

Executive MBA

YEARBOOK 2021/23



**Empower Yourself
Change the World**

ACREDITAÇÕES, AFILIAÇÕES E RANKINGS



ÍNDICE

Sobre	3
Mensagem dos Diretores do Executive MBA	4
Advisory Board	5
Participantes	6



- Um programa ímpar no panorama português, com mais de 18 edições
- O primeiro e único Executive MBA em Lisboa com **Top performance em Salary Evolution, Career Outcomes e Executive Profile no Ranking da QS EMBA Rankings 2021**
- Ampla e rigorosa cobertura dos mais atuais temas da gestão mundial
- A Unidade Curricular de Liderança e Motivação inclui uma experiência exclusiva na **Escola de Liderança dos Fuzileiros da Marinha**
- Inclui um programa de acompanhamento individual
- Formatos não convencionais de aprendizagem de alto impacto
- Acesso a uma network de líderes única
- Seminários e Executive Talks
- Certificado Iscte Executive MBA
- Unidade curricular lecionada na

London
Business
School

Mensagem dos Diretores do Executive MBA

Uma história de mudança de vida, profissional e pessoal, pode bem começar com um Executive MBA. Porquê? Porque um Executive MBA **transforma hábitos de trabalho, cria uma produtividade ímpar, gera rapidez na decisão, permite perceber a dinâmica das equipas e grupos de trabalho.**

José Crespo de Carvalho

Professor Catedrático
Presidente ISCTE Executive Education



António Martins da Costa



Pedro Fontes Falcão

O **Executive MBA do Iscte Executive Education** proporciona aos participantes o desenvolvimento de competências essenciais para a **Gestão, num panorama internacional competitivo, complexo e interligado, o que se tem refletido no reconhecimento do curso em Portugal e no estrangeiro.**

O Executive MBA **destina-se a profissionais que pretendem empenhar-se num processo intenso de transformação pessoal**, simultaneamente estimulante e exigente, com o intuito de aumentar as suas responsabilidades hierárquicas e prepará-los para papéis de liderança na gestão da criação de valor, no desenvolvimento dos seus colaboradores e na condução da mudança organizacional.

A experiência académica e empresarial do corpo docente e um processo de seleção rigoroso que garante uma elevada qualidade dos participantes, são sinais seguros da mais-valia do Programa.

Os seus conhecimentos e competências são os seus maiores ativos.

Advisory Board

O **Conselho Consultivo** desempenha **um papel ativo na melhoria** contínua do Executive MBA, contribuindo com **novas ideias e identificação de necessidades** com que os **executivos de topo** se vão deparando.

A **combinação de experiências e perspetivas dos diferentes membros** permite enriquecer o Executive MBA a todo o momento.



Ana Isabel Pinho
Diretora-Geral



João Paulo Carvalho
Senior Partner



José Gomes
CEO



José Manuel Gomes
Business Development Direct



Kiko Martins
Owner, CEO & Chef



Ana Isabel Moita
Head of Marketing Europe & New Markets



Ana Rita Bessa
CEO



António Martins da Costa
Administrador



Catarina Horta
Diretora de Capital humano



Luís Onofre
Presidente



Manuel Carlos
Chairman



Maria Luís Albuquerque
Administradora não Executiva



Marta Mendes Pires
Administradora



César Araújo
CEO



Dulce Mota
Administradora



Elza Pais
Deputada à Assembleia da República



Gonçalo Salazar Leite
Consultor Sénior



Miguel Maya
CEO



Miguel Salema Garção
Chief Marketing & Sales Officer



Nuno Fernandes Thomaz
Partner



Paulo Amorim
Presidente



Hélder Rosalino
Administrador



Jamila Madeira
Deputada à Assembleia da República



João Dias
Presidente



João Madeira
Country Manager



Ricardo Florêncio
CEO



Rudolf Gruner
Diretor Geral



Rui Leão Martinho
Gestor e ex-Bastonário



Sérgio Leal
Diretor de Marketing e Comunicação

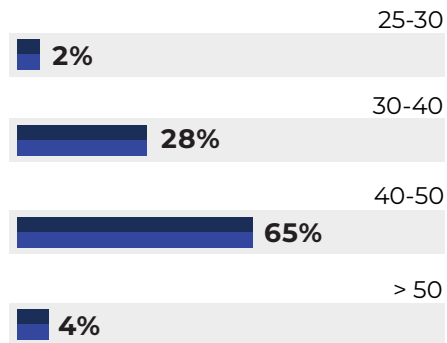
Perfil dos Participantes

O perfil dos participantes de um Executive MBA é substancialmente diferente do perfil dos participantes de um MBA, fruto das faixas etárias (média de idade de 39 anos) e dos anos de experiência profissional (média de 15 anos). O Executive MBA responde às necessidades de formação de executivos que pretendem adquirir conhecimentos de Gestão Geral, beneficiando da mais-valia proveniente da partilha de experiências com colegas com experiência profissional sólida e diversificada.

Género

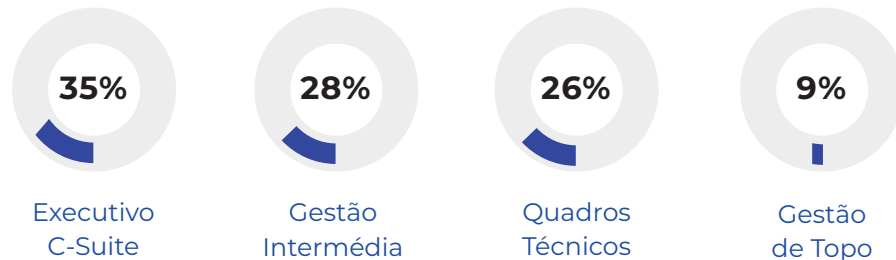


Idade



A diversidade dos participantes ao nível da formação, do percurso profissional e dos setores de atividade, aliada ao potencial individual, contribuem para tornar o Executive MBA do Iscte Executive Education um programa ímpar no panorama português.

Função

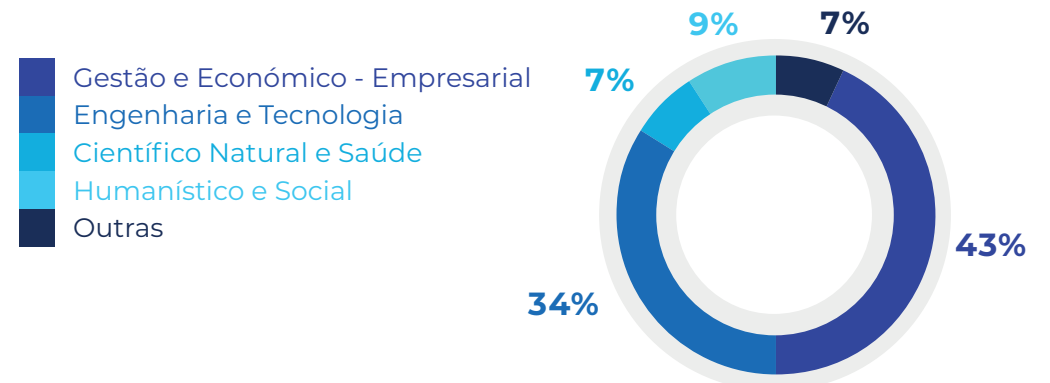


* sem valor para 2% das respostas

Sectores



Formação



Perfil Profissional Executive MBA 2021/23





Dediquei a minha longa carreira de gestão à profissionalização do negócio da beleza. O meu maior foco são os resultados e o meu principal objetivo é proporcionar um serviço de excelência aos nossos clientes. Trabalho todos os dias para motivar e inspirar equipas, sempre em busca de melhoria continua

ALEXANDRA GABRIELA ANTÓNIO FERNANDES PADINHA

Data de Nascimento: 1973/05/16

+35919795743

alexandra.padinha@cidalia-cabeleireiros.com

Portuguesa

linkedin.com/in/alexandra-padinha/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

1997 - 2023 (ao presente) | CEO | Cidália Cabeleireiros, Lisboa, (Portugal)

- Liderar o maior grupo de salões de beleza em Portugal, com expressão nacional. Academia e loja online

1996-1997 | Product Manager | LusoCresa, Lisboa, (Portugal)

- Implementação de projetos de redes digitais inteligentes

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 1991-1996 | Informática e Gestão de Empresas | Iscte

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Curso e Diploma em Inglês Avançado CAE, pela Universidade de Manchester



ENGENHEIRO DE FORMAÇÃO, COM MAIS DE 23 ANOS DE EXPERIÊNCIA NA INDÚSTRIA FARMACÊUTICA EM AMBIENTES MULTINACIONAIS. FUNÇÕES DE LIDERANÇA NAS ÁREAS GARANTIA DA QUALIDADE, COMPLIANCE, ENGENHARIA, VALIDAÇÃO E GESTÃO PROJETOS. LIDERANÇA DE EQUIPAS, TOMADA RÁPIDA DE DECISÃO E FOCO NO ALCANCE DE OBJETIVOS.

ÁLVARO COSTA

Data de Nascimento: 1976/01/24

+351913265663

alvarorcosta@gmail.com

Portuguesa

in

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2020 | Corporate Quality Senior Manager | Hovione, Loures, (Portugal)

2016 – 2020 | Corporate Quality (Q&V) Manager | Hovione, Loures, (Portugal)

2012 – 2016 | Compliance Technical Expert | Hovione, Loures, (Portugal)

2009 – 2012 | Engineering Supervisor | Merck Sharp & Dohme (MSD), Cacém, (Portugal)

2001 – 2009 | Industrial Projects and Maintenance Supervisor | Schering-Plough Farma, Cacém, (Portugal)

2000 – 2001 | Estágio no Microbiology Lab. & Poster na 10th European Congress Biotechnology (Madrid) | ITQB / Instituto de Biologia Experimental e Tecnológica (IBET), Oeiras, (Portugal)

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2011 – 2012 | Advanced Program in Project Management and Evaluation (PAGAP) | Católica-Lisbon School of Business & Economics
- 2007 | Lean Six Sigma Black Belt certified instructor | Schering-Plough Farma (Brussels), Belgium
- 1994-2000 | Licenciatura em Engenharia Biotecnológica | Universidade Lusófona de Humanidades e Tecnologias

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Supply Chain Manager experiente, entusiasta do desenvolvimento sustentável, Responsabilidade Corporativa e ESG. Liderança sólida, otimização de custos, colaboração interfuncional, promovendo o sucesso operacional, planeamento estratégico e resultados impactantes.

ANA RITA MURTA PINA

Data de Nascimento: 1978/10/09

+351 934 460 041

ritapina@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/rita-pina

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022-Presente | Supply Chain Manager | Bacardi, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelas operações E2E da cadeia de abastecimento, otimizando processos e promovendo a eficiência
- Responsável pela gestão das equipas de Supply&Demand, Excise, Logística e Serviço ao Cliente
- Champion de ESG para a Supply Chain na Western Europe.

2007-2021 | Supply Chain Manager (última posição) | L'Oréal, Lisboa, (Portugal)

- Desempenhei diversas funções nas Operações, nas áreas de Luxo, Mass Market e Divisão de Produtos Profissionais.
- Experiência enquanto Demand Planning Manager, Key Account Supply Chain Manager e Supply Chain Manager.
- Tive um papel fundamental na implementação do programa ESG local e na promoção de Responsabilidade Corporativa.

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2012 | Programa Geral de Gestão | Católica Lisbon - Executive Education
- 2004 | Engenharia e Gestão Industrial | Instituto Superior Técnico

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Experiência em ambientes multiculturais desde 2007 e residência na Bélgica por 3 anos. Sete anos de estudo de alemão.



ENGENHEIRO CIVIL DE FORMAÇÃO, COM MAIS DE 15 ANOS DE EXPERIÊNCIA NA ÁREA DE GESTÃO DE PROJETOS DE CONSTRUÇÃO DE EDIFÍCIOS. CARREIRA FOCADA NA RESOLUÇÃO DE PROBLEMAS, NO TRABALHO EM EQUIPA E NA PROCURA DE CUMPRIR OS OBJETIVOS TRAÇADOS.

ANDRÉ ESTEVES GOMES DE LOUREIRO

Data de Nascimento: 1980/04/19

+351 936473452

andre.loureiro@edp.com

Portuguesa

linkedin.com/in/andréestevesseloureiro

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Since 2022 | Subdiretor na área de projetos e construção | EDP Global Solutions, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela equipa de gestão de projetos de construção de edifícios no Grupo EDP
- Responsável pelo cumprimento dos objetivos de investimento em CAPEX
- Responsável pela Construção dos novos edifícios do Grupo EDP em Portugal
- Coordenação das intervenções com os clientes

2006-2022 | Senior Project Manager de obras em instalações do Grupo EDP | EDP Global Solutions, Lisboa, (Portugal)

- Gestor de projetos de construção e reabilitação de edifícios do Grupo EDP
- Gestão de processos de novos edifícios com destaque para a Sede do Grupo em Lisboa
- Gestão de todo o processo com o diálogo com stakeholders, parceiros e clientes
- Coordenação de todas as atividades desde o pedido do cliente até entrega da obra concluída

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2006-2008 | Formação Avançada em Construção | Instituto Superior Técnico
- 1998-2005 | Licenciatura em Engenharia Civil | Instituto Superior Técnico

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Apaixonado por desporto. Praticante de corrida, natação e bicicleta.



Iniciei a minha carreira na Deloitte como membro da equipa financeira e serviços de auditoria. Fui construindo o meu conhecimento na área do report financeiro e regulamento financeiro no setor bancário, estando a trabalhar nesta área desde 2009.

ANDREIA ALVES

Data de Nascimento: 1977/05/23

+351962399285

andrea.meneses.alves@cgd.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/andreia-alves

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2009 | Diretora | Caixa Geral de Depósitos S.A., Lisboa, (Portugal)

- Diretora Financeira na Caixa Geral de Depósitos, S.A.

2000-2009 | Manager | Deloitte e Associados, SROC, S.A., Lisboa, (Portugal)

- Diretora de serviços financeiros e auditoria

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education & London Business School
- 2001-2002 | Pós-Graduação em Auditoria Financeira | ISCTE
- 1995-2000 | Licenciatura em Economia | Nova School of Business and Economics

LÍNGUAS

Inglês A1 A2 B1 B2 C1 C2
★ ★ ★ ★ ★ ★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Toda a minha carreira está relacionada com as tecnologias da informação, no início como developer, a seguir como arquiteto de soluções, depois como manager e atualmente como co-fundador de uma nova empresa de serviços de TI.

ANTÓNIO RODRIGUES

Data de Nascimento: 1975/09/13

+351915404586

ajrodrigues@advanceworks.ai

Português

linkedin.com/in/antoniojrodrigues/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | Co-fundador | AdvanceWorks, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de empresa de serviços de TI com clientes em diversos países.

2020-2022 | Senior Manager | Nexllence, Sintra, (Portugal)

- Gestão de uma unidade de negócio com perto de 200 pessoas a entregar projetos de software em diversos países.

2008-2020 | Arquiteto de Soluções/Manager | Glintt, Sintra, (Portugal)

- Definição de arquiteturas de software e acompanhamento das equipas responsáveis pela implementação das mesmas.

2003-2008 | Consultor TI | Pararede, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de aplicações informáticas para os setores da banca e da administração pública.

2000-2003 | Consultor TI | Eurociber Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de aplicações informáticas para diversos clientes, sobretudo no setor da aeronáutica.

1999-2000 | Consultor TI | SystemHouse TI, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de aplicações informáticas em diversos clientes.

1997-1999 | Administrador de redes | Aranae

Telecomunicações, Lisboa, (Portugal)

- Gestão da rede informática de toda a empresa.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 1993-1997 | Engenharia Informática | FCT-UNL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Astrofotografo amador



Com mais de 10 anos de experiência profissional, 5 dos quais na área de grande retalho nacional e internacional, com o desenvolvimento de novos negócios, implementação de marcas e internacionalização de insígnias, o que me permitiu desenvolver: negociação, gestão internacional e liderança.

BERNARDO MOURINHO GUEDELHA

Data de Nascimento: 1992/01/06

+351919427335

Bmourinho@hotmail.com

portuguesa

linkedin.com/in/bernardomourinhoguedelha/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2016-até ao momento | Responsável pela unidade de negócio em Portugal | Mercadona, Madrid / Porto / Lisboa, (Portugal / Espanha)

- Gestão de unidade de negócio com mais de 500 produtos. Responsável pela estratégia da unidade.

2015-2016 | Gestão de Marketing e Comunicação | ISCTE IBS, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelo Marketing e Comunicação, gestão das páginas de Facebook, LinkedIn e Site.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2017-2019 | Marketing management | IPAM Porto
- 2011-2014 | Sociologia | ISCTE

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
inglês	★	★	★	★	★	★
espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Especialista na área industrial com um histórico comprovado de trabalho na indústria automotiva, Farmaceutica e consultoria informática. Forte profissional de tecnologia da informação especializado em Big Data Analytics, Indústria 4.0, Gestão, Melhoria Contínua e Engenharia de Manufatura.

BRUNO JACINTO

Data de Nascimento: 1975/11/14

+351910521634

bajacinto@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/bruno-jacinto/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022-Presente | Global IT MES Senior Program Manager |

FERRING Pharmaceutical, Lisbon, (Portugal)

- Definição e implementação de Solução global digital MES em todos os mfg sites. Utilização de metodologias Agile.

2007-2022 | Global Operation Strategy Manager | Visteon

Corporation, Palmela, (Portugal)

- Líder global de Manufatura para o ERP (QAD EE) e SME para o lançamento de Siemens PLM. Definição de Processos.
- Responsável pela Global Standardização de Operações, controlo da sua adoção e documentação
- Global IT MES Chairman – Líder da governança das prioridades de desenvolvimento e estratégia da evolução do sw MES.

2005-2007 | Project Engineer | Globe Motors, Porto, (Portugal)

- Technical Sales, desenho, concepção e especificação de produto e cotação. Components Procurement.

2004-2005 | Project Design Engineer | Delphi Automotive

System, London, (United Kindom)

- Design engineer for Powertrain - Common Rail Diesel High Pressure Pump Designer. Desenho, especificações e teste.

2000-2004 | IT Consultant | IBM, Lisboa, (Portugal)

- IT Specialist Consultant, gestão de projecto e líder de equipa em diferentes business IT applications.
- Consultadoria informática em Bancos, companhia de Seguros e and instituições governamentais.

1999-2000 | Die Casting production Engineer | Hanon

Automotive Climate systems, Palmela, (Portugal)

- Engenheiro de processo (High Pressure AI Die Casting) e responsável para área de manutenção de moldes.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2001-2002 | PosDegree - IT Information Systems | Universidade Autónoma de Lisboa
- 1994-1999 | Licenciatura Engenharia Mecânica | Universidade Nova de Lisboa / Faculdade de Ciências e Tecnologias

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Adoro PESSOAS, novos desafios e novas ideias. Sou apaixonado pela gestão de projetos e de empresas, pelo impacto na sociedade, criação de riqueza e oportunidades. Acredito no crescimento sustentado da ECONOMIA AZUL assente na Indústria-Academia-Segurança e Defesa, e no potencial do MAR português

BRUNO PICA

Data de Nascimento: 1973/03/28

+351919118026

brunopica@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/bruno-pica/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2021 - ao momento | Diretor de Estaleiro | Arsenal do Alfeite, S.A., Almada, (Portugal)

- Assessoria e reporte direto ao Conselho de Administração. Coordenação de todos os gestores intermédios.
- Colaboração com o projeto de criação da Academia da Arsenal e edificação de um Centro de Inovação e Experimentação
- Apoio direto ao programa de transformação digital (Shipyard 4.0)

2020 - 2021 | Diretor Técnico e Comercial | Arsenal do Alfeite, S.A., Almada, (Portugal)

- Gestão de toda a direção técnica e comercial da empresa
- Desenvolvimento de estratégias comerciais alinhadas com os objetivos da empresa com vista ao crescimento sustentado

2018 - 2020 | Diretor de Estratégia e de Desenvolvimento de Negócio | Arsenal do Alfeite, S.A., Almada, (Portugal)

- Elaboração e implementação do novo plano estratégico da empresa
- Desenvolvimento de novos modelos de negócio. Criação de parcerias estratégicas, nacionais e internacionais

2010 - 2018 | Gestor de Projeto (PMP) | Marinha Portuguesa, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de vários projetos para implementação da capacidade de manutenção dos submarinos em Portugal

2004 - 2010 | Membro da Missão de Acompanhamento e Fiscalização do Programa de Construção dos Novos Submarinos | MDN, Kiel, (Alemanha)

- Supervisão da execução do contrato de aquisição dos novos submarinos em Kiel, na Alemanha

EDUCAÇÃO

- 2021 – 2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2015 – 2016 | Executive Master in Project Management | Universidade Europeia
- 2005 – 2005 | Curso Superior Naval de Guerra | Instituto Superior Naval de Guerra
- 2002 – 2003 | Curso de Engenharia de Redes, Telecomunicações e Internet | Instituto Superior Tecnologias Avançadas
- 1998 - 1998 | Curso de Especialização em Submarinos | Marinha Portuguesa - Escola de Submarinos
- 1991 – 1996 | Ciências Militares Navais - Engenharia Naval | Escola Naval

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Membro da Ordem dos Engenheiros (nº75963) e Sócio da APOGEP
- Hobbies - Vela, Ski, Viajar, Ler, Ouvir música, Enologia, Jardinagem e Agricultura



Eu sou um líder apaixonado em ciber segurança, focado na estratégia de combate ao cibercrime, com a missão de proteger as instituições financeiras na sua transformação digital, permitindo reduzir o impacto reputacional e financeiro causado pelas organizações criminosas.

BRUNO PRETO

Data de Nascimento: 1985/06/03

+351926996107

bpreto@pm.me

Portuguesa

linkedin.com/in/bruno-preto-4888b727/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2018 | Head of Information Security | Banco BAI Europa, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela cibersegurança

2014-2018 | Software Engineer | Banco BAI Europa, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de projetos de tecnologias de informação

2011-2014 | Billing Consultant | Altice Labs, Lisboa, (Portugal)

2011-2012 | Professor Assistente | Faculdade de Ciências e Tecnologias da Universidade Nova de Lisboa (FCT NOVA), Almada, (Portugal)

EDUCAÇÃO

- 2023-2023 | Board & C-Suite Awareness Masterclass | London Business School
- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2021-2021 | General Data Protection Regulation Program | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2011 (incompleto) | Doutoramento em Informática | Faculdade de Ciências e Tecnologia da Universidade Nova de Lisboa - FCT NOVA
- 2009-2011 | Mestrado em Engenharia Informática | Faculdade de Ciências e Tecnologia da Universidade Nova de Lisboa - FCT NOVA
- 2005-2009 | Licenciatura em Engenharia Informática | Faculdade de Ciências e Tecnologia da Universidade Nova de Lisboa - FCT NOVA

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Com background em Engenharia e a trabalhar na área da Saúde há 10 anos, sou uma pessoa de elevado compromisso que tende a seguir uma abordagem analítica e criativa na resolução de problemas. Valorizo o trabalho de equipa, sou motivada por novos desafios e por apresentar resultados.

CLARA ALVES

Data de Nascimento: 1986/05/30

+351 910 008 771

claracorreialves@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/claracorreialves/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2021 | Direcção de Operações e Logística | Ortho Direct - Ortopedia & Dispositivos Médicos, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento, implementação e gestão das Operações e da Logística.

2020-2021 | Direcção e Gestão de Projecto | Ortho Direct - Ortopedia & Dispositivos Médicos, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela criação, estratégia e implementação da empresa Ortho Direct no mercado.

Desde 2016 | Gestão e Coordenação da Associação | Associação Europeia de Médicos Internos de Ortopedia e Traumatologia, Lisboa, (Portugal)

- Gestão, Coordenação, Supervisão e Apoio aos Comitês e suas iniciativas dentro da Associação

2013-2020 | Gestão de Orçamentos | Área de Cirurgia e Hospital Dia | Grupo HPA Saúde, Faro, (Portugal)

- Responsável pelos Orçamentos ao paciente em contexto de Cirurgia e Hospital Dia nas unidades do Algarve e Madeira

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2011-2012 | Pós-Graduação em Gestão de Empresas | Faculdade de Economia da Universidade do Algarve
- 2010 | Licenciatura em Engenharia Topográfica | Instituto Superior de Engenharia da Universidade do Algarve

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sempre fui fascinada por pessoas e pela organização em geral. Liderar ou fazer parte de iniciativas que melhorem as condições sociais é um processo contínuo na minha vida. Através do empreendedorismo, acredito que podemos encontrar a forma mais sustentável de atingir mudanças significativas.

ELIZABETH MYRIAN TSF GOMES SÁ

Data de Nascimento: 1979/09/13

+351910783396

lizmyrianferns@gmail.com

Guineense

linkedin.com/in/elizabeth-myrian-bba69336/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2017 | Executive Manager | GRU, SA, Bissau, (Guiné-Bissau)

- Represento a nossa empresa e sou responsável pela gestão das decisões administrativas; Sou responsável por toda a
- análise, contratação, gestão de pessoas e supervisão.

2017-2018 | Consultora de Comunicação | World bank, Bissau, (Guiné-Bissau)

- Responsável pela análise do desenvolvimento interno e externo, bem como tarefas independentes e programas.

2013-2014 | Project Analyst, media analyst | Centre dos Humanitarian Dialogue, Bissau, (Guiné-Bissau)

- Responsável pela monitorização do clima social e político para apoiar as ECOWAS.
- Organização de reuniões e mediação para evitar conflitos pós-eleitorais.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2011 | BA Liberal Arts and Communication Studies | Mountain State University

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Crioulo	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Fotografia, Leitura, Decoração, Filme.



Mais de 20 anos em gestão de redes de distribuição no setor de seguros.
Agora a trabalhar como Area Sales Manager em Lisboa, com uma carteira de €70M+.
Experiência em processos de transformação, metodologia Agile
Experiência na Liderança de Equipas, vários programas de certificação em Liderança

FERNANDO GONCALVES JOSE

Data de Nascimento: 1972/12/15

+351962028074

fernando.goncalves.jose@tranquilidade.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/fernandogoncalvesjose/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2023 | Area Sales Manager | Generali Seguros SA, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela distribuição de seguros na cidade de Lisboa. Portfólio sob gestão de €70M

2008-2023 | Coordenador de Zona | Generali Seguros SA, Cascais, (Portugal)

- Responsável pela distribuição de seguros nos concelhos de Amadora, Sintra, Cascais e Oeiras
- Rede assistida de 140 mediadores

2001-2008 | Coordenador de Zona | Tranquilidade, Cascais, (Portugal)

- Responsável pela rede assistida de mediadores em Cascais

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 3 anos | Gestão Bancária e Seguradora | Universidade Internacional

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Sou um gestor versátil com uma trajetória profissional diversificada em áreas-chave da gestão como vendas, operações, supply chain e finanças. Focado no desenvolvimento das pessoas, liderei equipas multidisciplinares e projetos complexos com elevado impacto para as pessoas e empresas.

FERNANDO JOSÉ VERDASCA DA GAGA

Data de Nascimento: 1978/02/13

+351 96 201 58 63

fernando.gaga@thenavigatorcompany.com

Português

linkedin.com/in/fernando-gaga

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2020 - presente | Director Supply Chain, Qualidade e Desenvolvimento Produto | The Navigator Company, Lisboa, (Portugal)

- Forecasting e planeamento de produção, compras, gestão de inventários, qualidade e assistência técnica ao mercado.
- Gestão e desenvolvimento de produto, inovação e value engineering.

2018-2019 | Director Supply Chain | The Navigator Company, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento de produção, compras, armazéns, gestão de inventários, customer service e centros de distribuição.

2015-2017 | Head of Supply Chain / Head of Sales B2B | The Navigator Company, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento de produção, compras, armazéns, gestão de inventários e customer service.
- Responsável de vendas no canal B2B.

2009-2014 | Director de Logística | AMS Star Paper, SA, Vila Velha de Ródão, (Portugal)

- Planeamento de produção, compras, armazéns, gestão de inventários, logística e customer service.
- Responsável de vendas no canal B2B.

2004-2004 | Director de Operações | Gomà Camps Portugal, SA, Constância, (Portugal)

- Planeamento de produção, compras, armazéns, gestão de inventários e logística.
- Responsável pela gestão do negócio de uma empresa satélite (produção, logística e comercial).

2002-2003 | Assistente Financeiro | OFM, SA, Oeiras, (Portugal)

- Responsável pela gestão de tesouraria, reporting financeiro e dossier fiscal.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education/London Business School
- 2008-2009 | Pós Graduação em Gestão - Especialização MKT | Universidade de Évora
- 2002 | Especialização em Mercados Financeiros | CEMAF/ISCTE
- 1997-2001 | Licenciatura em Gestão | ISEG

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Desporto – Natação, atletismo e ténis
- Hobbies – Documentários, Leitura e Música
- Valores – Respeito, honestidade, lealdade e solidariedade



Com mais de duas décadas de experiência no setor de Tecnologia da Informação, a minha trajetória profissional abrange diversas posições estratégicas e técnicas permitindo uma visão holística do papel da tecnologia na organização.

FERNANDO VICENTE

Data de Nascimento: 1978/10/21

+351 916199224

fvicentept@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/fernandovicente/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2018 | Diretor de Projetos e Inovação | SIBS Multicert, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela criação e evolução de soluções na área da transformação digital com foco na segurança e confiança

2014-2017 | Project Manager | Multicert S.A, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela implementação de soluções de infraestrutura de chave pública (PKI) em várias geografias
- Implementação de soluções de transformação digital em diversos setores económicos, com destaque no setor bancário

2003-2014 | Software Engineer / Solutions Architect | EF Tecnologias S.A, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelo desenho e implementação de soluções de Internet Banking de particulares e empresas
- Gestão e acompanhamento evolutivo dos sistemas em cliente

2001-2003 | Software Engineer | Siemens S.A, Lisboa, (Portugal)

- Análise de requisitos e implementação de software para aprovisionamento de redes em fibra ótica.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020 | TOGAF 9 Foundation Architect | The Open Group Architecture Framework
- 2018 | CSPO - Certified Scrum Product Owner | Scrum Alliance
- 2017 | CSM - Certified Scrum Master | Scrum Alliance
- 2010 | PMP - Project Management Professional | Project Management Institute
- 2009 | Pós-Graduação em Segurança Informática | Faculdade de Ciência da Universidade de Lisboa
- 1997-2002 | Licenciatura em Informática | Faculdade de Ciência da Universidade de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Planeadora estratégica sénior em diversas vertentes do marketing e comunicação que acredita numa nova forma de pensar as marcas e as empresas.

FILIPA FERREIRA DE SERPA SOARES

Data de Nascimento: 1973/02/22

+351 961039183

filipafsoares@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/filipa-soares

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Directora de Planeamento Estratégico - criação e redefinição de marcas e respetivos planos de ação | Label - Real Brand Thinking, Lisboa, (Portugal)

- Principais marcas trabalhadas: Delta Q, Rise Delta Q, Revigres, Lusitania Seguros, Grupo Bensaude

2020-2022 | Consultora independente | Lola Norma Jean, Lisboa, (Portugal)

- Aconselhamento estratégico e desenvolvimento de projetos com os clientes da agência.

2015-2020 | Directora de Planeamento Estratégico | BBDO Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Principais marcas trabalhadas - Pingo Doce, McDonald's, Novo Banco, Água das Pedras, Super Bock.

2003- 2015 | Directora de Planeamento Estratégico | TBWA Lisboa, Lisboa, (Portugal)

- Principais marcas trabalhadas: TMN, CGD, Beiersdorf, Playstation, Minipreço, Soc. Ponto Verde, IKEA, McDonald's

2002-2003 | Directora de Planeamento Estratégico | Euro RSCG (atual HAVAS), Lisboa, (Portugal)

- Principais marcas trabalhadas: Continente, Peugeot, Citroen, Lactogal, PT, Soc. Portugal 2004, Banco Best

1999-2002 | Planeadora Estratégica | BBDO Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Principais marcas trabalhadas: BPP, BES, BIC, BPI, Optimus, Clix, Novis, Nissan, Mateus Rosé

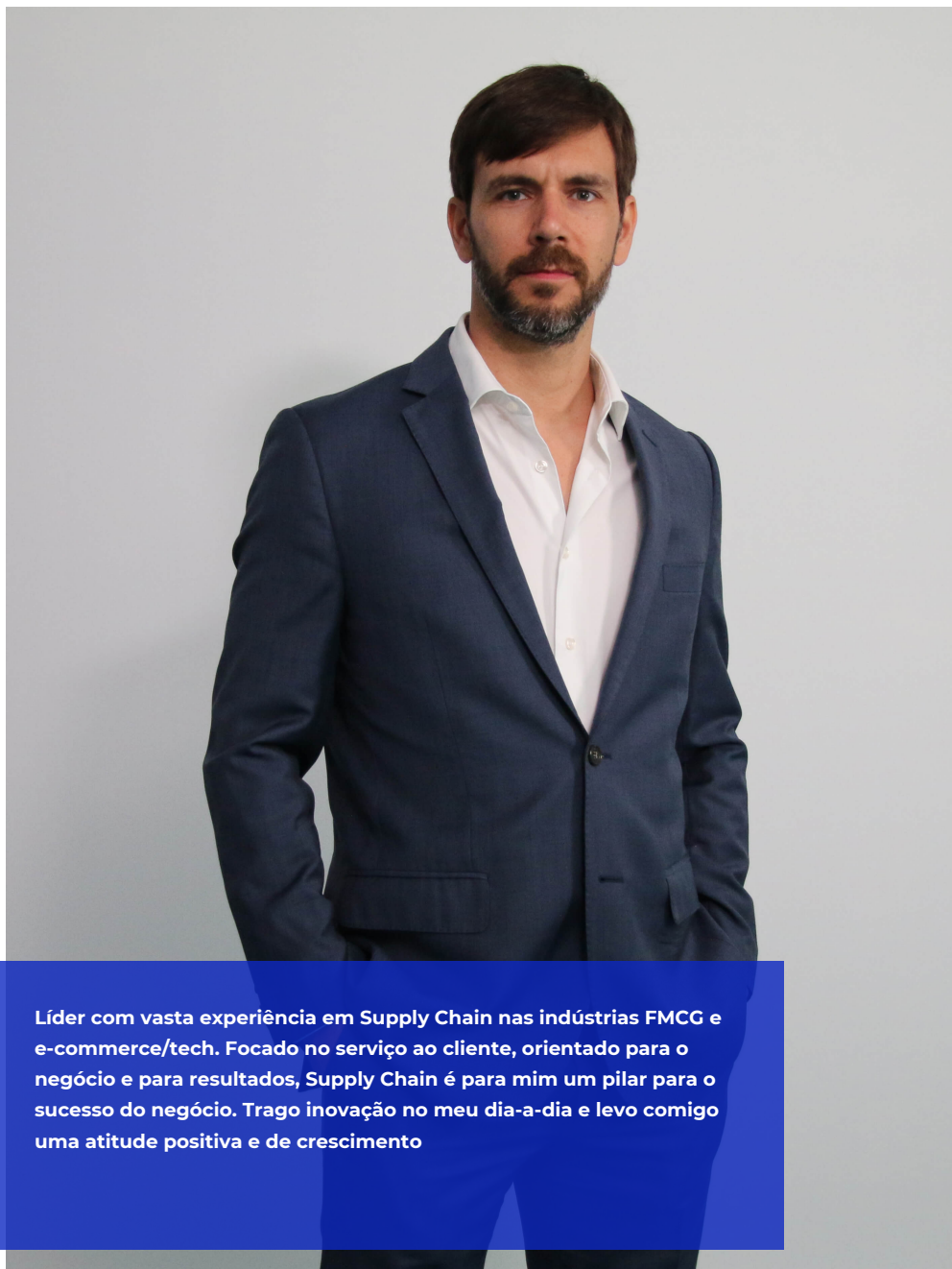
EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA (EMBA) | Iscte Executive Education
- 1999-2000 | Mestrado em História Contemporânea (não concluído) | ISCTE
- 1991-1996 | Antropologia cultural | Universidade Nova de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Italiano	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Líder com vasta experiência em Supply Chain nas indústrias FMCG e e-commerce/tech. Focado no serviço ao cliente, orientado para o negócio e para resultados, Supply Chain é para mim um pilar para o sucesso do negócio. Trago inovação no meu dia-a-dia e levo comigo uma atitude positiva e de crescimento

JOÃO MATEUS

Data de Nascimento: 1980/09/17

+351935521004

mateusj80@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joao-mateus

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | Consultor em Operações | Bizay group, Torres Vedras, (Portugal)

- Liderança de Projetos em Operações, cobrindo áreas desde Produção a Serviço Cliente, distribuição e data management

2015-2021 | Supply Chain Manager - Divisão Cosmética Activa (membro Comité de Direção) | L'Oréal Portugal, Portugal, (Portugal)

- Responsável pela Estratégia de Supply chain para a divisão e liderança das equipas
- Gestão dos Custos Logísticos entre os quais RH, Distribuição e Stock

2012-2018 | Supply Chain Manager - Divisão de Produtos Profissionais (membro Comité de Direção) | L'Oréal Portugal, Portugal, (Portugal)

- Responsável pela Estratégia de Supply chain para a divisão e liderança das equipas
- Gestão dos Custos Logísticos entre os quais RH, Distribuição e Stock

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive Master in Business Administration | ISCTE Executive Education
- 1998-2003 | Business Management | NOVA SBE Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Entusiasta da Natureza e sustentabilidade, o desporto ao ar livre contribui para o meu bem estar físico e psíquico. Sempre em busca de novos desafios



Experiência profissional consolidada no setor da energia e automação de processos industriais em engenharia eletrotécnica. Forte orientação para resultados e criação de valor para as organizações.

JOÃO CARLOS FERREIRA FRANCISCO

Data de Nascimento: 1990/09/15

+351 939 306 509

joaofrancisco1509@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joaofrancisco1509

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Operational Manager | E-REDES - Distribuição de Eletricidade, S.A., Tomar, (Portugal)

- Responsável pela manutenção das redes de Baixa Tensão e Média Tensão na Área Operacional de Tomar.

2018-2023 | Project and Construction Specialist | E-REDES - Distribuição de Eletricidade, S.A., Portalegre, (Portugal)

- Investimento Programado para as redes de Baixa Tensão e Média Tensão da Área Operacional de Portalegre.

2017-2018 | Industrial Maintenance Specialist | AL – Fábrica de Material Elétrico, S.A., Marinha Grande, (Portugal)

- Planeamento, desenvolvimento e controlo dos trabalhos de manutenção preventiva (sistemática e condicionada).

2016-2017 | Operational Manager | Grupo Visabeira SGPS, S.A., Santarém, (Portugal)

- Investimento e manutenção das redes de Baixa Tensão e Média Tensão na Área Operacional de Santarém.

2016 | Assistant Operations Manager | CANAS – Engenharia e Construção, S.A., Alcobça, (Portugal)

- Apoio à gestão da atividade de contagens de Baixa Tensão na Área Operacional de Caldas da Rainha.

2015-2016 | Estágio de Engenheiro Eletrotécnico | EDP Distribuição, S.A., Leiria, (Portugal)

- Gestão do cadastro técnico das redes de distribuição de energia elétrica.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2013-2015 | Mestrado em Engenharia Eletrotécnica | Instituto Politécnico de Leiria
- 2009-2013 | Licenciatura em Engenharia Eletrotécnica | Instituto Politécnico de Leiria

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Resiliente;
- Assertivo;
- Organizado;
- Espírito de Liderança;
- Facilidade em criar relações.



Comecei a minha carreira como analista financeiro desenvolvendo habilidades em análise de dados, elaboração de relatórios financeiros e acompanhamento de indicadores financeiros. De seguida, progredi para cargos de maior responsabilidade, onde lidero equipas que me ajudaram a fazer história.

JOÃO SAMPAIO

Data de Nascimento: 1977/03/02

+351962563112

joamrsampaio@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joão-sampaio-760a34b

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | Diretor Financeiro | Expeditors, Lisboa, (Portugal)

- Garantir a estabilidade financeira, o reporte local/internacional e a implementação e monitorização da estratégia.

2012-2021 | Diretor Financeiro e de Compras | GEFCO, Lisboa, (Portugal)

- Garantir a estabilidade financeira o reporte local/internacional e a implementação e monitorização da estratégia.

2005-2012 | Controller | Tupperware, Lisboa/Abrantes/Bruxelas, (Portugal/Bélgica)

- Controlo económico/financeiro da atividade e implementação/desenvolvimento de projetos.

EDUCAÇÃO

- 2021 -2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2010-2011 | Controlo de Gestão e Performance | ISCTE
- 2006-2007 | Análise Financeira | ISEG
- 2005-2006 | Contabilidade | ISCAL
- 2003-2004 | Novas Técnicas de Gestão, para a criação de "valor" nas Empresas" | Universidade Lusíada
- 1998-2003 | Gestão de Empresas | Universidade Lusíada

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Após concluir percurso académico na licenciatura de Informática e Gestão de Empresas no ISCTE passe a um papel mais activo na gestão do grupo e fui responsável pelo crescimento e spin-off de negócio da marca Cidália Cabeleireiros, assumindo a liderança em projectos de e-commerce e Academia.

JORGE MIGUEL ANTÓNIO FERNANDES

Data de Nascimento: 1978/06/18

+351916210556

jorge.fernandes@cidalia-cabeleireiros.com

Portuguesa

linkedin.com/in/jorge-fernandes-cidalia-cabel

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2002-2023 (presente) | Director Geral | Cidália Cabeleireiros, Almada, (Portugal)

- Gestão da empresa

2001-2002 | Consultor Junior | Case-Edinfor, Lisboa, (Portugal)

- Projecto de CRM

EDUCAÇÃO

- 2023 | Board & C-Suite Awareness Masterclass | London Business School
- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 1996-2002 | Informática e Gestão de Empresa | Iscte
- 1993-1996 | Proficiency Level C2 | University of Cambridge

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portugues	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Combinando achievements académicos com experiência profissional, desenvolvi um conjunto de competências abrangente que engloba expertise técnica, conhecimento de negócio e fortes capacidades de liderança. Estou empenhado em impulsionar o sucesso e contribuir para o crescimento organizacional.

JOSÉ MAGALHÃES PEREIRA

Data de Nascimento: 1990/04/18

+351918924510

josemacmagalhaespereira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/josemagalhaespereira/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 - ao corrente | Senior Manager | Projetos e Investimentos | BA Glass, Based in Lisbon, (Corporate | Europa)

- Atualmente é o gestor de projeto de dois projetos industriais complexos e de grande escala.
- De capital intensivo [8] e envolvendo mais de 200 pessoas cada.
- Gestor sénior de investimento focado em encontrar as melhores e mais eficazes soluções técnico-económicas.
- Membro da direção técnica corporate e responsável pelo suporte às fábricas de Portugal.

2021 - 2021 | Head of IS Machine Maintenance | BA Glass, Lisboa, (Portugal)

- Liderou uma equipa eficiente, de 21 trabalhadores, com o objetivo de superar os KPIs da fábrica da Venda Nova.
- Focado na transformação digital do departamento, process improvement e budget control.

2017 - 2021 | Junior Manager | Projetos e Investimentos | BA Glass, Based in Oporto, (Corporate | Europa)

- Adquiriu ampla experiência ao trabalhar em 8 projetos industriais de grande escala e complexidade.
- Gerindo equipas de até 40 pessoas em projetos realizados em Portugal, Espanha e Bulgária.
- Responsável corporate pelos investimentos e apoio às fábricas em sistemas (12 fábricas)
- Líder de digitalização do departamento desenvolvendo e implementando diversas aplicações digitais.

2016 - 2021 | Founder and General Manager | Oporto Center Studio, Porto, (Portugal)

- Como fundador e general manager, liderou um negócio de arrendamento a curto prazo.
- Desenvolveu o seu espírito empreendedor, conhecimento sobre regulamentação legal e gestão de operações.

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive Master of Business Administration (EMBA) | ISCTE Executive Education
- 2020 | Piscine #2, Computer Programming | 42 Lisboa
- 2017 | Mestrado Integrado em Engenharia Mecânica | Faculdade de Engenharia - Universidade do Porto
- 2014 | Engenharia Industrial - Programa ERASMUS | ESEIAAT-UPC - Barcelona

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Manager com experiência em vários projetos internacionais de Transformação Digital nas áreas de Telecomunicações e Banca. Gosta de desafios e estar sempre a aprender. Adora inspirar, liderar e desenvolver pessoas para garantir a Entrega com Valor e tornar a vida do Cliente mais fácil e feliz.

LILIANA ANACLETO SILVA

Data de Nascimento: 1977/05/23

+351967579203

liliana_anacleto@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/liliana-anacleto-silva/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Head of Business Enablement | Celfocus, Lisboa, (Portugal)

- Capacitar o negócio nas áreas de Customer Engagement, System Integration, Billing & Charging

2007-2023 | Quality Assurance Manager | Celfocus, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipas de Quality Assurance em diferentes projetos internacionais de Transformação Digital
- Responsável por Quality Assurance People, Business Performance e QA Delivery Leads

2006-2007 | ISCTE – Business School – eISCTE – Education Technologies Manager | ISCTE, Lisboa, (Portugal)

- Gestão da Plataforma de e-Learning do ISCTE
- Gestão da equipa de desenvolvimento de conteúdos

2005-2006 | Formadora e Gestora de Projetos em e-Learning | Learn4U, Lisboa, (Portugal)

- Projetos de Responsabilidade Social com conteúdos em e-Learning

2003-2005 | INDEG@EV – e-Learning project manager | INDEG Business School, Lisboa, (Portugal)

- Gestora do Projeto da Escola Virtual do INDEG/ISCTE.

2000-2003 | Analista e Programadora | Espírito Santo Data Informática, Lisboa, (Portugal)

- Analista e Programadora em Projetos da área da Banca

1999-2000 | Analista e Programadora | Niutec, Lisboa, (Portugal)

- Analista e Programadora em Projetos da área do Retail, Farmaceutica e Medicina

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2009 | Mestrado em Gestão de Sistemas de Informação | ISCTE
- 1999-2000 | Pós-Graduação em Sistemas de Informação para a Gestão | Universidade Lusíada
- 1995-2000 | Licenciatura em Matemáticas Aplicadas no ramo de Informática | Universidade Lusíada

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- PWIT Mentor
- Membro da Associação de Pais da Escola Parque das Nações
- Voluntário Liga Portuguesa Contra o Cancro
- Família, Viajar, Música, Ler



Mafalda tem uma vasta experiência em vendas e adjudicação na indústria farmacêutica, tanto no mercado nacional como internacional. Focada em desenvolver e implementar estratégias globais que contribuam para o crescimento e continuidade do negócio.

MAFALDA SOFIA LOPES DA SILVA

Data de Nascimento: 1980/05/30

+351963348293

mSilva@hovione.com

Portuguesa

linkedin.com/in/mafaldasilva

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2017 - presente | Procurement Manager - Indirect Materials and Services | Hovione Farmaciencia SA, Sete Casas, (Portugal)

- Responsável pelos Filtros, Dispositivos de Filtração, Serviços Analíticos, Gases Industriais à escala global
- Responsável por estipular uma análise avançada da cadeia de abastecimento (qualidade, custo e volumes)
- Ativar novos negócios e inovação por parte da base de fornecedores

2010-2017 | Commercial Executive - Responsible for Food, Beverage and Pharmaceutical Market | Normil S.A, Cacém, (Portugal)

- Responsável pela divulgação da empresa e dos seus produtos, apoio técnico e gestão do inventário
- Preparação, acompanhamento e concretização de orçamentos para clientes, negociação com clientes e fornecedores

2006-2009 | Commercial Executive - Responsible for the Microbiology Department and Bioreagents | José Manuel Gomes dos Santos, Lda, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela divulgação da empresa e dos seus produtos, apoio técnico e gestão do inventário
- Preparação, acompanhamento e concretização de orçamentos para clientes, negociação com clientes e fornecedores

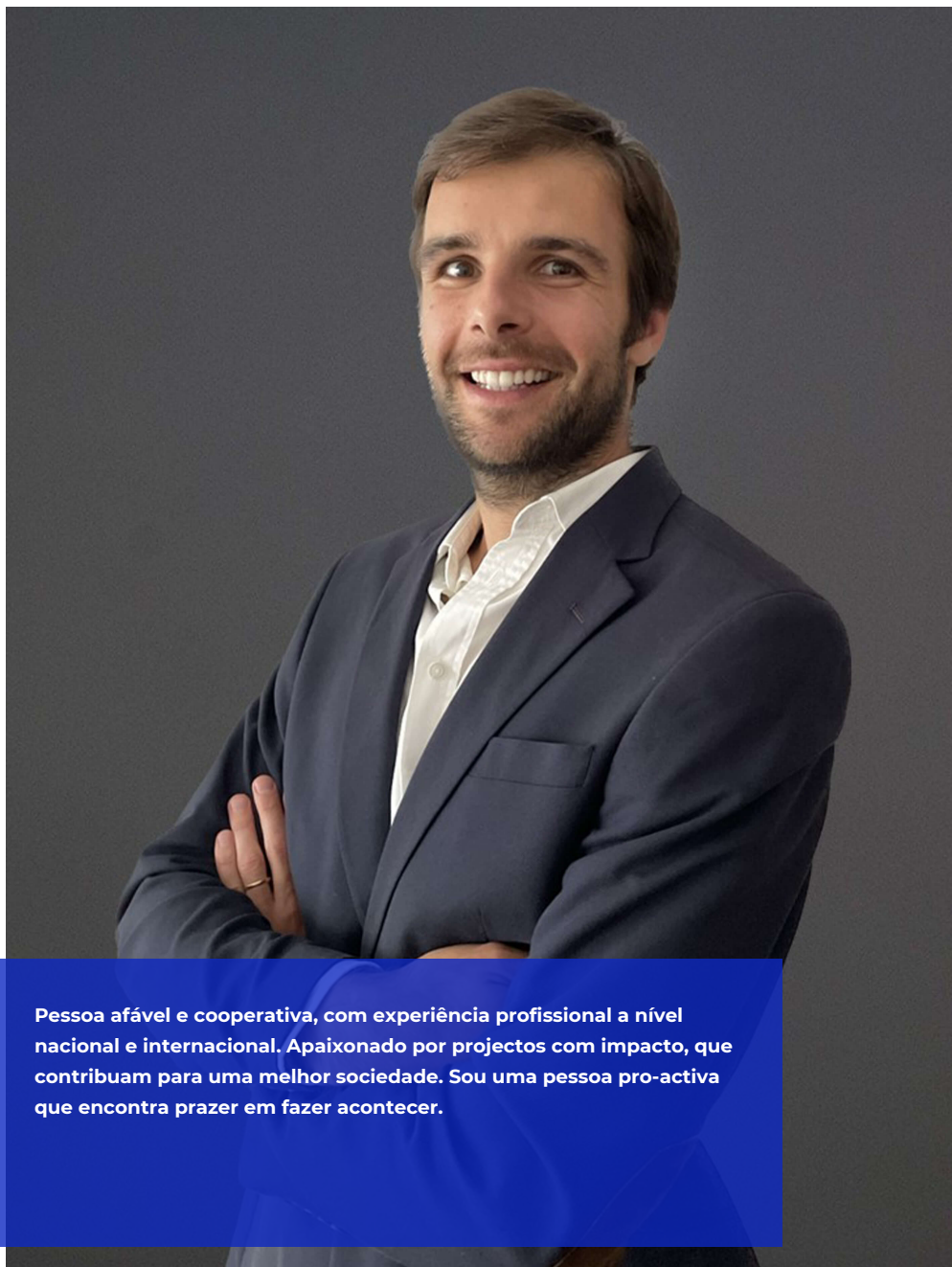
EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA, em conjunto com a London Business School | ISCTE Executive Education, Lisboa, Portugal
- 1999-2005 | Engenharia Biotecnológica | Universidade Lusófona de Humanidades e Tecnologias, Lisboa, Portugal

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Pessoa afável e cooperativa, com experiência profissional a nível nacional e internacional. Apaixonado por projectos com impacto, que contribuam para uma melhor sociedade. Sou uma pessoa pro-activa que encontra prazer em fazer acontecer.

MANUEL DE ALMEIDA FREITAS ELISEU

Data de Nascimento: 1992/10/13

+351916257023

manueleliseu@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/manueleliseu/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2023 - Presente | Business Development & Consulting Manager | Siemens Healthineers, Amadora, (Portugal)

- Liderança e gestão da equipa de desenvolvimento de negócio e consultoria

2019 - 2023 | Solution Development Manager | Siemens Healthineers, EMEA, (EMEA)

- Responsável por desenvolver e apoiar equipas na EMEA a desenvolver novas parcerias com instituições de saúde.

2017 - 2019 | Healthcare Consultant | Siemens Healthineers, Amadora, (Portugal)

- Responsável pelo desenvolvimento de negócio e projetos de consultoria, tendo contribuído para exceder os objetivos.

2016-2017 | Business Data Analyst | Unilever Jerónimo Martins, Santa Iria da Azóia, (Portugal)

- Realização de análises de dados no departamento de logística para apoio na tomada de decisões estratégicas.

2015 | Sales Promotor | Unilever Jerónimo Martins, Mértola, (Portugal)

- Trabalho de Verão, Promoção de Gelados "Olá". Atingi o maior volume de vendas em Portugal.

2014 | Team Leader | Câmara Municipal de Oeiras, Oeiras, (Portugal)

- Liderança e gestão de uma equipa de 3 jovens num projecto ambiental

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- Desde 2017 | Certificado de Competências Pedagógicas | IIEFP
- Desde 2016 | Microsoft Office Specialist - Excel Expert 2016: Interpreting Data for Insights | Certiport - A Pearson VUE Business
- 2011 - 2016 | Engenharia Biomédica | Universidade Nova de Lisboa - Faculdade de Ciências e Tecnologias

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Italiano	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Nadador de competição durante +5 anos.
- Completei 4 Ironman (Triatlo) e 1 Maratona.
- Interesses em Turismo, Gestão de Eventos, Gastronomia e Vinhos.



Head of Marketing, a liderar estratégias globais B2B. Impulsionada pela criatividade, orientada a resultados. Especialista em estratégia, marketing, comunicação. People-oriented, focada em criar equipas de alto desempenho. Centrada em marcar a diferença e criar valor através de planos acionáveis.

MARIANA BUSTORFF ABREU

Data de Nascimento: 1992/04/14

+351916253875

marianabustorff@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/mariana-bustorff/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2020 | Head of Marketing | VORTAL Connecting Business, Lisboa, (Portugal)

- Impulsionar crescimento global através de gestão de produto, gestão da marca e crescimento da receita.

2019 | Product Marketing Team Leader | VORTAL Connecting Business, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela estratégia de product marketing, focada em atingir objetivos de vendas e satisfação do cliente.

2018 | Senior Product Marketing Manager | VORTAL Connecting Business, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de portefólio de produtos: lançamentos, geração de leads, capacitação de equipas, satisfação do cliente.

2017-2018 | Gestora de Produto Smart Solutions | Vodafone, Lisboa, (Portugal)

- Go To Market para IoT, Cloud e Apps. Roadmap, análise de vendas, lançamentos, campanhas, formação.

2015-2017 | Gestora de Produto Serviço Fixo | Vodafone, Lisboa, (Portugal)

- Melhorar a fidelização, adaptar produtos, controlar desempenho, impulsionar vendas, desenvolver fatores de sucesso.

EDUCAÇÃO

- 2023 | Leadership Institute | Board & C-Suite Awareness | London Business School
- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020 | Advanced Leadership Program | ISCTE Executive Education
- 2013-2015 | MSc in Business Management | Major em Marketing | Minor em Estratégia e Empreendedorismo | Católica-Lisbon School of Business & Economics
- 2012 | Erasmus Program | Administração e Gestão de Empresas | IESEG School of Management, Paris
- 2010-2013 | Licenciatura em Administração e Gestão de Empresas | Católica-Lisbon School of Business & Economics

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- "It always seems impossible until it's done."



Vasta experiência em IT, passando pelas Telecomunicações, Media e Seguros, com um histórico comprovado de liderança e construção de novas equipas orientadas para o negócio e para a agilidade. Foco especial na aplicação de práticas de resolução de problemas e gestão estratégica de IT.

MIGUEL JORGE VIEIRA RIBEIRO

Data de Nascimento: 1971/02/21

+351932553707

mjvieirar@gmail.com

Português

linkedin.com/in/mjvieirar/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2021 | Mobility Stream Lead | Fidelidade, Lisboa, (Portugal)

- Gestão das equipas IT que suportam o seguro automóvel, gestão de sinistros e peritagens.
- Gestão da estratégia técnica e roadmap dos produtos da Stream.
- Com a ambição de contribuir de forma marcante para os novos modelos de negócio de mobilidade.

2018-2021 | Senior IT Manager | Tech Leads Manager | NOS Telecomunicações, Lisboa, (Portugal)

- Liderança de 8 equipas de Tech Leads e de Developers de várias tecnologias.
- De 2018 a 2020, aumento da dimensão equipa em 50%, consolidando a aposta da empresa nos Tech Leads.

2013-2018 | Internal Development Team Manager / Project and Release Management Team Leader | NOS Telecomunicações, Lisboa, (Portugal)

- Liderança de equipas de desenvolvimento de software / 20+ gestores de projetos e de capacidade/planeamento

2001-2013 | IT Manager da equipa Internet & Wireless Services (IWS) | Optimus Telecomunicações, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelos serviços de valor acrescentado, CRM de campanhas, serviços e-commerce e serviços Internet.

1998-2000 | Gestor de Projeto | Optimus Telecomunicações, Lisboa, (Portugal)

- Gestor de Projeto na Optimus na área de serviços Internet (Sites, Selfcare, Agentes).

1995-1998 | Engenheiro de Software. | Marconi, Lisboa e Toronto, (Portugal e Canadá)

- Desenvolvimento da Intranet, Indicadores de Tráfego, Gestão do serviço Marconi Phone Card, entre outros.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2008 | Engenharia Organizacional e Arquitetura Empresarial | Instituto Superior Técnico
- 2003 | Curso Geral de Gestão | Universidade Nova de Lisboa
- 1989-1994 | Engenharia Informática e de Computadores | Instituto Superior Técnico

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Viagens | Leitura | Caminhadas | Tecnologia



Profissional de finanças com vasta experiência em orçamentos, análise financeira e crescimento de receita. Reputação comprovada em métricas de performance, programas de incentivos e compliance. Forte capacidade analítica e de comunicação. Trabalho em equipa para construir resultados mensuráveis.

MIGUEL MARTINS

Data de Nascimento: 1989/06/02

+351919096697

miguelmartins89@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/miguel-martins89/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2018 - Presente | Revenue Planning and Controlling | CGD, Lisboa, (Portugal)

- Definição e acompanhamento do processo anual de orçamento na atividade doméstica.
- Contribuição para a elaboração de múltiplas projeções e análise de sensibilidade.
- Clarificação de potenciais solicitações de supervisão a nível interno e externo.
- Reporting à Administração quanto à garantia de receitas para apoiar o processo de tomada de decisão.

2013-2018 | Sales Controller | CGD, Lisboa, (Portugal)

- Reporting da implementação e acompanhamento diário dos KPIs comerciais dos vários ramos e respetivas equipas.
- Responsável pelo estabelecimento e gestão do programa de pagamento de incentivo às vendas.
- Reporting à Administração sobre a análise da performance e dados relacionados com o programa de incentivos.
- Administração de um dos maiores sistemas de recompensa da CGD, sendo o principal ponto de contacto.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education em conjunto com a London Business School
- 2018 | Executive Program em Contabilidade e Finanças | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2010-2012 | Mestrado em Business Administration and Management | ISCTE
- 2007-2010 | Licenciatura em Business Administration and Management | ISCTE

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Atleta de competição de judo por mais de 20 anos, tendo sido campeão nacional em 2012.



Membro executivo e CFO com quase 20 anos de experiência em ambientes multinacionais e multiculturais, em diferentes setores e com volumes e cash-flows significativos. Experiência em projetos de transformação, de digitalização e automação.

NUNO FILIPE CARDOSO VIEIRA

Data de Nascimento: 1981/04/01

+351965568165

nuno.vieira@bizzabi.net

Portuguesa

linkedin.com/in/nunovieira-financedirector

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Administrador & CFO | GLN Advanced Solutions - Grupo Manuel Champalimaud, Leiria, (Portugal)

- Administrador e CFO com pelouro Financeiro, Gestão de Pessoas e IT
- Projecto de Transformação e integração no grupo - pós-aquisição

2023-2023 | CFO Iberia | SpiraxSarco, Barcelona, (Spain)

- CFO para Região Iberia, Responsável pela transformação da área financeira para um cluster ibérico

2019-2021 | Diretor financeiro | Somincor - Grupo Lundin Mining, Castro Verde, (Portugal)

- Responsável por todas as áreas financeiras; Responsável pela transformação de "local" para "multinacional"

2019-2019 | Head BI Europa | Siemens AG, Munique, (Alemanha)

- Responsável pela implementação de estratégia de BI e Data Analytics para a Europa

2011-2019 | Head Financial Reporting & Controlling | Siemens SA, Lisboa, (Portugal)

- Governante da área financeira, reporting e controlling para Região Europa

2006-2011 | Controller Senior | ONITELECOM, Lisboa, (Portugal)

- Responsável Controlo Gestão
- Project Finance & Funding e Comité de Análise de Investimento

EDUCAÇÃO

- 2023 | Board & C-Suite Masterclass | London Business School
- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2000-2006 | Gestão | ISEG-UTL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Italiano	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Portugues	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Praticante de padel
- Já fui treinador e jogador de basquetebol
- Amante de Vela e de tecnologia



Líder global em assuntos médicos e gestor orientado para o desenvolvimento de pessoas, com 15+ anos de experiência a trabalhar em empresas farmacêuticas multinacionais. Foco no desenvolvimento de equipas médicas diferenciadas e com o doente no centro das atividades.

NUNO MIGUEL NUNES CORREIA

Data de Nascimento: 1981/01/08

+351926607705

nuno.correia@sanofi.com

Portuguesa

linkedin.com/in/nunomiguelnunescorreia/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2021 - present | Global Medical Team Lead Life Cycle

Management Consumer Healthcare | Sanofi, Lisboa, (Portugal)

- Definição das atividades estratégicas e operacionais para os produtos maduros da CHC

2017 - 2021 | Head of CHC Medical Affairs Iberia | Sanofi, Lisboa, (Portugal)

- Implementação do departamento de medical affairs na Iberia. Desenvolvimento do plano de atividades médicas

2014 - 2017 | Medical Advisor Cardio & GEM (General medicines and emerging markets) | Sanofi, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento e implementação do plano médico para lançamento de nova classe terapêutica - inibidores PCSK9

EDUCAÇÃO

- 2021 - 2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2010 - 2011 | Gestão de Marketing Farmacêutico. Pós graduação | Instituto Superior de Gestão, ISG
- 2000 - 2006 | Ciências Farmacêuticas, Pharm D | Faculdade de Farmácia Universidade Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portugues	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Pai orgulhoso da Francisca e Lourenço



District Manager na Lilly Portugal, sendo responsável por uma equipa na área da diabetes. A sua carreira tem sido desenvolvida em farmacêuticas de referência mundial e onde já teve oportunidade de desenvolver competências nas áreas de marketing, acesso hospitalar, vendas e gestão de equipas.

PATRÍCIA PEDROSO SIMÕES

Data de Nascimento: 1982/11/07

+351916567968

patpedroso@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/patricia-pedroso-19813a17/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | District Manager - Diabetes | Lilly Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento de pessoas: coaching e formação
- Gerir a implementação das estratégias de marketing
- Analisar, monitorizar e avaliar os objetivos definidos para as marcas nos diversos territórios

2021-2022 | Gestora de Produto - Diabetes | Lilly Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento e implementação do plano de marketing/comunicação
- Análise, monitorização, planeamento e adaptação da estratégia ao mercado

2018-2021 | Gestora de Território Hospitalar/ Gestora de Projeto - Oncologia | Lilly Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Definir e implementar o plano anual das marcas. Gerir e acompanhar a introdução de fármacos no circuito hospitalar
- Gestão de projeto: Avaliar o mercado, definir estratégias de go-to-market pré/pós perda de patente

2016-2018 | Gestora de Território | Lilly Portugal, Lisboa, (Portugal)

- Área Terapêutica: Diabetes

2007-2016 | Gestora de Território | Bial, Lisboa, (Portugal)

- Áreas Terapêuticas: Sistema músculo esquelético/ Saúde materna/ Cardiovascular e metabólica

2006-2007 | Consultora | WaterMind - Consultoria e Formação, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolver estratégias e planos de comunicação e marketing/ Elaborar protocolos e processos de certificação

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2020 | Formação de Executivos – PGG | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2009-2010 | Pós-Graduação em Marketing Management | ISEG - Lisbon School of Economics & Management
- 2002-2006 | Ciências da Comunicação | Instituto Superior Miguel Torga

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



23 anos de experiência na análise e construção de soluções na área de pagamentos, através de projetos no setor bancário. Comprometido, ambicioso, com enorme sentido de responsabilidade e com grande capacidade de liderança e coordenação de equipas.

PAULO FILIPE BRIOSO HILÁRIO GOMES

Data de Nascimento: 1973/12/11

+351962725216

paulo.gomes.11@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/paulo-f-gomes/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2013 | Analista de Negócio - Team-Leader | SIBS FPS, Lisboa, (Portugal)

- Responsável por apoiar e desenvolver os membros da equipa
- Responsável por validar as especificações funcionais da equipa
- Responsável por validar os requisitos e as especificações funcionais
- Responsável por comunicar o progresso de todas as atividades e entregas atribuídas
- Responsável por coordenar as ações de outros analistas de negócios dentro da equipa de projeto
- Responsável por definir o planeamento da capacidade da equipa

2010-2013 | Analista de Negócio | SIBS FPS, Lisboa, (Portugal)

- Análise Funcional de soluções na componente de processamento de transações de pagamentos com cartões bancários

1998-2010 | Analista Programador | SIBS FPS, Lisboa, (Portugal)

- Desenvolvimento, manutenção e testes na componente processamento de transações de pagamentos com cartões bancários

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2007-2009 | Mestrado em Engenharia de Software e Sistemas de Informação | Universidade Lusófona
- 1994-1999 | Licenciatura em Sistemas de Informação | ISTE

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Treinador de Futebol de onze – Nível II – Federação Portuguesa de Futebol
- Taekwondo - 2º KUP



COM MAIS DE 20 ANOS DE EXPERIÊNCIA NO SECTOR BANCÁRIO E COM ORIENTAÇÃO PARA RESULTADOS SOU MOTIVADO POR NOVOS E AMBICIOSOS DESAFIOS. GOSTO DE SERVIR A LIDERAR, INSPIRAR E DESAFIAR AS PESSOAS A SEREM 'ACCOUNTABLE' E A CRIAREM VALOR SEMPRE DE FORMA SUSTENTÁVEL.

PAULO VIRGILIO SOEIRO NOGUEIRA

Data de Nascimento: 1968/04/03

+351967031638

paulovsnogueira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/paulovsnogueira/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2021 - presente | FA Manager | ABANCA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Equipas de Vendas, Planeamento Estratégico, Gestão de Investimentos e Carteira de Clientes

2019 - 2021 | Senior Financial Advisor | ABANCA, Lisboa, (Portugal)

- Planeamento Estratégico, Orientação para Resultados em Gestão de Investimentos e Carteira de Clientes, Key Account

2002 - presente | Owner & CEO, Executive Managing | NEGOCIOACTIVO LDA, Lisboa, (Portugal)

- Responsável Executivo pelo planeamento e estratégia da empresa que promove e vende produtos e serviços financeiros

2002 - 2019 | Financial Agent | Deutsche Bank SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Investimentos em carteiras de clientes Segmentos Private & Business Clients

1998 - 2002 | Gestor Conta Senior | FINIBANCO, Lisboa, (Portugal)

- Responsável de Balcão, Gestão Equipa Comercial, KPIs, Gestão de Carteiras de Clientes

1998 - 1998 | Account Manager | Millennium BCP, Lisboa, (Portugal)

- Account Manager Private

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2022 | Liderança Orientada Resultados | Católica School of Business and Economics
- 2012 | Gestão Estratégica e Criação de Valor | Católica School of Business and Economics
- 2006-2010 | Gestão de Empresas | Universidade Lusíada de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Tempo de qualidade em família e amigos, ler, ouvir música, viajar e desportos ao ar livre



A exercer diferentes funções na banca há mais de 20 anos, com experiência em vendas, negociação e análise financeira, principalmente no segmento das PME. Dedicado, focado na criação de valor para as organizações e com um forte espírito de equipa.

PEDRO MIGUEL GONÇALVES TOJO

Data de Nascimento: 1979/05/03

+351 963 407 018

pedrotojo@yahoo.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedro-tojo-51944611/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2010-Presente | Gestor de Clientes Empresas | Caixa Geral de Depósitos, V. F. Xira e Lisboa, (Portugal)

- Gestão de carteira de clientes no quadro de orientações comerciais para o cumprimento de objetivos
- Acompanhamento regular de clientes em carteira, promovendo os contactos e as operações necessárias
- Negociação e venda de produtos e serviços
- Análise e realização de propostas de financiamento de investimentos e limites de crédito
- Captação de novos clientes

2005-2010 | Assistente Comercial | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Prospeção e captação de clientes
- Gestão de diária de operações de clientes
- Realização de tarefas operativas de apoio à atividade comercial

2001-2005 | Assistente - Agência Bancária | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

- Desempenho de funções de tesouraria (depósitos, levantamentos, câmbios)
- Abertura e alteração de contas bancárias
- Atendimento e esclarecimento de questões de clientes sobre produtos e serviços
- Gestão de contas de clientes microempresa

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2005-2006 | Pós-Graduação em Mercados Financeiros | Instituto Superior de Gestão Bancária
- 1997-2001 | Licenciatura em Economia | Universidade Nova de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Cinema | Corrida | Tecnologia



Carreira profissional de mais de 30 anos na área financeira, dos quais 20 no setor bancário, onde desempenhei as funções de Diretor de Risco de Crédito e Diretor Comercial. Após estes 20 anos, tenho desempenhado funções de CFO e sou Professor Convidado de Economia no Politécnico de Setúbal.

PEDRO MIGUEL MADEIRA FERREIRA

Data de Nascimento: 1969/01/06

+351 916185014

pedromiguel.madeiraferreira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedromadeiraferreira/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | CFO | Primebrands, Lda, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de todas as áreas financeira de um Grupo de 4 empresas

2021 | Professor Convidado | Instituto Politécnico de Setúbal, Setúbal, (Portugal)

- Professor Convidado de Economia

2021 | Partner | WDW- Consulting, Lisboa, (Portugal)

- Consultoria na área Financeira

2021 | Partner | Westonbridge, Lisboa, (Portugal)

- Consultoria na área financeira

2014-2019 | CFO | Lusoalimento, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de todas as áreas financeiras de um Grupo de 3 empresas

1998-2013 | Diretor de Risco de Crédito e Diretor Comercial | Barclays Bank, Lisboa, (Portugal)

- Trabalho na área de Corporate, que na vertente de risco de crédito, quer comercial

1993-1998 | Analista de Risco de Crédito | Fortis Bank, Lisboa, (Portugal)

- Preparação de relatórios de crédito para o Board do Banco

1991-1993 | Auditor e Consultor | Arthur Andersen, Lisboa, (Portugal)

- Auditoria e consultoria em empresas financeiras

EDUCAÇÃO

2021 - 2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education

1998 | Master In Financial Institutions Management | Iscte Executive Education

1991 | Economia | Nova School of Business and Economics

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor com 15 anos de experiência em diferentes áreas, como operações, I&D, supply chain e consultoria, adquirida em diferentes tipos de indústrias, principalmente química e farmacêutica. Motivado por desafios e melhoria contínua tem obtido resultados sólidos durante a sua carreira.

PEDRO SANTOS

Data de Nascimento: 1984/12/11

+351914633383

pedro.masantos@gmail.com

portuguesa

linkedin.com/in/pmasantos

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde Maio 2023 | Diretor | Production Manager | Synthomer, Mem Martins, (Portugal)

- Gestão de duas fábricas de produção de resinas e da área de logística
- Gestor de equipas operacionais e técnicas
- Responsável pelo gestão financeira de todo o departamento operacional

2012-2023 | Senior Production Manager | Hovione Farmaciência SA, Loures, (Portugal)

- Gestão de uma fábrica de produção de princípios ativos.
- Gestor de equipas operacionais e técnicas
- Responsável pelo gestão financeira e CAPEX de uma área operacional
- Responsável Técnico de todos os produtos e processos.
- Gestor de Produto e de diversos Projetos

2010-2012 | Consultor Técnico e Comercial | AquaExpert, Palmela, (Portugal)

- Consultoria industrial na área ambiental.

2010 | Eng.º R&D - Técnico Especialista Químico | Fisipe, Barreiro, (Portugal)

- Desenvolvimento e Scale Up de processos em fase de desenvolvimento.

2009-2010 | Eng.º R&D e Qualidade | Finupe - Engenharia e Acabamentos SA, Azambuja, (Portugal)

- Responsável pela área R&D e suporte à área de qualidade.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2002-2008 | Mestrado Integrado em Engenharia Química | Instituto Superior Técnico - Universidade de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Castelhano	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: História, Cinema, Desporto, Ciência, Gestão Equipas, Viagens
- Hobbies: Prática de Futebol, Corrida e ler.



CAPACIDADE DE LIDERANÇA, FLEXIBILIDADE, INICIATIVA E DE RESOLUÇÃO DE PROBLEMAS COMPLEXOS ADQUIRIDOS NA INDÚSTRIA DA AVIAÇÃO EM CONSTANTE EVOLUÇÃO. VISÃO HOLÍSTICA DESTA INDÚSTRIA ADQUIRIDA EM CARGOS DE DIREÇÃO COM DESTAQUE PARA OPERAÇÕES, SECURITY, SAFETY E COMPLIANCE.

RAFAEL ALEXANDRE TORRES BRANCO ESTEVES

Data de Nascimento: 1981/03/10

+351965342970

rafael.tbe@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/rafael-esteves-068b2747/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | Head of Turnaround Control | TAP Air Portugal, Lisbon, (Portugal)

- Responsável pelas equipas de TRC e HCC e pela otimização de todos os processos de turnaround das aeronaves

2015-2022 | Ground Operations Director & Head of Security | White Airways, Oeiras, (Portugal)

- Responsável por todos os processos de Security e Operações em Terra, incluindo qualidade, safety e security.
- Responsável pelo Departamento de Security

2009-2015 | Head of Security & Ground Operations Director Deputy | White Airways, Oeiras, (Portugal)

- Responsável pelo Departamento de Security

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE
- 2017-2020 | Licenciatura Relações Internacionais | ISCSP
- 2010 | Aviation Security Management | EASTI Brussels

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



O Ricardo é um profissional experiente nas áreas de processos financeiros e de controlo de gestão e em sistemas de informação. Trabalhou em diversas áreas de negócio, em diversos projetos internacionais e nacionais. Tendo sempre em mente ajudar a crescer as suas equipas e clientes com quem colaborou

RICARDO MANUEL DOS SANTOS FERREIRA

Data de Nascimento: 1986/09/01

+351965252199

ricardomsantosferreira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ricardomsferreira/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2022-presente | IT Product Owner para a área de CFO | Günenthal, Lisboa, (Portugal)

- Parceiro de negócio da área de CFO para as componentes financeiras e de tecnologia

2021-2022 | Advisor | Tenthpin, Lisboa, (Portugal)

- Consultor de processos de negócio e de sistemas de informação, SAP, nas componentes financeiras,
- Colaboração em processos de compliance e no desenvolvimento de novos produtos

2013-2020 | Manager (2018-2020) | Senior Consultant (2015 – 2018) | Consultant (2013 – 2015) | Brighten, Lisboa, (Portugal)

- Líder da componente financeira de SAP, actuando como gestor de equipa, de projectos e de iniciativas comerciais
- Colaborou como arquitecto de soluções nos projectos e iniciativas da Brighten

2011-2013 | Account Manager | Xecompex - Xerox, Lisboa, (Portugal)

- Gestor de conta para diversos clientes da Xecompex, e criador de negócio para potenciais novos clientes,
- Desenvolvimento de uma metodologia de abordagem comercial

2009-2011 | Associate Professional (02.2011 – 09.2011) | Trainee Consultant (08.2009 – 02.2011) | Novabase, Lisboa, (Portugal)

- Consultor e gestor de serviço responsável por diversos projectos SAP nas componentes financeiras
- Colaborou em projectos de diferentes áreas de negócio

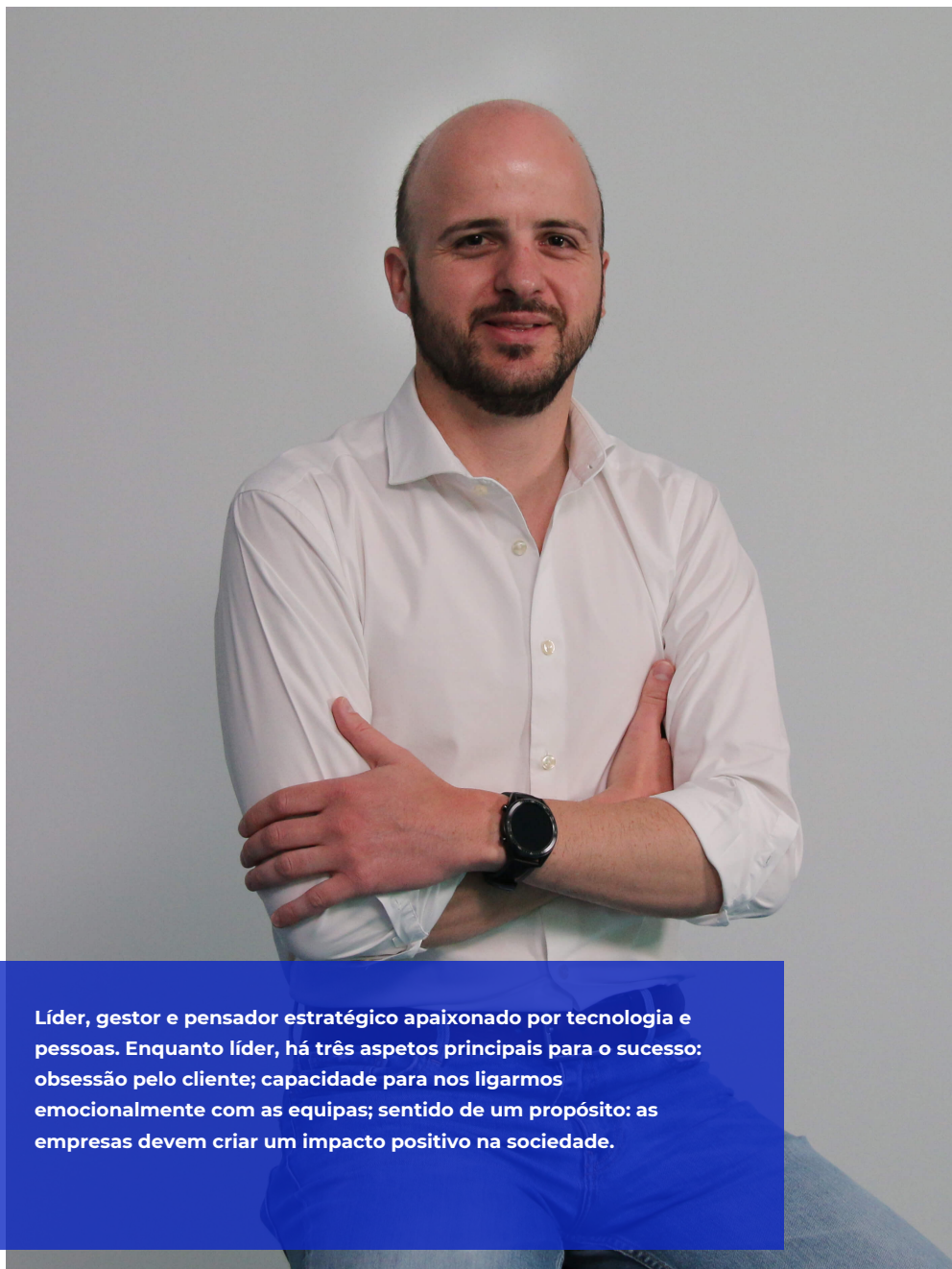
EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA, em colaboração com a London Business School | Iscte Executive Education, Lisbon, Portugal
- 2014-2016 | Mestre em Controlo de Gestão e Performance | Iscte Executive Education, Lisbon, Portugal
- 2004-2009 | Licenciatura em Gestão | ISEG

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Alemão	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Líder, gestor e pensador estratégico apaixonado por tecnologia e pessoas. Enquanto líder, há três aspetos principais para o sucesso: obsessão pelo cliente; capacidade para nos ligarmos emocionalmente com as equipas; sentido de um propósito: as empresas devem criar um impacto positivo na sociedade.

RICARDO NUNO FERNANDES DE ALMEIDA

Data de Nascimento: 1980/12/06

+351964253017

ricardo.nf.almeida@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/almeidaricardode/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2022 | Head of Continuous Improvement | Santander, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela implementação de processos de IT.
- Responsável pela transformação Agile.
- Responsável pela PMO, Garantia de Qualidade e Gestão do Processo IT.

2019-2022 | Core Processing Systems Manager | SIBS, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela gestão do sistema de pagamentos português (Multibanco, ATM Express, MB Way, outros canais digitais)

2016-2019 | Program Manager | SIBS, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela gestão de um programa de transformação digital para substituir o sistema base.

2014-2016 | Project Manager | Regra S.A., Lisboa, (Portugal)

- Gestão de Projetos nos mercados Bancários, de Telecomunicações e Energia (BPI, NOS, REN, EDP)
- Consultor com a responsabilidade de criar e gerir, com as melhores práticas de gestão de projeto, PMO de empresas.

2007-2014 | Project Manager and Business Analyst | Novabase, Lisboa, (Portugal)

- Gestor de Projetos no Millennium BCP international Competence Center - desenvolvimento e gestão de soluções de IT para a atividade financeira das operações internacionais do Grupo MBCP, tais como o banco, BMA, BIM.
- Gestor de Projetos de vários projetos IT no setor bancário (Barclays Bank, BBVA, Millennium BCP, entre outros).
- Consultor estratégico e analista comercial de Serviços Financeiros com experiência em projetos de IT.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2003-2007 | Engenharia Informática | ISCTE-IUL
- 2000-2003 | Engenharia Telecomunicações e Informática | ISCTE-IUL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Empreendedorismo, Inovação, Tecnologia, Viagens e Vinhos.



Assistente Hospitalar no Serviço de Cirurgia Cabeça e Pescoço (SCCP) IPO Lisboa. Mestrado Integrado em Medicina pelo Instituto de Ciências Biomédicas Abel Salazar em 2009. Especialista em Cirurgia Geral desde 2017. Fellowship Cirurgia Endoscópica em Cirurgia Cabeça e Pescoço no ACC Camargo

RICARDO RIBEIRO NOGUEIRA

Data de Nascimento: 1984/07/16

+351916253410

ricribnog@gmail.com

Português

linkedin.com/in/ricardo-ribeiro-nogueira-9aab59253

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2011 - 2023 (atualmente) | MD | IPO LISBOA Cirurgia Geral /

Cirurgia Cabeça e Pescoço, Lisboa, (Portugal)

- Assistente Hospitalar

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2019 | Fellowship Cirurgia Endoscópica em Cirurgia Cabeça e Pescoço | ACCAMARGO Cancer Center São Paulo
- 2011-2016 | Especialidade em Cirurgia Geral | IPO Lisboa
- 2003-2009 | Mestrado Integrado em Medicina | ICBAS

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Italiano	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Mais de 20 anos de experiência no setor segurador, liderando com sucesso os negócios globais das companhias, bem como iniciar e gerir novas operações e liderar programas de transformação, juntamente com o desenvolvimento e gestão de equipas, garantindo a obtenção de resultados excecionais.

SANDRA MOÁS

Data de Nascimento: 1976/10/22

+351966502061

sandramoas76@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/sandramoas76/

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2017 | Country Manager | ASISA SEGUROS, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela abertura da operação de seguros portuguesa e desenvolvimento do negócio em Portugal

2010-2017 | Country Manager | AXA/AGEAS Group, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela negócio segurador digital, com foco na transformação comercial da Seguro Directo

1999-2010 | Directora de Operações | AdvanceCare, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelas Operações com foco na transformação operacional alavancada em plataformas tecnológicas

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2008 | Pós graduação Gestão de Saúde | Universidade Lusófona
- 1995-1999 | Licenciatura Ciências da Comunicação | Universidade Independente

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Com +15 anos de experiência na indústria farmacêutica em diversas áreas como Medical Affairs, Garantia de Qualidade, Produção, Controlo de Qualidade, Validação e I&D, em ambiente multinacional. Orientada para o cliente, sou uma profissional apaixonada com forte capacidade de liderança e comunicação.

TÂNIA DA FONSECA DUARTE

Data de Nascimento: 1981/08/30

+351939936201

taniaffonseca@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/tânia-da-fonseca-duarte

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Quality Assurance Head / Direção Técnica | EuroCan, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela implementação de um Sistema de Qualidade numa nova fábrica de medicamentos.

2019-2021 | Medical Advisor - Imunohemoterapia / Gastroenterologia / Ginecologia | Vifor Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Desenvolvimento estratégico e operacional das atividades do Departamento Médico nas áreas designadas.

2015-2019 | Medical Science Liaison - Oncologia / Imunohemoterapia / Cardiologia | Vifor Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Implementação e desenvolvimento da função de medical liaison. Representante do Departamento Médico de Portugal.

2010-2014 | Supervisora de Garantia de Qualidade, Interface I&D | Vifor Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Achievement: «Captain Award» for Leadership, prémio único anual.

2009-2010 | Supervisora de Produção de Líquidos, Semi-sólidos e Sólidos | Vifor Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Planeamento e gestão de atividades de fabrico e embalagem. Coordenação de equipa.

2008-2009 | Responsável interina do Controlo de Qualidade | OM Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Planeamento, gestão e aprovação de análises físico-químicas e microbiológicas. Gestão e formação de equipa.

2006-2008 | Responsável de Validação e Qualificação / Desenvolvimento Galénico | OM Pharma, Alfragide, (Portugal)

- Coordenação e execução de Validações e Qualificações; gestão de equipa. Reformulação de produto.

2005-2006 | Garantia de Qualidade | Lusomedicamenta, Barcarena, (Portugal)

- Revisão de documentação de lote. Acompanhamento de processos de fabrico. Investigação de desvios.

EDUCAÇÃO

- 2021-2023 | Executive MBA | ISCTE Executive Education & London Business School
- 2016-2017 | Programa de Certificação de Medical Science Liaison | Universidade Católica Portuguesa
- 2015 | Título de Especialista em Indústria Farmacêutica | Ordem dos Farmacêuticos
- 2007 | Pós-graduação em Farmacotecnia Avançada | Faculdade de Farmácia da Universidade de Lisboa
- 1999-2005 | Licenciatura (5 anos) em Ciências Farmacêuticas | Faculdade de Farmácia da Universidade de Lisboa

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Interesses: Família | Viajar | Investimento e Reabilitação de Imóveis | Jardinagem | Fotografia



Sou um gestor e acelerador de negócios enérgico e resiliente, especializado na banca, que procura incansavelmente criar valor através da disrupção e inovação, envolvendo equipas em processos criativos e de execução.

TIAGO MANUEL ROVISCO MARTINS

Data de Nascimento: 1981/07/18

+351918344816

tiago.rovisco.martins@cgd.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/tiago-martins-a2030a12

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde 2023 | Head Crédito ao Consumo | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

■ Departamento de Marketing

2020-2023 | PMO Crédito ao Consumo | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

■ Departamento de Marketing

2015-2020 | Gestor de segmento - affluent | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

■ Departamento de Marketing

2007-2015 | Gestor de produtos - meios de pagamento | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)

■ Departamento de marketing

EDUCAÇÃO

■ 2021-2023 | Executive MBA | Iscte Executive Education

■ 2019 | Fast Track Marketing | ISEG

■ 2014 | Pós-graduação em banca e serviços financeiros | ISGB

■ 2006 | Matemática aplicada | FCUL

LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

Programas Iscte Executive Education



- Executive MBA
- MBA in Sustainable Management
- Master in Digital Technologies for Business
- Master (Msc) in Applied Management
- Executive Master Post-Graduate
- Advanced | Post-Graduate Programs
- Boost Programs
- Partnership Programs
- Online Programs
- Corporate Solutions



Saiba mais sobre Executive MBA

➤ (+351) 217 826 100

➤ Edifício INDEG-ISCTE
Avenida Professor Aníbal Bettencourt
1600-189 Lisboa

iscte – Executive Education

Follow us
#iscteexecutiveeducation
#RealLifeLearning

Siga-nos nas redes

