQUE CASCAIS

Data de Nascimento: 1974/12/06

+351 919472687

carla.cascais@tpf.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/carla-albuquerque-cascais-3936b818/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2015 até ao presente | Administradora Executiva e CFO | GRUPO TPF - CONSULTORES DE ENGENHARIA E ARQUITETURA, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Administradora Executiva da TPF Consultores e membro dos órgãos sociais das suas filiais e sucursais.

**2002-2014 | Diretora Administrativa e de Pessoal | TPF - CONSULTORES DE ENGENHARIA E ARQUITETURA, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Responsabilidade da coordenação e gestão de toda a área Administrativa, Financeira, Fiscal e de Pessoal.

**1998-2014 | Contabilista Certificada | TPF - CONSULTORES DE ENGENHARIA E ARQUITETURA, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Responsabilidade técnico-financeira contabilística e fiscal.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | INDEG - ISCTE Executive Education
- 2001-2002 | Pós-Graduação em Gestão Fiscal das Organizações | ISEG - Instituto Superior de Economia e Gestão
- 1993-1998 | Licenciatura em Contabilidade e Administração Financeira | ISCAL - Instituto Superior de Contabilidade e Administração de Lisboa

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★
French	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Aprender é não parar de Crescer!



Licenciado em OGE pelo ISCTE, recentemente completei o EMBA. Estou no mercado FMCG há mais de 20 anos, em empresas como Nestlé e Mars. Mais recentemente tornei-me Diretor Comercial de uma multinacional no ramo alimentar, direcionada para o grande consumo, indústria e fortemente focada na exportação.

## CARLOS FILIPE DA SILVA ALVES

Data de Nascimento: 1977/11/23

+351926728457

carlosfilipetorcaalves@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/carlosfilipealves

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Since 2019 | Diretor Comercial | DACSA Group, Lisboa, (Portugal)**

- Equipas Vendas (Retailho, Industrial, Cervejeiro, Baby food, exportação), Customer Service and Logistica
- Estrutura Ibérica

**2017-2019 | Sales Manager | Royal Canin, Lisboa, (Portugal)**

- Equipa de vendas e grandes contas diretas nacionais.

**2001-2017 | Key Account Manager | Nestlé, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão das grandes contas de retalho, transversal a várias Categorias de produtos.

### EDUCAÇÃO

- 2 | EMBA | INDEG - ISCTE Executive Education
- 5 | Organização e Gestão de Empresas | ISCTE

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★
Spanish	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Responsável pela gestão comercial na área de serviços à 17 anos, fui construindo a minha carreira como diretor comercial e de marketing contribuindo ativamente para a resolução de desafios complexos, suportado na formação que permitiram criar e gerir com sucesso equipas de elevada performance.

## CARLOS OLIVEIRA

✉ csamueloliveira@gmail.com

🇵🇹 Portuguesa

🌐 [linkedin.com/in/carlos-oliveira-790805207/](https://www.linkedin.com/in/carlos-oliveira-790805207/)

### PROFESSIONAL EXPERIENCE

- 1995-2007 | Técnico Operador Máquinas de corte e Quinagem | Edimetal - Edifer, Lisboa, (Portugal)
- 2007-2015 | Gestor Comercial | Otis Elevadores, Setúbal, (Portugal)
- 2015-2017 | Superintendente de serviço a Clientes | Otis Elevadores, Sintra, (Portugal)
- 2017-2023 | Diretor de sucursal local | Otis Elevadores, Sintra, (Portugal)
- 2023-2024 | Diretor regional de sucursais | Otis Elevadores, Sintra, (Portugal)
- 2024 | Diretor Comercial e de Marketing Nacional | Otis Elevadores, Sintra, (Portugal)

### EDUCATION

- 2003 | Bacharelato Contabilidade e Finanças | Escola Superior Ciências Empresariais
- 2007 | Licenciatura Contabilidade e Finanças | Escola Superior Ciências Empresariais
- 2010 | Pós Graduação Higiene Segurança Trabalho | Escola Superior Tecnologia
- 2024 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Executive Education
- 2024 | Transition to Board and C-Suite | London Business School

### LANGUAGES

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### ADDITIONAL INFORMATION

- .



Com background em Eng. Biomédica, atualmente sou Project Lead Jr. das áreas de Cardiologia de Intervenção e Neurocirurgia na B. Braun Medical. Considero-me uma pessoa com elevado grau de compromisso e motivada por novos desafios e apresentação de resultados, valorizando sempre o trabalho em equipa.

## CATARINA MARIA PEREIRA DA COSTA SÁ SILVA

Data de Nascimento: 1992/02/10

+351935600273

catarina.silva@bbraun.com

Portuguesa

linkedin.com/in/catarinasasilva

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2024 | Project Lead Jr. | B. Braun Medical, Lisboa, (Portugal)

- Estratégia de Marketing e Vendas; Gestão de equipas; Gestão e Implementação do Plano de Marketing e Vendas

#### 2019-2023 | Product Manager | B. Braun Medical, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de produto

#### 2018-2019 | Product Manager Jr. | B. Braun Medical, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Produto elementar

#### 2017-2018 | Marketing Advisor | B. Braun Medical, Lisboa, (Portugal)

- Execução do Plano de Marketing

#### 2016-2017 | Application Development Associate | Accenture, Lisboa/Darmstadt/Ingolstadt, (Portugal/Alemanha)

- Membro da equipa de SAP SuccessFactors

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2021 | Artificial Intelligence and Data Science Course for Healthcare Professionals | Instituto Superior Técnico
- 2011-2016 | Master's Degree Biomedical Engineering | Universidade de Coimbra

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: voluntariado, desporto e viagens



Gestor e estratega, entusiasta por marketing, tecnologia e relações humanas. Como líder, destaco três pilares para o êxito: foco no cliente, conexão emocional com as equipas e uma missão de impacto social positivo pelas empresas.

# CHETAL KANTILAL

Data de Nascimento: 1977/05/14

+351914085268

chetal@tejobrinde.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/chetal-kantilal/

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Chief Growth Officer | Tejo Brinde, Lda, Lisboa, (Portugal)**

- Definição de estratégias de mercado, vendas e inovação, garantindo o crescimento sustentável da empresa.
- Coordenação de equipas, otimização de processos e parcerias para acelerar a expansão e aumentar a receita.

**2008-2021 | Diretor de Marketing e Vendas | Tejobrinde, Lda, Lisboa, (Portugal)**

- Desenho e implementação de estratégias de vendas e marketing para impulsionar o crescimento e a quota de mercado.
- Liderança de equipas de vendas e marketing, estabelecendo metas, fomentando inovação e reforçando a marca.

**2004-2007 | Account Manager | Tejobrinde, Lda, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de relações com clientes, assegurando satisfação e fidelização através de serviços personalizados.

**2003-2004 | Account Manager | Henkel Ibérica, SA, Alverca, (Portugal)**

- Expansão das relações com clientes na divisão de detergentes, impulsionando vendas e lealdade.

**2001-2003 | Marketing Brand Manager | Henkel Ibérica, SA, Alverca, (Portugal)**

- Criação e execução de estratégias da marca Sonasol, Vernel e Neutrex com o objetivo de aumentar market share.

**2000-2001 | Trade Marketing Trainee | Henkel Ibérica, SA, Alverca, (Portugal)**

- Apoio no desenvolvimento e implementação de estratégias de trade marketing para detergentes Henkel.

## EDUCAÇÃO

- 2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | London Business School
- 2022-2024 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Executive Education
- 1995-2000 | Organização e Gestão de Empresas | ISCTE - Instituto Universitário de Lisboa

## LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Hindi	★	★	★	★	★	★
Gujarati	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

## INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Trabalho comunitário no apoio aos sem abrigo



Sou uma pessoa de pessoas e um profissional com uma experiência vasta e única no sector da saúde, tanto a nível nacional como internacional. O meu percurso de 10 anos abrange várias funções, desde a prática clínica, liderança de pessoas, gestão de unidades de saúde, até à gestão de contas e vendas.

## DIOGO LUÍS SOARES MARCELINO

Data de Nascimento: 1992/07/27



+351 963 852 932



diogols.marcelino@gmail.com



Portuguesa



linkedin.com/in/dlsmarcelino/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2022-2024 | Service Sales Specialist | General Electric

##### HealthCare, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelos contratos de manutenção e vendas pós garantia de equipamentos de Ecografia e PCS em Portugal.
- Gestão de contas diretas de média e pequena dimensão.
- Ideação, preparação e negociação de ofertas de contractos complexas para contas de grandes e executivas.

#### 2021-2022 | Healthcare Sales Specialist | MyCareforce, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela prospecção, angariação de clientes e vendas para Portugal.

#### 2020-2021 | Coordenador de Saúde | SCM Ourique e FCP

##### Santana da Serra, Ourique, (Portugal)

- Coordenação de 3 Lares de Idosos e gestão dos cuidados de saúde de 150 pacientes.

#### 2016-2019 | Nurse Team Leader | NHS Professionals,

##### Southampton, (Inglaterra)

- Gestão dos cuidados de enfermagem no hospital, gerir equipas e serviços, coordenar com equipas interdisciplinares.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | INDEG-ISCTE Executive Education
- 2024 | Programa Oxford Artificial Intelligence | Saïd Business School, Universidade de Oxford
- 2022 | Direção Comercial | INDEG-ISCTE Executive Education
- 2019-2021 | Mestrado em Gestão de Unidades de Saúde | Universidade do Algarve, Faculdade de Economia
- 2011-2015 | Licenciatura em Enfermagem | Instituto Politécnico de Beja

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Apaixonado pela liderança de pessoas, gestão, vendas e negociação e cuidados de saúde.
- Entusiasta pela Inteligência Artificial.





Engenheiro Civil de formação, com mais de 10 anos de experiência em Gestão de Projetos de Construção em Portugal e África Ocidental. Focado no planeamento e implementação de estratégias na resolução de problemas em equipa. O MBA vem adicionar competências e uma visão abrangente da gestão.

## DIOGO SILVA

Data de Nascimento: 1987/01/09

+351 927504926

diogo.a.l.silva@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/diogo-al-silva

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2017-2024 | Project Manager | SETH, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de Projetos de Construção

**2014-2016 | Project Manager Adjunto | SETH, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de Projetos de Construção

### EDUCAÇÃO

- 2024-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018-2020 | Direção e Gestão de Projetos | IMF Business School
- 2005-2012 | Mestrado em Engenharia Civil | Faculdade de Ciências e Tecnologias da Universidade de Coimbra

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



**Gestor com visão global da organização**  
**19 anos de experiência em diversos setores: Banca/Seguros, Retalho, Habitação e Energias Renováveis**  
**Comunicador empático, orientado para as pessoas, entusiasta de tecnologia**  
**Empenhado em alcançar os melhores resultados através da Gestão, Engenharia e Pessoas**

## EDUARDO FIGUEIREDO DE CARVALHO

Data de Nascimento: 1980/01/13

+351 966 893 357

efcarv@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/efcarvalho/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2019 | Head of Project & Facility Management Unit for CGD properties | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão e Coordenação da equipa técnica responsável pela gestão das instalações da rede comercial e sede da CGD
- Desenvolvimento de planos estratégicos ligados às iniciativas do Board
- Definição dos planos para a otimização CAPEX e OPEX associados ao património imobiliário da CGD
- Definição dos planos de desenvolvimento pessoal dos colaboradores

**2009-2019 | Senior Project Manager | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão, Coordenação e Fiscalização da construção/remodelação das instalações da rede comercial e sede da CGD

**2007-2009 | Responsável da equipa de Project Management (Portugal Sul) | SOPSEC, Montijo, (Portugal)**

- Gestão e Coordenação da equipa de Project Managers
- Apoio técnico e humano às equipas de PM's
- Acolhimento, formação e incorporação de PM's estagiários

**2005-2007 | Project Manager | SOPSEC, Montijo, (Portugal)**

- Gestão, Coordenação e Fiscalização da construção de centros comerciais e lojas de retalho

**2004-2005 | Engenheiro Fiscal | SGS Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão, Coordenação e Fiscalização de Parques Eólicos e empreendimentos residenciais
- Apoio à implementação das certificações ISO 9001 e 140001

### EDUCAÇÃO

- 2024 | BOARD & C-SUITE Awareness | London Business School
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018 | Pós-Graduação em FACILITY MANAGEMENT | ISEL
- 2012 | Pós-Graduação em GESTÃO | ISEG
- 2004-2005 | Pós-Graduação COORDENAÇÃO DE SEGURANÇA NO TRABALHO DA CONSTRUÇÃO | Univ. Lusófona
- 1999-2004 | Licenciatura em ENGENHARIA CIVIL (pré-Bolonha) | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Fundador do projeto de Home Automation "SmartHome4All"
- Voluntário na Assoc. Entreeajuda, Banco Alimentar Contra a Fome, Fundação Lar Cegos N.Sra.Saúde



Executive MBA  
 Licenciatura Engenharia, IST  
 20 anos experiência profissional  
 Engenharia, Produção, Direção Fabril  
 Industria Farmacêutica, Energias Renováveis, Tecnologias Ambientais

## FRANCISCO FLOR DA CRUZ FERREIRA

Data de Nascimento: 1980/07/31

ffc.ferreira@gmail.com

Português

linkedin.com/in/francisco-cruz-ferreira

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2016- | Engineering and Maintenance Senior Manager |**

**Hovione, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável de departamento de engenharia
- Áreas de responsabilidade: Projecto, Construção, Qualificações, Gestão de Utilidades

**2014-2015 | Plant Manager UCO, Biodiesel and Biogas | Olleco,**

**Liverpool, (Inglaterra)**

- Áreas de responsabilidade: Cumprimentos de KPIs and PnL, Produção, HSE, Qualidade, E&M and RH

**2008-2014 | Diretor Técnico | Enertagus, Lisboa, (Portugal)**

- Áreas de responsabilidade: Engenharia, Procurement, Construção, Comissionamento, Otimização Produção

**2005-2007 | Engenheiro Produção | IBEROL, Alhandra,**

**(Portugal)**

- Áreas de responsabilidade: Gestão da produção e manutenção equipamentos
- Refinação de Óleos Vegetais e Produção de biodiesel

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | EMBA | ISCTE
- 1998-2004 | Eng. Biológica | IST

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Ampla e consolidada experiência em Gestão e Liderança, em contextos multissetoriais e multiculturais, destacando-se mais de 10 anos de nível executivo em retalho, FMCG, tecnologia e ultimamente startups. Complementados com experiência em desenvolvimento imobiliário e construção.

## HUGO SANTOS

Data de Nascimento: 1981/01/23

+351919864662

hgcsantos@sapo.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/hugo-santos1981/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Chief People Officer (CPO) & GRC | C-MORE SUSTAINABILITY LDA, Lisboa, (Portugal)**

- Startup, especializada em tecnologia e consultoria para gestão da sustentabilidade (ESG).

**2020-2022 | Owner | Owner, Lisboa, (Portugal)**

- Investimento e desenvolvimento de diversos projetos imobiliários (habitacional).

**2016-2020 | Managing Director | Teixeira Duarte Distribuição, Lisboa, (Portugal)**

- Direção executiva de todas as unidades de negócio do sector de retalho do Grupo e todas as suas áreas de suporte.

**2015-2019 | Diretor Geral | Teixeira Duarte Distribuição, Lisbon/Luanda, (Portugal/Angola)**

- Direção da MAXI (retalho alimentar) e DAKAZA (retalho especializado – casa e decoração).

**2012-2015 | Diretor de Operações (COO) | Teixeira Duarte Distribuição, Lisboa/Luanda, (Portugal/Angola)**

- Vendas e operações, comercial e procurement, marketing e cadeia de abastecimento, nas cadeias de retalho
- MAXI (retalho alimentar) e DAKAZA (retalho especializado – casa e decoração).

**2011-2012 | Diretor Comercial (CCO) | Teixeira Duarte Distribuição, Lisboa/Luanda, (Portugal/Angola)**

- Procurement, desenvolvimento de produtos e gestão comercial mundiais, para as operações de retalho do Grupo TD.

**2006-2010 | Gestor de Projeto | Teixeira Duarte, Lisboa, (Portugal)**

- Desenvolvimento imobiliário de múltiplos segmentos (habitação, serviços e logística).

### EDUCAÇÃO

- 1999-2004 | Engenharia Civil | Instituto Superior Técnico
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Com mais de 15 anos de experiência no retalho, sendo os últimos 10 anos na área da Grande Distribuição, tenho desenvolvido as minhas capacidades para impulsionar o sucesso operacional e alcançar metas organizacionais.

## INÊS SOUZA

Data de Nascimento: 1980/07/23

 ines.couceiro.souza@gmail.com

 Portuguesa

 linkedin.com/in/ines-souza/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2019-Presente | Diretor de Categoria | ALDI Retail, Lisboa, (Portugal)

- Gestão da categoria de DAIRY e responsável pela negociação de todo o sortido com fornecedores nacionais e internacionais, condições logísticas e atividade promocional.
- Desenvolvimento de Marca Própria e respetiva implementação.
- Análise do desempenho de todo o cardex das sub-categorias de Lacticínios.

#### 2014-2018 | Regional Sales Manager | ALDI Retail, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela coordenação e gestão de lojas e equipas.
- Análise e gestão de vendas, custos e produtividade. Controlo de quebras e ruturas.
- Realização e controlo de inventários. Implementação de diversas ações com vista ao incremento das vendas e promoção de cada loja.

#### 2008-2012 | Country Manager | Salvador Bachiller, Lisboa, (Portugal)

- Coordenação e gestão de lojas. Recrutamento e formação de equipas.
- Responsável pela compra de coleções, apuramento de rotações semanais.
- Implementação de promoções e controlo de stocks. Aplicação das diretrizes da marca em termos de visual merchandising. Gestão de eventos em loja.
- Elaboração, divulgação e controlo de resultados das campanhas promocionais.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | EMBA | INDEG-ISCTE Executive Education/LBS - London Business School
- 2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | LBS-London Business School
- 2020-2021 | Certified GS1 - Category Manager | GS1 Germany
- 1998-2002 | Jornalismo | Escola Superior de Comunicação Social

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Licenciado em gestão, com larga experiência no setor bancário/financeiro. Forte interesse pela realização de negócios e relacionamento interpessoal. Procura contínua de atualização de conhecimentos, de forma a contribuir de forma relevante para a minha evolução académica e profissional.

## IVAN MANUEL RODRIGUES DE SOUSA

Data de Nascimento: 1986/12/30

+351962247161

ivansousa10@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ivansousa10/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2016-2024 | Gestor Empresas | Caixa Geral de Depósitos, Cartaxo, (Portugal)

- Elaborar planos de ação e cronogramas para identificação e desenvolvimento de novos clientes;
- Acompanhar novas leads e referências resultantes da atividade;
- Apresentar e vender produtos e serviços bancários a clientes atuais e potenciais;
- Analisar demonstrações financeiras;
- Estabelecer condições de crédito, covenants, e estruturas de financiamento;
- Realizar análises fundamentais de crédito para detectar e mitigar os principais riscos;
- Estabelecer e manter relacionamento com clientes atuais e potenciais (CRM Salesforce)

#### 2011-2016 | Gestor Clientes Premium | Caixa Geral Depósitos, Santarém, (Portugal)

- Gestão das decisões de investimento dos clientes;
- Exposição diária a instrumentos financeiros (ações, obrigações e fundos de investimento);
- Contato diário e suporte aos clientes;
- Estabelecer e manter relacionamentos com clientes atuais e potenciais (CRM Siebel)

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE
- 2017-2018 | Pós Graduação Controlo Gestão Finanças Empresariais | ISEG
- 2015-2016 | Pós Graduação Gestão Carteiras | ISCTE
- 2008-2013 | Licenciatura Gestão Bancária | ISGB

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- - dinâmico;
- - proativo;
- - resiliente;
- - relacionamento interpessoal;
- - trabalho em equipa;
- - capacidade de tomada de decisão.



Advogado, com experiência acumulada em diversos ramos do direito e em setores de atividade diversificados, acumulando funções de gestão. Focado no cumprimento da regulamentação aplicável, tendo sempre presente a necessidade de equilíbrio entre a sua função e o desenvolvimento dos negócios.

## JERÓNIMO KOPKE TÚLIO

Data de Nascimento: 1986/12/15

+351 918341045

jeronimokopketulio@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/jeronimokopketulio/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2023 | Diretor Jurídico | Sonae Capital - Fitness, Lisboa/Maia, (Portugal)

- Responsável pelo Departamento Jurídico da SC Fitness e pelo Jurídico da Sonae Capital Investments
- Presidente da Mesa da Assembleia Geral e Secretário em diversas sociedades do Grupo da Sonae Capital
- Membro da Direção da SC Fitness
- Coordenação de equipas e diversos prestadores de serviços externos

#### 2018-2023 | Advogado | Sonae Sierra, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela negociação e elaboração de todos os contratos de prestação de serviços dos Centros Comerciais
- Acompanhamento de Sociedades dentro e fora do Grupo assessorando projetos de promoção imobiliária

#### 2014-2017 | Advogado | BSG Advogados, Lisboa, (Portugal)

- Advogado em prática generalista definindo a estratégia de defesa e acompanhamento do dia a dia dos negócios

#### 2011-2014 | Advogado Estagiário | BSG Advogados, Lisboa, (Portugal)

- Estágio de advocacia em prática generalista acompanhando diversos clientes particulares e empresas

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE em colaboração com a London Business Scholl
- 2022 | Pós-Graduação - Direito do Urbanismo | Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa
- 2011-2014 | Mestrado em Direito | Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa
- 2011 | Pós-Graduação - Direito Intelectual | Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa
- 2006-2011 | Licenciatura em Direito | Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa
- 2009 | Intercâmbio - Licenciatura em Direito (1.º semestre do 3.º ano) | Faculdade FA7 | Fortaleza, Brasil

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Percurso marcado por funções de direção comercial e gestão de unidade de negócio. O desenvolvimento de negócios em contexto internacional e a liderança de equipas, têm sido os principais desafios da minha carreira profissional conquistando objetivos e transformando organizações.

## JOÃO MIGUEL SACRAMENTO FERREIRA

Data de Nascimento: 1984/01/13

+351927736018

joaoferreira\_84@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/jo%C3%A3o-ferreira84/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2024 | Business Unit Manager | Sameca PQ, Porto, (Portugal)

- Gestão de Unidade de Negócio - Setor de Químicos para Tintas e Construção Civil

#### 2016 - 2024 | Sales Manager | Bstone, Estremoz, (Portugal)

- Direção de Vendas e Desenvolvimento de Negócio

#### 2014 | Departamento de Vendas | Securitas Direct, Évora, (Portugal)

- Angariação de clientes e fecho de contratos de venda

#### 2012-2013 | Departamento de Vendas | ES Viagens - Top Atlântico, Évora, (Portugal)

- Gestão de Contas

#### 2009 | Business sales executive | Alico, Lisboa, (Portugal)

- Seguros- Ramo Vida

#### 2008-2009 | Departamento de Vendas | Geostar, Lisboa, (Portugal)

- Venda ao público

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2022 | Pós-Graduação - Direção Comercial | ISCTE Executive Education
- 2021 | Sales Strategy & Business Development | Nova School of Business and Economics
- 2004-2008 | Turismo | Universidade de Évora

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Ao longo dos anos a minha carreira tem estado ligada a temas como Estratégia, Gestão de Pessoas, Vendas e Marketing entre outros. Foi com enorme satisfação que pude atualizar todas estas temáticas e voltar a concluir o quanto gosto do que faço.

## JOSÉ MANUEL DA CRUZ ADRÊGO

Data de Nascimento: 1974/07/15

+351927544885

adrego.jm@gmail.com

Portugues

linkedin.com/in/josé-adrêgo

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2008-2024 | Country Manager | Brabantia International BV, Lisbon, (Portugal)**

- Unit management-

**2003-2008 | Key Account Manager | Arc International, Lisbon, (Portugal)**

- Responsible for the key accounts management in Portugal.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2000-2003 | Gestão de Empresas | Universidade Lusíada

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★
Spanish	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Médica Dentista desde 2009 com pós graduação em Ortodontia desde 2011. Exerci como médica dentista em várias clínicas e hospitais em Portugal e Angola. Fui docente e coordenadora do curso de Medicina Dentária numa Universidade em Angola.

## LARA FILIPA MADEIRA ROSA

✉ [lararosa\\_md@hotmail.com](mailto:lararosa_md@hotmail.com)

🇵🇹 Portuguesa

🌐 [linkedin.com/in/lara-madeira-rosa-347582b8?utm\\_source=share&utm\\_campaign=share\\_via](https://www.linkedin.com/in/lara-madeira-rosa-347582b8?utm_source=share&utm_campaign=share_via)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2009-2012 | Médica Dentista | Hospital Cuf Torres Vedras, Torres Vedras, (Portugal)

■ Médica Dentista

2012-2016 | Médica Dentista | Luanda Medical Central, Luanda, (Angola)

■ Médica Dentista

2015-2017 | Médica Dentista | Clínica Dentária Santa Luzia, Luanda, (Angola)

■ Médica Dentista

2012-2014 | Coordenadora e docente do curso de Medicina Dentária | Universidade de Belas, Luanda, (Angola)

■ coordenação do curso, professores e alunos, coordenação do projeto de construção dos laboratórios pré-clínicos

2019-2022 | Médica Dentista | Hospital Trofa Saúde Loures, Loures, (Portugal)

■ Médica Dentista

### EDUCAÇÃO

■ 2003-2009 | Medicina Dentária | Faculdade de Medicina Dentária de Lisboa

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou um experiente Executivo C-level, tendo trabalhado durante 20 anos em grupos líderes internacionais e em múltiplos contextos – crescimento, integração de M&A e turnaround.

Apaixonado por estratégia corporativa, adoro inspirar e mobilizar pessoas e criar valor para negócios e clientes.

## LICÍNIO SANTOS

Data de Nascimento: 1981/10/16

+351910164547

licinio.gsantos@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/liciniosantos/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2020 - 2024 | Executive Board Member | Chief Commercial Officer | Cofidis Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Membro da Comissão Executiva - gestão de mais de 100 pessoas - responsabilidade de P&L de negócio (+€750M/ano)

#### 2017 - 2020 | Executive Board Member | Partnerships & Payment Solutions Senior Director | Cofidis Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Membro da Comissão Executiva - gestão de mais de 40 pessoas - responsabilidade de P&L de negócio (+€300M/ano)

#### 2013 - 2016 | Nacional Head of Sales and Business Development | Cofidis Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Definição e execução de estratégia comercial - Negociação Estratégica - Desenvolvimento de novas linhas de negócios

### EDUCAÇÃO

- 2022 - 2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018 - 2019 | Programa Executivo de Gestão | EDHEC Business School
- 2011 - 2013 | Mestrado - Gestão Comercial | FEP - Faculdade Economia do Porto

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Francês	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Mais de 20 anos de carreira na indústria dos videojogos ao serviço da PlayStation, com foco no Marketing e Digital Business Development. Actualmente lidera a equipa de Esports and Competitive Gaming da PlayStation na região EMEA, definindo a estratégia e gerindo budget e activações.

## LUIS BENTO

✉ [luisfbento@gmail.com](mailto:luisfbento@gmail.com)

🇵🇹 Português

🌐 [linkedin.com/in/luis-bento/](https://www.linkedin.com/in/luis-bento/)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2018 | Sr Product Manager, Esports and Competitive Gaming EMEA | PlayStation, Lisboa, (Portugal)**

- Líder da área de negócio ESCG para a Europa e Médio Oriente, participando na definição da estratégia global.

**2014-2018 | Senior Digital Services Marketing Manager | PlayStation, Madrid, (Espanha)**

- Business development e estratégia digital para Espanha e Portugal. Foco: loja online e serviço de subscrição.

**2011-2014 | Interactive Media Manager Iberia | PlayStation, Madrid, (Espanha)**

- Gestão e definição de estratégia dos canais de comunicação digital da empresa: CRM, redes sociais, website.

**2005-2011 | Product Manager | PlayStation, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de produto hardware e software ao longo do seu ciclo de vida. Lançamento de consolas como a PS3, e jogos.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE
- 2016-2017 | LEAD Certificate | Stanford University Graduate School of Business
- 2001-2003 | Antropologia | FCSH-UNL
- 2001 | Certificate of Proficiency in English | British Council

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Background in Statistics and Information Management with a MSc in Computer Science. Continued my education in management, with a postgrad and now the MBA. Worked in Research, Product Development and more recently Pricing and Strategy

## MANUEL MARIA SANTIAGO NEVES MORGADO

Data de Nascimento: 1994/08/19

+351916200930

manuelmorgado94@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/manuel-morgado-715288bb/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Oct 2022- | Senior Business Analyst | NetJets, Lisboa, (Portugal)**

- Working on Products, Pricing and Strategy across Europe

**Oct 2021- Oct 2022 | Business Analyst | NetJets, Lisboa, (Portugal)**

- Insights para clientes e vendas

**Dec 2019-Oct 2021 | Lead Product Analyst | Sky UK, Londres, (Reino Unido)**

- Responsável por análise de Software para melhorar o Sky Q (Box TV).
- Análise do comportamento e uso dos clientes para melhorar o produto

**Mar 2017-Dec 2019 | Lead Research Analyst | Sky UK, Londres, (Reino Unido)**

- Análise de campanhas, projectos ad-hoc entre outros

**Jan 2016- Jun 2016 | Research Analyst | Sky Uk, Londres, (Reino Unido)**

- Equipa interna de estudo de mercado, área de Data Science

**Jan 2016-Jun 2016 | Estagiário | LITS Ebusiness, Mexico City, (Mexico)**

- Projetos vários para empresas como a Walmart e Next

### EDUCAÇÃO

Sep 2022-Mar 2024 | MBA | ISCTE Executive Education

Jan 2022-Dec 2022 | Pós-Graduação, Gestão | Universidade Católica

2017-2019 | Master Advanced Computing Technologies | University of London, Birkbeck

2012-2016 | Bachelor, Information Management | Nova Information Management School

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



A minha experiência foca-se na indústria petroquímica e petrolífera, com enfoque na gestão de Terminais de Petrolíferos. Comprometo-me com as regulamentações e os padrões de segurança do setor, no desenvolvimento e operação das instalações que supervisiono.

## MARCO ALEXANDRE BATISTA MAIA

Data de Nascimento: 1981/07/29

 marcoalexmaia@sapo.pt

 Portuguesa

 linkedin.com/in/marcoalexmaia/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Diretor de Terminal | ETC - terminais Marítimos, Lda., Almada, (Portugal)**

- Terminal de armazenagem de produtos petrolíferos.

**2018 - 2022 | Responsável de Operações e Logística | Alkion Terminals Lisbon, Barreiro, (Portugal)**

- Terminal de armazenagem de produtos petrolíferos.

**2010 - 2018 | Responsável de Operações & Manutenção | OZ Energia Gás, Almada, (Portugal)**

- Terminal de armazenagem de produtos petrolíferos.

**2008 - 2010 | Engenheiro de Manutenção | Ecodeal: Gestão integral de resíduos industriais perigosos, Chamusca, (Portugal)**

- Tratamento de resíduos industriais perigosos.

**2006 - 2008 | Engenheiro Fiscal Junior | Hidroprojeto: Engenharia e gestão, Lisboa, (Portugal)**

- Projeto, gestão e fiscalização de obras.

**2006 - 2006 | Engenheiro Mecânico (junior) | Lena gás natural, Cartaxo, (Portugal)**

- Construção e manutenção de linhas gás natural (PEAD e aço carbono).

**2005 - 2006 | Engenheiro Mecânico (estágio IEFPP) | Tecnoalmonda, Torres Novas, (Portugal)**

- Prestação de serviços de manutenção.

### EDUCAÇÃO

■ 2022-2034 | Executive MBA | ISCTE

■ 2022 | AMEG - Advanced Management in Energy | AESE Business Scholl

■ 2018-2019 | Pós-Graduação em Gestão de Projetos | ISG: Instituto Superior de gestão

■ 2009-2010 | Pós-Graduação em Gestão da Manutenção | ISQ: Instituto de Soldadura e Qualidade

■ 1999-2005 | Licenciatura pré-Bolonha em Engenharia Mecânica | Escola Superior de Tecnologia de Abrantes – Instituto Politécnico de Tomar

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portuguesa	★	★	★	★	★	★
Inglés	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Membro da France Air Portugal desde 2000, dedicado a contribuir para o crescimento da empresa e para o desenvolvimento de pessoas. Líder uma equipa de alto desempenho, visando o desenvolvimento dos futuros líderes da empresa e o seu bem-estar dos colaboradores, bem como na satisfação dos Clientes.

## MARCO DIAS

Data de Nascimento: 1976/09/26

+351 916927627

marco1332@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/marco--dias/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2017 - Atualidade | Business Unit Director - Sales engineering | France Air Portugal, Póvoa de Santa Iria, (Portugal)

- Gestão Equipa 6 colaboradores, Lisboa, Porto, Faro; volume faturação médio 7M€.
- Implementação estratégica novas áreas negócio no mercado AVAC. Interligação financeira entre Cliente da Empresa.

#### 2010 - 2017 | Key-account Team Manager | France Air Portugal, Póvoa de Santa Iria, (Portugal)

- Gestão Equipa 2 colaboradores; volume faturação médio 5M€. Gestão e implementação Projetos AVAC
- Responsável pelo desenvolvimento mercado de Cabo Verde

#### 2006 - 2009 | Key-account | France Air Portugal, Póvoa de Santa Iria, (Portugal)

- Gestão Clientes e Projetos, Identificação, desenvolvimento e implementação soluções AVAC

#### 2000 - 2005 | Técnico-Comercial AVAC | France Air Portugal, Póvoa de Santa Iria, (Portugal)

- Gestão Clientes e Projetos, Acompanhamento Técnico-Comercial de clientes na área de AVAC

### EDUCAÇÃO

- 2022 - 2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education & London Business School
- 2024 | Transitions to Boards and C-Suite | LBS - London Business School
- 2021 | PAGE Programa Avançado de Gestão de Executivos | UCP - Universidade Católica Portuguesa
- 2008 - 2009 | Mestrado em Energia | IPS - Instituto Politécnico de Setúbal
- 1996 - 1999 | Bacharelato em Engenharia de Máquinas | IMPE - Instituto Militar dos Pupilos do Exército

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Montanhismo, Mergulho, Mindfulness, Atletismo, Natação, Energias renováveis, Vendas, Negociação, Socorrista. Pratiquei Kendo durante 4 anos.



Com uma sólida experiência na indústria farmacêutica, a minha missão é estabelecer parcerias estratégicas e impactantes quer dentro da empresa quer com a comunidade de cuidados de saúde para melhorar os resultados dos doentes e o seu bem-estar.

## MARIA INÊS IGLÉSIAS

Data de Nascimento: 1978/07/27

+351 918 787 543

m.ines.iglesias@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/mariainesiglesias

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2024 | Associate Director Country Medical Affairs | Teva Pharma, Oeiras, (Portugal)

- Responsável pelo Departamento Médico em Portugal

#### 2015 - 2024 | Medical Affairs Manager (SNC, Innovative Medicines & Hospital Diversified Brands) | Teva Pharma, Oeiras, (Portugal)

- Implementação local de 1 Estudo Observacional Europeu (RWE) envolvendo 11 países UE, +85 centros e +1100 doentes
- Palestrante em +75 Reuniões Científicas para Profissionais de Saúde
- Organização de +8 Ad Boards e várias iniciativas de educação médica (Perceptorships, Meet the Expert, Round tables)

#### 2014 - 2015 | Scientific External Consultant | External Consultant, Oeiras, (Portugal)

- Colaboração com diversas empresas de consultoria do sector do medicamento e produtos de saúde
- Preparação de materiais científicos (apresentações, estudos clínicos, dossiers de valor terapêutico acrescentado)

#### 2011 - 2014 | Medical Science Liaison (Saúde da Mulher & SNC) | Merck Sharp & Dohme, Oeiras, (Portugal)

- Implementação de 1 estudo observacional local envolvendo +75 investigadores e +1000 doentes
- Coordenação +12 Expert Input Forums e diversas iniciativas de educação médica (Simpósios, hands-on Workshops)
- Representante local no Grupo de Trabalho Internacional "MSD Risk Management Plans"

#### 2005 - 2011 | Regulatory Affairs Specialist | Merck Sharp & Dohme (Schering Plough/Organon), Oeiras, (Portugal)

- Responsável pela gestão regulamentar das áreas de negócio: Especialidades, Imunologia/Biológicos e SNC
- Suporte regulamentar à fábrica nacional em relação ao mercado nacional e de exportação

### EDUCAÇÃO

- 2022 - 2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2011 - 2012 | Pós-Graduação em Epidemiologia | Faculdade de Medicina de Lisboa
- 2007 - 2008 | Pós-Graduação em Avaliação Económica de Medicamentos | ISEG - Instituto Superior de Economia e Gestão
- 1998 - 2004 | Licenciatura em Ciências Farmacêuticas | Faculdade de Farmácia de Lisboa

### LÍNGUAS

A1	A2	B1	B2	C1	C2
★	★	★	★	★	★
★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Communication | Active Listening | Cross Function Collaboration | Flexibility | Critical Thinking | Problem Solver





28 anos de experiência nacional e internacional, indústria da construção na Liderança, Gestão, Controle e Execução de Projetos de Obras Públicas. Atualmente integro as Operações e Gestão da empresa DYWIDAG região EMEA. Licenciado em Engenharia Civil, Certificação PMP-PMI, Executive MBA - ISCTE.

## MÁRIO MARQUES

Data de Nascimento: 1974/02/05

 mario.marques74@gmail.com

 Portuguesa

 [linkedin.com/in/mariomarques](https://www.linkedin.com/in/mariomarques)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2021-2024 | Director Eq. EMEA - OP | DYWIDAG, RUDA - LISBOA - MUNICH, (POLONIA + PORTUGAL + ALEMANHA)**

- Gestor de equipamento para os projectos na zona EMEA. Gestão c/ outras regiões (AMÉRICAS + APAC) e Stakeholders

**2018-2020 | Senior Project Manager | DYWIDAG, LISBOA - MADRID, (PORTUGAL + ESPANHA)**

- Substituição integral do sistema de tirantes - PONTE INTERNATIONAL DO GUADIANA

**2013-2018 | COO / BU Manager | MCM - Cenotec - Martifer - Construgomes, DUBAI - MANAUS - GLASGOW, (EMIRADOS ARABES UNIDOS - BRASIL - ESCÓCIA)**

- DUBAI EYE ILHA ARTIFICIAL | FIFA BRAZIL WORLD CUP 2014 FOOTBALL STADIUM | GLASGOW-EDINBURG M8 REABILITAÇÃO DE PONTES

**2011-2013 | Portugal CDO - Chief Deputy Officer | EMMSA, BARCELONA - LISBOA, (ESPANHA + PORTUGAL)**

- Responsavel para os negócios em Portugal - Principal clientes - AUTOEUROPA + PORTO DE SINES

**2004-2011 | Senio Project Manager 2004-2008 | COO (Portugal + Espanha) 2009-2011 | ICQ (Iberica), Lisboa + La Coruña, (PORTUGAL + ESPANHA)**

- Liderança em projetos de obras publicas. Gestão de contratos e Stakeholders
- Rede de Alta Velocidad Espanha

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | INDEG - ISCTE
- 2021 | Project Manager Professional | Project Management Institute (PMI) USA
- 2012-2013 | Licenciatura Engenharia Civil | Universidade de Lisboa
- 2007-2009 | ATPL - Piloto de Linha Aerea | SevenAir academy - INAC
- 1992 - 1995 | Engenharia Civil | ISEL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

. 0



Fundador e Administrador de uma empresa Multinacional de Engenharia e Construção Modular Industrializada. Engenheiro Civil de formação, com mais de 15 anos de experiência em Gestão de Projetos, tendo sido responsável pela liderança e administração de empresas no sector da Construção.

# MÁRIO NOBRE FERNANDES

Data de Nascimento: 1984/02/01

+351913013672

marionobrefernandes@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/mário-nobre-fernandes-22835398/

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

desde 2019 | Founder | CEO | MBW - Modular Builders

Worldwide, Lisboa, (Portugal)

- Liderança e gestão executiva da organização
- Definição e implementação da estratégia e visão da organização
- Acompanhamento e coordenação das atividades e projetos de inovação da organização

2014-2018 | Diretor Geral | Grupo Normetal, Lisboa | Luanda, (Portugal | Angola)

- Membro do conselho de administração da empresa
- Liderança e gestão de vários departamentos da organização
- Responsável por operações internacionais estratégicas

2008-2014 | Diretor Obra | Diretor Contrato | Edifer Construções SA, Lisboa | Luanda, (Portugal | Angola)

- Coordenação de Projetos
- Direção Técnica

## EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE - Executive Education
- 2017-2018 | Programa Avançado de Gestão para Executivos (PAGE), Business Administration and Management | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2003-2008 | Mestrado Integrado em Engenharia Civil | Instituto Superior Técnico, da Universidade Técnica de Lisboa

## LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Engenheiro de Telecomunicações com mais de 14 anos de experiência no segmento terrestre e espacial de comunicações por satélite, com foco em negociação e gestão contratual, otimização de serviços, implementação de soluções rentáveis e na gestão da relação com clientes e fornecedores.

## MIGUEL BOAVIDA

Data de Nascimento: 1985/11/11

+351 000 000 000

miguelboavida3@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/miguelboavida

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2022 - Presente | Strategic Teleport Partners Regional Manager - Europe and Africa | SES Satellites, Lisboa, (Portugal)**

- Tomada de decisões estratégicas na implementação e gestão de serviços terrestres na região da EMEA

**2020-2022 | Strategic Teleport Partners Regional Manager - Asia and Pacific | SES Satellites, Lisboa, (Portugal)**

- Tomada de decisões estratégicas na implementação e gestão de serviços terrestres na região do APAC

**2018-2020 | Bid & Project Manager | Thales Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pelo desenvolvimento de negócio, liderança de equipa e gestão de projetos

**2016-2018 | Ground Segment Technical Manager | Thales Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão técnica de equipa e de projetos

**2010-2016 | RF&IOT Engineer | Inmarsat, Londres, (Reino Unido)**

- Engenheiro na área terrestre das comunicações por satélite

### EDUCAÇÃO

- 2024 | Executive Master of Business Administration (EMBA) | INDEG-ISCTE Executive Education
- 2018 | IPMA Level D – Certified Project Management Associate | APOGEP
- 2010 | Electronics and Telecommunications Engineering and Computer | Instituto Superior de Engenharia de Lisboa (ISEL)

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Com uma carreira internacional estou habituado a ambientes de trabalho multiculturais e a colaborar e gerir pessoas com diferentes experiência.



Com mais de 20 anos de experiência profissional, ocupei cargos de Direção Geral em empresas multinacionais de vários sectores, desenvolvendo competências em liderança, gestão de crises, resolução de problemas e gestão de equipas. Atuo também como consultora de conselhos de administração, desde 2020.

# MÓNICA FERREIRA RUFINO

Data de Nascimento: 1974/11/20

✉ monicarufino@msn.com

🇵🇹 Portuguesa

🌐 linkedin.com/in/mónicarufino

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Desde 2023 | Diretora de Desenvolvimento Estratégico | Grupo Remax Latina, Lisboa, (Portugal)

- Gestão do departamento de expansão: equipa de 10 pessoas distribuídas pelas 8 agências a nível nacional.
- Desenvolvimento do negócio e apoio ao CEO na gestão global da empresa (16 milhões de receita).

### 2020-2022 | Diretora Geral | HOPE CARE SA, Óbidos, (Portugal)

- Hope Care desenvolve conceitos de m-Health com especial enfoque nas doenças crónicas.
- Definição do plano estratégico e novas parcerias, alcançando um aumento do volume de negócios e da rentabilidade.
- Processo de certificação da aplicação como dispositivo médico: ISO 13485.

### 2009-2019 | Diretora Geral | Seur - Geopost, Lisboa, (Portugal)

- A Seur atua na indústria do transporte expresso como filial do Grupo Geopost em Portugal
- Responsável pela gestão global da empresa em Portugal: 25 milhões de receita e 11 centros de distribuição.
- Gestão direta de uma equipa de 10 diretores: operações, vendas, serviço ao cliente, rh e financeiro.
- Liderança do processo de fusão (M&A) da Chronopost e Seur na DPD Portugal - 2018 a 2019.

### 2008-2009 | Diretora de Recursos Humanos | Tim We - Tech, Lisboa, (Portugal)

- Implantar a estratégia de recursos humanos e as melhores práticas nas 30 filiais ao nível global.

### 2000-2008 | Diretora de Recursos Humanos | Seur - Geopost, Lisboa, (Portugal)

- Criação do departamento de recursos humanos em Portugal e das práticas corporativas de rh do grupo em Espanha.

## EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | Indeg-ISCTE/LBS-London Business School
- 2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | LBS-London Business School
- 2021-2021 | PADIS-Programa de Alta Direção de Instituições de Saúde | AESE/ESE Business School
- 2007-2008 | PGG-Programa Geral de Gestão Executivo | Católica Lisbon School Business & Economics
- 2001-2002 | Pós-Graduação em Gestão das Pessoas e do Conhecimento | ISG-Instituto Superior de Gestão
- 1992-1996 | Licenciatura em Sociologia do Trabalho | ISCSP-Universidade de Lisboa

## LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

## INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Participação em acções sociais através da Fundação Seur em Portugal da qual fui embaixadora.
- Co-autora do livro " 600 Conselhos de Liderança "



Sou um profissional focado e comprometido com os projetos em que me envolvo. Com formação em Engenharia e Gestão, desenvolvi competências sólidas na coordenação de equipas multidisciplinares, adaptação à mudança e motivação, em busca de objetivos ambiciosos e resultados consistentes.

## PAULO LOPES

Data de Nascimento: 1973/03/28

+351962107816

palepaulo1973@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/paulolopes73

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2023 | CEO | Arentia S.A, Leiria, (Portugal)**

- Empresa de Consultoria em Software de Gestão e Tecnologias de Informação

**2012-2022 | Diretor Geral | Diamantino Perpétua e Filhos, Leiria, (Portugal)**

- Empresa de Reciclagem de Viaturas Pesadas e Comercio de Peças Auto
- Portugal, França e Paraguai

**1998-2012 | Diretor de manutenção, Equipamentos e Metalomecânica | Lena Construções / Equimetra, Leiria, (Portugal)**

- Empresa de Construção Civil e Obras Públicas
- Várias Localizações a nível Nacional e Internacional

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE - Executive Education
- 1992-1998 | Engenharia Mecânica | Universidade de Coimbra
- 2017-2018 | Gestão de projetos | IPL - instituto politécnico de Leiria
- 2014-2014 | Técnico Superior Higiene e Segurança | ISLA - Leiria

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Jogador federado de PADEL
- Passeios BTT
- Cinema / Teatro
- Culinária



Comecei a minha carreira como engenheiro de dispositivos médicos de alta tecnologia, passei por cargos orientados para as vendas e gestão de clientes. Hoje sou Operations Manager Portugal na empresa que me acolheu como estagiário. Lídero o negócio e uma equipa fantástica da qual me orgulho muito.

## PEDRO DIAS

Data de Nascimento: 1982/10/02

+351912916348

pedropintodias@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedrompdias/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2007-2009 | Field Service Engineer | Philips Portuguesa, Lisboa, (Portugal)**

- Engenheiro de manutenção de dispositivos médicos de Raios-X e RM
- Manter a conformidade regulamentar e a segurança dos doentes

**2010-2016 | Account Manager | Philips Portuguesa, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável de vendas do negócio Respironics/Philips para ventilação não-invasiva no doente agudo
- Promotor do negócio hospitalar, gestor de clientes e do canal indirecto

**2016-2022 | Regional Sales Manager | Philips Portuguesa, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável regional de vendas para Sleep & Respiratory Care (ventilação, apneia do sono, O2 e diagnóstico)
- Gestor de canal direto/indireto e KeyAccounts nacional/ibérica

**2022 | Service Operations Manager HealthCare Portugal | Philips Portuguesa, Lisboa, (Portugal)**

- Líder nacional de operações para dispositivos médicos
- Gestão de equipas e KPIs motores do negócio

### EDUCAÇÃO

- 2002-2007 | Engenharia Eletrotécnica Automação e Sistemas de Potência | Instituto Superior de Engenharia de Lisboa
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2024 | Boards and C-Suite | London Business School

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Família | Viagens | SnowBoard | Desporto | Música
- Valores: Respeito, Honestidade e Lealdade
- Nunca digo não a um bom desafio.



Com mais de 20 anos de experiência no setor energético, alavancando na minha formação académica de engenharia, tenho assumido nos últimos 12 anos diversos papéis enquanto gestor na área comercial.

## PEDRO HENRIQUES

Data de Nascimento: 1975/02/16

+351961512403

PEDRO.HENRIQUES@EDP.COM

Portuguesa

linkedin.com/in/pedro-henriques-87630625/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2022-presente | Diretor Comercial de Grandes Contas e Setor Público | EDP COMERCIAL, Lisbon, (Portugal)**

- Responsável pelas vendas e gestão do segmento

**2016-2022 | Sub-Diretor | EDP COMERCIAL, Lisbon, (Portugal)**

- equipa Comercial de Grandes Contas Sul

**2013-2016 | Sub diretor | EDP COMERCIAL, Lisbon, (Portugal)**

- equipa de engenharia B2B

**2007-2013 | Engenheiro | EDP COMERCIAL, Porto, (Portugal)**

- equipa de Business Development

**2005-2007 | Diretor Comercial | A. Couto, Viseu, (Portugal)**

- Equipa de serviços e instalações elétricas

**2002-2005 | Engenheiro | Visabeira, Viseu, (Portugal)**

- membro da equipa técnica de eletricidade

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | MBA Executivo | ISCTE
- 1993-2002 | Engenharia Eletrónica e Telecomunicações | Universidade de Aveiro

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Pedro Vieira, nascido em 1974, em Lisboa, com Doutoramento pelo IST/UL, e um Executive MBA pelo ISCTE Executive Education. É Professor Coordenador no ISEL e Investigador no Instituto de Telecomunicações na área das Comunicações Móveis, sendo autor de mais de 200 artigos científicos.

## PEDRO MANUEL DE ALMEIDA CARVALHO VIEIRA

Data de Nascimento: 1974/04/07

+351916801831

pmacvieira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedro-manuel-vieira/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2024 | Professor Coordenador | Instituto Superior de Engenharia de Lisboa (ISEL), Lisboa, (Portugal)

- Responsável das Unidades Curriculares: Rádio-Comunicações e Comunicações Móveis.
- Coordenador de Curso da Licenciatura em Engenharia Informática, Redes e Telecomunicações (LEIRT).

#### 1997-2024 | Professor Adjunto | Instituto Superior de Engenharia de Lisboa (ISEL), Lisboa, (Portugal)

- Responsável das Unidades Curriculares: Rádio-Comunicações e Comunicações Móveis.

#### 2000-2002 | Engenheiro de Rádio Senior | Optimus (Operador Móvel), Lisboa, (Portugal)

- Engenharia de Telecomunicações, Planeamento e Otimização de Rede.

#### 1997-2000 | Engenheiro de Rádio | Vodafone (Operador Móvel), Lisboa, (Portugal)

- Engenharia de Telecomunicações, Planeamento e Otimização de Rede.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2004-2008 | Doutoramento em Engenharia Eletrotécnica e de Computadores | Instituto Superior Técnico
- 2002-2003 | Mestrado em Engenharia Eletrotécnica e de Computadores | Instituto Superior Técnico
- 1992-1997 | Licenciatura em Engenharia Eletrotécnica e de Computadores | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Executivo sénior experiente, gestor de projetos e de pessoas com vasta experiência em auditoria, consultoria e finanças empresariais num ambiente internacional e multicultural. Possui experiência em diversos setores de atividade, no setor público e no privado, em Portugal e a nível internacional.

## PEDRO SANTOS ROSA

Data de Nascimento: 1975/05/04

+351962103497

pedro.gs.rosa@gmail.com

Portuguese

linkedin.com/in/pedro-gs-rosa/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Administrador e Diretor Financeiro | SPi, S.A./ SP Televisão, S.A./ SP Entertainment Lda. · Grupo MADRE, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela gestão geral, otimização de processos e recursos humanos.
- Responsável pela estratégia financeira, controlo orçamental e gestão de custos/receitas.

**2020-2024 | Chefe de Gabinete/ Assessor para os assuntos económicos | XXII Governo de Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela administração global do gabinete ministerial e assuntos económicos.
- Apoio à Presidência Portuguesa do Conselho da União Europeia (PPUE21).
- Membro interino do Conselho de Administração do INIAV, IP.

**1998-2020 | Senior Manager Financial Advisory / Corporate Finance | Deloitte, Lisboa, (Portugal)**

- Consultoria em estratégia e gestão.
- Consultoria económica e financeira.
- Gestão de projetos internacionais.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education em colaboração com a London Business School
- 2016-2016 | Advanced Negotiation | Nova School of Business and Economics
- 2015-2015 | Project Management | Deloitte/ PMI
- 2009-2009 | Leadership Essentials | Harvard Business School Publishing Education
- 2008-2009 | Executive Master of Hospitality Management, Hotel Revenue Management and Hospitality Marketing | School of Hotel Administration at Cornell University/ eCornell
- 1999-1999 | New Consultants Program | Arthur Andersen
- 1998-1998 | Audit Immersion Program | Arthur Andersen
- 1993-1998 | Informática e Gestão de Empresas | Universidade Europeia | ISLA Lisboa Campus

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Castelhano	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Dediquei toda a minha carreira profissional à Indústria Farmacêutica em áreas como a Produção e Garantia da Qualidade. Como Diretora Técnica asseguro o cumprimento de Boas Práticas que permitem obter um produto com a qualidade desejada garantindo sempre a segurança para o paciente final.

## RITA TAVARES DE ALMEIDA CARNEIRO

Data de Nascimento: 1979/06/12

+351934554056

rtacarneiro@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ritatacarneiro

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2023 | Head of Quality & Qualified Person | Curaleaf International, Lisboa, (Portugal)

- Libertação de produtos farmacêuticos para o mercado (Substância ativa e produto acabado)
- Garantia de que os lotes são fabricados e analisados em cumprimento com os requisitos das Boas Práticas de Fabrico
- Implementação e manutenção do Sistema da Qualidade (GACP e GMP)
- Licenciamento de uma unidade GMP I e GMP II para processamento de cânabis para fins medicinais

#### 2020-2023 | Quality Manager & Qualified Person | Clever Leaves Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Licenciamento de uma unidade GMP I e GMP II para processamento de cânabis para fins medicinais
- Garantia de que os lotes são fabricados e analisados em cumprimento com os requisitos das Boas Práticas de Fabrico
- Implementação e manutenção do Sistema da Qualidade (GACP e GMP)
- Licenciamento de uma unidade de cultivo, importação e exportação de cânabis para fins medicinais (GACP)

#### 2006-2019 | Production Manager & Qualified Person | Laboratório Edol, Produtos Farmacêuticos SA, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento de produção | Gestão de Equipas
- Libertação de produtos farmacêuticos (estéris e não estéreis), dispositivos médicos e dermocosméticos
- Auditor | Documentação de lote | Procedimentos | Treino

#### 2005 | Estagiária na Área Regulamentar e Farmacovigilância | Pfizer, Lisboa, (Portugal)

- Submissões de alterações, notificação e acompanhamento de reações adversas

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE
- 2013 | Título de Especialista em Indústria Farmacêutica | Ordem dos Farmacêuticos
- 2010 | Mestre em Farmacotecnia Avançada | Faculdade de Farmácia UL
- 1998-2044 | Ciências Farmacêuticas | Instituto Superior Egas Moniz

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Engenheiro Electrotécnico com +18 anos de experiência em TI. Iniciei como junior developer até specialist developer. Nos últimos 5 anos, gestão de projetos com metodologias/frameworks Agile. Atualmente, trabalho com 11 equipas na área de Product Operations.

## RODRIGO FONSECA DE CAMPOS

Data de Nascimento: 1979/03/15

+351966018233

rfdcampos@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/rfdcampos/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2022 | Agile Coach | Feedzai, Lisboa, (Portugal)

- Trabalho na área de gestão de projetos com recurso a metodologias/frameworks Agile com 11 equipas

#### 2021-2022 | Agile Coach | Talkdesk, Lisboa, (Portugal)

- Trabalho na área de gestão de projetos com recurso a metodologias/frameworks Agile com 7 equipas

#### 2014-2021 | Specialist Full Stack Web Developer, BI Developer, Scrum Master, Engineering Manager, Scrum Master | Aubay, Lisboa, (Portugal)

- Como Engineering Manager, liderei 3 equipas para atingir metas de negócio. Como Scrum Master, garanti eficácia ágil
- Como Full Stack Web Developer, desenvolvi diversas soluções web para Portugal e Espanha.

#### 2008-2014 | Software Developer, Incident Manager | Novabase, Lisbon, (Portugal)

- Desenvolvi e mantive várias soluções web para clientes e geri incidentes.

#### 2009-2011 | Co-Founder and Director | BidClic, Lisboa, (Portugal)

- Como Co-Fundador, liderava a estratégia e o crescimento da empresa, garantindo o sucesso organizacional.

#### 2006-2008 | Junior Software Developer | Critical Software, Coimbra, (Portugal)

- Trabalhei num projeto de estudo de caso para a Agência Espacial Europeia e para o satélite GOCE

#### 2005-2006 | Junior Software Developer | Brisa (via Coimbra Institute for Systems and Robotics), Coimbra, (Portugal)

- Desenvolvimento de software para determinar o segmento de carros com recurso a visão por computadores

### EDUCAÇÃO

- 2024-2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | London Business School
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education (17/20)
- 2011-2012 | BEC Vantage | Cambridge School
- 2015-2015 | Espanhol A1.1+A1.2 | ISCTE
- 2006 | Engenharia Electrotécnica | Universidade de Coimbra

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portuguesa	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Um percurso académico multidisciplinar, que me permitiu trabalhar em 3 indústrias diferentes nos primeiros anos da minha carreira, sempre com muita curiosidade e dinamismo. O sector das TI desafiou-me há alguns anos e desde então tenho conseguido atingir vários objectivos e desafios

## RÚBEN MACHADO ASSIS

Data de Nascimento: 1992/11/29

+351 913378881

ruben.assis@vortal.biz

Português

linkedin.com/in/r%C3%BAben-machado-assis/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2014-2016 | Office Manager | UNPAC, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de operações, Controlo, Gestão de carteiras de clientes e novo negócio

#### 2016-2017 | Commercial Advisor | Santander, Lisboa, (Portugal)

- Gestão da carteira de clientes; Desenvolvimento de estratégias comerciais; Desenvolvimento de novos negócios

#### 2018-2024 | Head of Buyers Gov&Health Portugal | VORTAL Connecting Business, Lisboa, (Portugal)

- Gerir a equipa de vendas e implementação para os compradores de Portugal; implementar novos fluxos de receitas com

### EDUCAÇÃO

- 2024-2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | LBS - London Business School
- 2022-2024 | EMBA - Executive MBA | ISCTE - Executive Education
- 2020-2021 | Advanced Leadership Program | ISCTE - Executive Education
- 2019-2019 | Success in Business Program | Universidad Tecnológica La Salle (ULSA)
- 2015-2017 | Master's degree in Law and Financial Markets | NOVA School of Law & NOVA IMS - Information Management School
- 2011-2014 | Degree in Political Science | ISCSP-ULisboa / Instituto Superior de Ciências Sociais e Políticas - Universidade de Lisboa

### LÍNGUAS

Inglês      A1      A2      B1      B2      C1      C2  
★      ★      ★      ★      ★      ★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Inovador com experiência em diversos projetos internacionais, encontra alegria em liderar e inspirar mudanças. Seu entusiasmo reside em impulsionar a inovação e liderar projetos impactantes destinados a melhorar a sociedade, procurando novas abordagens e transformando ideias em realidade.

## RUBEN PASTILHA

Data de Nascimento: 1993/07/26

 [ruben.pastilha@gmail.com](mailto:ruben.pastilha@gmail.com)

 Portuguese

 [linkedin.com/in/rubenpastilha/](https://www.linkedin.com/in/rubenpastilha/)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2022 | Gestor Interino | Macrostico, Leiria, (Portugal)

- Gestão executiva de crise e mudança em PME do setor imobiliário.

#### 2018-2022 | Neurocientista Visual | Biosciences Institute, Newcastle Upon Tyne, (Reino Unido)

- Inovação, consultoria técnica e gestão de projectos em Ciências da Visão para organizações europeias e mundiais.

#### 2016-2018 | Cientista de P&D | Universidade do Minho, Braga, (Portugal)

- Pesquisa aplicada e desenvolvimento de ajudas visuais como lentes para daltonismo.

#### 2015 | Optometrista Clínico | Multiópticas, GrandVision, Albufeira, (Portugal)

- Prática clínica, terapia visual e responsabilidades de vendas ao substituir interinamente o optometrista chefe.

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE em parceria com London Business School
- Desde 2018 | PhD in Neuroscience | Newcastle University
- 2015-2018 | Mestrado em Optometria Avançada | Universidade do Minho
- 2012-2015 | Licenciatura em Optometria e Ciências da Visão | Universidade do Minho

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Experiência profissional superior a 20 anos na indústria farmacêutica nas áreas de vendas e marketing, atualmente responsável pela gestão de produto na área da diabetes. As pessoas são a prioridade e o centro na tomada decisão das minhas atividades profissionais.

## RUI JORGE CARDOSO PINHEIRO

Data de Nascimento: 1980/10/08

+351962271863

rui14.pinheiro@gmail.com

PORTUGUESA

linkedin.com/in/rui14pinheiro

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### 2022 | GESTOR DE PRODUTO | LILLY, LISBOA, (PORTUGAL)

- RESPONSÁVEL PELA GESTÃO ESTRATÉGICA DA MARCA, RELAÇÕES COM LÍDERES DE OPINIÃO E SOCIEDADES CIENTÍFICAS

#### 2011-2022 | DELEGADO HOSPITALAR | LILLY, LISBOA, (PORTUGAL)

- GESTÃO OPERACIONAL DAS CONTAS HOSPITALARES DA GRANDE LISBOA

#### 2003-2011 | DELEGADO HOSPITALAR | BIAL, LISBOA, (P<sup>o</sup>ORTUGAL)

- GESTÃO OPERACIONAL DAS CONTAS HOSPITALARES DA GRANDE LISBOA E ZONA SUL DO PAÍS

#### 2002-2003 | DELEGADO INFORMAÇÃO MÉDICA | MENARINI, LISBOA, (PORTUGAL)

- GESTÃO OPERACIONAL DAS CONTAS DE CUIDADOS DE SAÚDE PRIMÁRIOS DA GRANDE LISBOA

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | EMBA | ISCTE - EXECUTIVE EDUCATION
- 2011-2013 | MARKETING E PUBLICIDADE | ESCOLA SUPERIOR DE GESTÃO E TECNOLOGIAS DE SANTARÉM

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
PORTUGUÊS	★	★	★	★	★	★
INGLÊS	★	★	★	★	★	★
ESPAÑHOL	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- NOS TEMPOS LIVRES O TEMPO É DIVIDIDO ENTRE A FAMÍLIA E O DESPORTO, AS MINHAS DUAS GRANDES PAIXÕES.



Iniciei a minha carreira como estagiário na área de Contabilidade e evolui para o cargo de Controller Financeiro. Desde então, tenho vindo a desenvolver a minha carreira como Finance Manager/Controller Financeiro em várias empresas em Portugal.

## RUI MIGUEL CARVALHO SERRANO

Data de Nascimento: 1980/03/31

+351929120335

rmcserrano@gmail.com

Português

<https://www.linkedin.com/in/rui-serrano>

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022-2024 | Finance Manager | ACE Supply, Lisboa, (Portugal)

2021-2022 | Finance Manager | S+A, Lisboa, (Portugal)

2018-2021 | Responsável Controlo de Gestão/Controller Financeiro | Grupo Sodosa/Tractus, Lisboa, (Portugal)

2016-2017 | Diretor Adjunto/Controller | Lisclean, Lisboa, (Portugal)

2014-2016 | Controller Financeiro/Consultor/Formador | Areagest/Lusospace/Totalmédia, Lisboa, (Portugal)

2010-2012 | Controller Financeiro | Primedrinks/Esporão, Lisboa, (Portugal)

2008-2010 | Controller Financeiro/Analista Financeiro | Factorcap/Locarent/Fga Capital, Lisboa, (Portugal)

2007-2007 | Contabilista | 35 - Solvay Shared Services, Lisboa, (Portugal)

### EDUCAÇÃO

2001-2005 | Licenciatura Gestão de Empresas | Universidade Lusíada

2022-2024 | Executive MBA | Iscte Executive Education

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

■



CFO de Fundos de Private Equity (AUM >180M), tendo iniciado o seu percurso em auditoria financeira, acompanhando trabalhos em vários setores, incluindo Telecom, Média, Construção, Imobiliário, Logística, entre outros.

## SUSANA QUERIDO

Data de Nascimento: 1994/12/31

+351 930 544 204

queridosf@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/susana-querido/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2023 | CFO | Crest Capital Partners (PE Funds), Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela coordenação das áreas de contabilidade, reporte financeiro, regulamentar e fiscal

**2015-2023 | Analista a Manager em Audit & Assurance | Deloitte, Lisboa, (Portugal)**

- Coordenação e realização de trabalhos de auditoria financeira em diversos setores
- Realização de trabalhos de Assurance, nomeadamente trabalhos de revisão de processos e compliance contratual

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2012-2015 | Matemática Aplicada à Economia e à Gestão | Instituto Superior de Economia e Gestão

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Engenheiro de Gestão Industrial com +19 anos de experiência em energia solar em Portugal e na Europa, no desenvolvimento, gestão e manutenção de centrais solares de ligação à rede elétrica. Nos últimos anos tenho desempenhado funções de liderança e gestão de equipas como Solar Department Manager.

## TIAGO BARATA

Data de Nascimento: 1981/04/23

+351961708111

tambarata@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/tiagobarata

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2023 | Solar Department Manager | Total Energies Renewables Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Solar Department Manager responsável por uma equipa de Asset Managers e Operadores.
- Business Development de projectos de hibridação solar (FV + Eólica) em Portugal.
- Project Manager de centrais solares Greenfield em construção em Portugal.

#### 2018-2023 | Solar Department Manager | Generg, Lisboa, (Portugal)

- Solar Department Manager responsável pelo Asset Management em Portugal, Itália, Espanha, França e Bulgária.
- Business Development de centrais solares Greenfield em Portugal com remuneração de mercado.
- Business Development de centrais solares na Europa (tecnologias fixa, seguimento solar e estufas).

#### 2011-2017 | Asset Manager - Centrais Solares | Generg, Lisboa, (Portugal)

- Asset Manager de centrais solares em Portugal.
- Apoio técnico no processo de Procurement de centrais solares na Roménia.
- Negociação de contratos EPC e de fornecimento de módulos fotovoltaicos.

#### 2008-2011 | Project Manager - Centrais Solares | Generg, Lisboa, (Portugal)

- Project manager das centrais solares de Ferreira do Alentejo (12 MW) e Porteirinhos (6 MW).

#### 2005-2007 | Engenheiro de Energias Renováveis | Generg, Lisboa, (Portugal)

- Avaliação de tecnologias solares (fotovoltaica e CSP). Apoio técnico ao Business Development.

### EDUCAÇÃO

- 2024 | Transitions to Boards and the C-Suite | London Business School
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2013 | Executive Program in Advanced Management (PAGE) | Universidade Católica Portuguesa
- 1999-2005 | Engenharia e Gestão Industrial | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portuguesa	★	★	★	★	★	★
Inglés	★	★	★	★	★	★
Espanhola	★	★	★	★	★	★
Francesa	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Website pessoal: [www.tiagobarata.com](http://www.tiagobarata.com)
- Hobbies: Fotografia, Viagens e Natação



Profissional de saúde dinâmico, com vasta experiência em diversas funções na área empresarial dos Dispositivos Médicos. Proativo e focado na solução, busco criar impacto e garantir que cada interação seja uma oportunidade para elevar a satisfação, o sucesso da equipa e dos clientes.

## TIAGO NUNO FELÍCIO MONTEZO

Data de Nascimento: 1983/05/30

+351939711847

tiago.montezo@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/tiago-montezo-1980274/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2019 | Account Manager | Boston Scientific, Lisboa, (Portugal)**

- Suporte técnico em implantes e seguimento de dispositivos médicos na área da arrimologia cardíaca.
- Apresentação de novas ferramentas e terapias ao mercado.
- Lançamento de produtos para o mercado e estratégia de marketing e vendas.

**2010-2019 | Sales Representative | Medtronic, Lisboa, (Portugal)**

- Suporte técnico em implantes e seguimento de dispositivos médicos na área da arrimologia cardíaca.
- Apresentação de novas ferramentas e terapias ao mercado.
- Lançamento de produtos para o mercado e estratégia de marketing e vendas.

**2004-2010 | Field Clinical Research Specialist | Medtronic, Lisboa, (Portugal)**

- Desenvolvimento de processos de introdução e autorização no âmbito de Ensaios Clínicos.
- Suporte técnico em implantes e seguimento de dispositivos médicos na área da arrimologia cardíaca.
- Formador principal e co-formador a Médicos e Cardiopneumologistas.

### EDUCAÇÃO

- 2024 | Transition to Boards and the C-Suite | London Business School
- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2004-2005 | Licenciatura em Cardiopneumologia | Escola Superior de Saúde Egas Moniz
- 2001-2004 | Bacharelato em Cardiopneumologia | Escola Superior de Saúde Egas Moniz

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Gosto por passar tempo ao ar livre em família.
- Apaixonado por música (Curso do Conservatório)
- Curioso por gadgets e tecnologia.



Apaixonada por construir negócios de sucesso, equipas de alto desempenho e promover a felicidade no trabalho. Especialista em eBusiness, Digital Sales, Cash Management e Financial Crime. Motivada pelo desenvolvimento de estratégia, transformação de negócios, inovação e empoderamento de pessoas.

## VÂNIA FERNANDES

Data de Nascimento: 1981/06/09

+351927466761

vctfernandez@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/vania-fernandes-07134b10/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2016 | Head of eBusiness and Digital Sales | BNP PARIBAS, LISBOA, (Portugal)**

- Responsável por eBusiness e distribuição digital das plataformas de Trading & Research

**2010 - 2016 | UK Cash Account Manager Supervisor and Hub Cash processing | BNP PARIBAS, LISBOA, (Portugal)**

- Gerir portfolios de clientes globais e locais em UK, monitorizar cash flows, back up da treasury desk de GBP

**2009-2010 | Financial Crime Operations Analyst | Santander UK, LISBOA, (Portugal)**

- Detetar, investigar e prevenir crimes financeiros. Analisar transações, garantir a conformidade regulatória.

**2005-2009 | Personal Financial Advisor | Banco Best, LISBOA, (Portugal)**

- Fornecer orientação financeira personalizada. Personalizar estratégias, gerir portfolio, captação de novos negócios

### EDUCAÇÃO

- 1999 | Física | Universidade de Coimbra

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou um profissional dedicado, com sólida formação em gestão, com mais de 17 anos de experiência profissional no Setor Bancário, há mais de 10 anos, que desempenho funções de liderança e gestão de equipas multidisciplinares. Pretendo continuar a trabalhar no sector financeiro.

## YURI JOSÉ ALEXANDRE GASPAR

Data de Nascimento: 1982/05/01

+351938993926

yurialexandregaspar1901@gmail.com

Angolano

linkedin.com/in/yurijagaspar

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Gerente | Banco Caixa geral de Angola, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de Clientes, gestão de equipas e gestão de recursos financeiros

**2010-2022 | Gerente | Banco Caixa Geral de Angola, Luanda, (Angola)**

- Gestão de clientes, gestão de equipas e gestão de recursos financeiros

**2006-2010 | Técnico de Operações - Assistente Comercial | Banco Privado Atlantico, Luanda, (Angola)**

- Gestão de operações e comunicação

### EDUCAÇÃO

- 2022-2024 | Executive MBA | ISCTE Instituto Universitario Lisboa
- 2012-2013 | Pos Graduação | Nova Business School
- 2003-2007 | Relações Internacionais | UPRA Universidade Privada de Angola

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Espanhol	★	★	★	★	★	★
A1 - BEGINNER   A2 - ELEMENTARY   B1 - INTERMEDIATE   B2 - UPPER INTERMEDIATE   C1 - ADVANCED   C2 - PROFICIENCY						

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Capacitação de cursos e certificações adicionais, com objetivo de adquirir novas competências e conhecimentos.

# Programas Iscte Executive Education



- Executive MBA
- MBA in Sustainable Management
- Master in Digital Technologies for Business
- Master (Msc) in Applied Management
- Master in Applied Management in Healthcare
- Executive Master
- Post-Graduate
- Advanced | Post-Graduate Programs
- Boost Programs
- Partnership Programs
- Online Programs
- Corporate Solutions



Saiba mais sobre Executive MBA

➤ (+351) 217 826 100

➤ Edifício INDEG-ISCTE  
Avenida Professor Aníbal Bettencourt  
1600-189 Lisboa

**iscte** – Executive Education

Follow us  
#iscteexecutiveeducation  
#RealLifeLearning

Siga-nos nas redes

