

**Executive MBA**

# YEARBOOK 2020/22



**Empower Yourself  
Change the World**

## ACREDITAÇÕES, AFILIAÇÕES E RANKINGS



# ÍNDICE

Sobre	3
Mensagem dos Diretores do Executive MBA	4
Advisory Board	5
Participantes	6



- Um programa ímpar no panorama português, com mais de 18 edições
- O primeiro e único Executive MBA em Lisboa com **Top performance em Salary Evolution, Career Outcomes e Executive Profile no Ranking da QS EMBA Rankings 2021**
- Ampla e rigorosa cobertura dos mais atuais temas da gestão mundial
- A Unidade Curricular de Liderança e Motivação inclui uma experiência exclusiva na **Escola de Liderança dos Fuzileiros da Marinha**
- Inclui um programa de acompanhamento individual
- Formatos não convencionais de aprendizagem de alto impacto
- Acesso a uma network de líderes única
- Seminários e Executive Talks
- Certificado Iscte Executive MBA
- Unidade curricular lecionada na

London  
Business  
School

## Mensagem dos Diretores do Executive MBA

Uma história de mudança de vida, profissional e pessoal, pode bem começar com um Executive MBA. Porquê? Porque um Executive MBA **transforma hábitos de trabalho, cria uma produtividade ímpar, gera rapidez na decisão, permite perceber a dinâmica das equipas e grupos de trabalho.**

**José Crespo de Carvalho**  
Professor Catedrático  
Presidente ISCTE Executive Education



**António Gomes Mota**



**António Martins da Costa**



**Pedro Fontes Falcão**

O **Executive MBA do Iscte Executive Education** proporciona aos participantes o desenvolvimento de competências essenciais para a Gestão, **num panorama internacional competitivo, complexo e interligado, o que se tem refletido no reconhecimento do curso em Portugal e no estrangeiro.**

O Executive MBA **destina-se a profissionais que pretendem empenhar-se num processo intenso de transformação pessoal**, simultaneamente estimulante e exigente, com o intuito de aumentar as suas responsabilidades hierárquicas e prepará-los para papéis de liderança na gestão da criação de valor, no desenvolvimento dos seus colaboradores e na condução da mudança organizacional.

A experiência académica e empresarial do corpo docente e um processo de seleção rigoroso que garante uma elevada qualidade dos participantes, são sinais seguros da mais-valia do Programa.

**Os seus conhecimentos e competências são os seus maiores ativos.**

# Advisory Board

O **Conselho Consultivo** desempenha **um papel ativo na melhoria** contínua do Executive MBA, contribuindo com **novas ideias e identificação de necessidades** com que os **executivos de topo** se vão deparando.

A **combinação de experiências e perspetivas dos diferentes membros** permite enriquecer o Executive MBA a todo o momento.



**Ana Isabel Pinho**  
Diretora-Geral



**João Paulo Carvalho**  
Senior Partner



**José Gomes**  
CEO



**José Manuel Gomes**  
Business Development Direct



**Kiko Martins**  
Owner, CEO & Chef



**Ana Isabel Moita**  
Head of Marketing Europe & New Markets



**Ana Rita Bessa**  
CEO



**António Martins da Costa**  
Administrador



**Catarina Horta**  
Diretora de Capital humano



**Luís Onofre**  
Presidente



**Manuel Carlos**  
Chairman



**Maria Luís Albuquerque**  
Administradora não Executiva



**Marta Mendes Pires**  
Administradora



**César Araújo**  
CEO



**Dulce Mota**  
Administradora



**Elza Pais**  
Deputada à Assembleia da República



**Gonçalo Salazar Leite**  
Consultor Sénior



**Miguel Maya**  
CEO



**Miguel Salema Garção**  
Chief Marketing & Sales Officer



**Nuno Fernandes Thomaz**  
Partner



**Paulo Amorim**  
Presidente



**Hélder Rosalino**  
Administrador



**Jamila Madeira**  
Deputada à Assembleia da República



**João Dias**  
Presidente



**João Madeira**  
Country Manager



**Ricardo Florêncio**  
CEO



**Rudolf Gruner**  
Diretor Geral



**Rui Leão Martinho**  
Gestor e ex-Bastonário



**Sérgio Leal**  
Diretor de Marketing e Comunicação

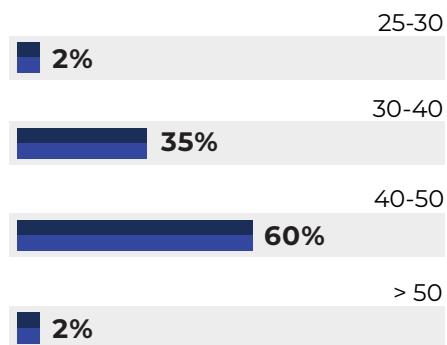
## Perfil dos Participantes

O perfil dos participantes de um Executive MBA é substancialmente diferente do perfil dos participantes de um MBA, fruto das faixas etárias (média de idade de 39 anos) e dos anos de experiência profissional (média de 15 anos). O Executive MBA responde às necessidades de formação de executivos que pretendem adquirir conhecimentos de Gestão Geral, beneficiando da mais-valia proveniente da partilha de experiências com colegas com experiência profissional sólida e diversificada.

### Género

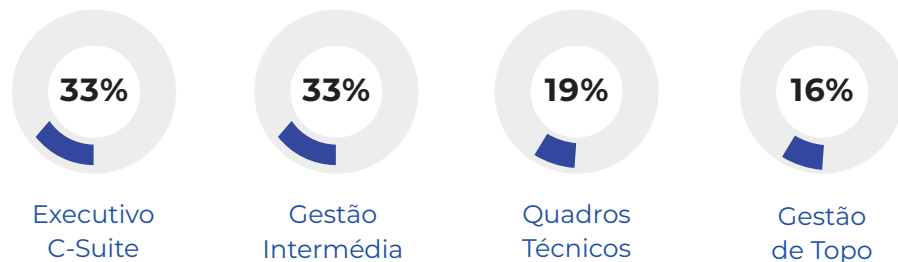


### Idade



A diversidade dos participantes ao nível da formação, do percurso profissional e dos setores de atividade, aliada ao potencial individual, contribuem para tornar o Executive MBA do Iscte Executive Education um programa ímpar no panorama português.

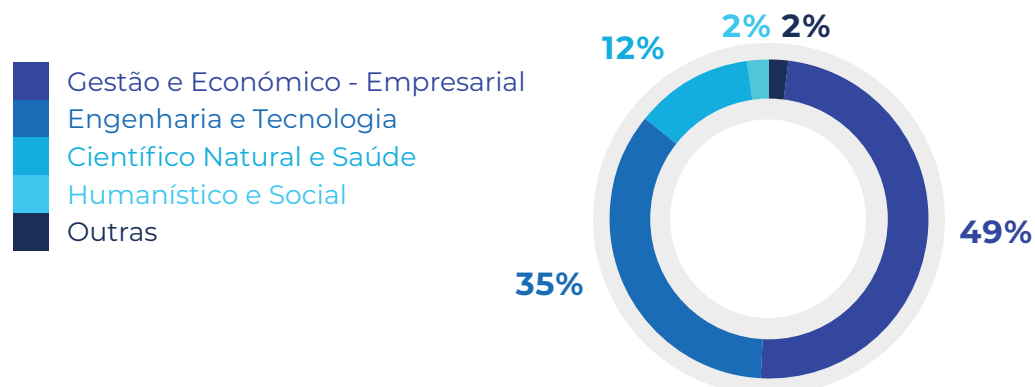
### Função



## Sectores



## Formação



# Perfil Profesional Executive MBA 2020/22





Especializado em AML/CTF com mais de 7 anos de experiência no setor bancário. Certificado ACAMS.

## ABDUL RAHIM GANI

Data de Nascimento: 1992/11/11

+351918498782

rahimgani0@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/rahimgani/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2021 | AML Manager | VivaWallet, Lisboa, (Portugal)

- AML Compliance Officer para a filial portuguesa (MLRO). Gestão das equipas de KYCops e AML Ops.

#### 2019-2021 | Compliance Officer | Banco Português de Gestão, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelo desenvolvimento e eficiência do programa AMLCTF&Sanctions. Implementação do regulamento MIFID II.

#### 2015-2019 | Senior Associate | KPMG, Lisboa, (Portugal)

- Consultor forense especializado em fraude, AML/CTF e Sanções no setor bancário e de seguros.
- Projetos em Portugal, Angola e Reino Unido.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2012-2015 | Licenciatura em Economia Financeira | University of Leicester

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Vasta experiência em gestão de equipas comerciais.  
 Focado para a solução e com perfil bastante analítico.  
 Fortemente motivado no desenvolvimento das minhas pessoas e bastante acostumado a trabalhar sob pressão.  
 Forte capacidade de adaptação e resiliência.

# ALEXANDRE GOMES

Data de Nascimento: 1982/11/30

+351916657821

gomesalexandr@gmail.com

Português

linkedin.com/in/alexandreebgomes

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Subdiretor Comercial - Crédito Habitação | Doutor Finanças, Miraflores, (Portugal)**

- Gestão operacional do dept comercial - Orientação para os resultados face ao plano orçamental - Análise KPI's

**2022 - 2022 | Team Leader Crédito Pessoal e Consolidado | Doutor Finanças, Miraflores, (Portugal)**

- Gestão de equipa - Orientação para objetivos face ao plano - Análise e controlo KPI's

**2016 - 2022 | Asset Manager (2016 - 2018) & Portfólio Manager (2018 - 2022) | Hipoges Ibéria, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de carteiras de crédito - Gestão de equipas crédito pessoal e crédito habitação

**2015 - 2016 | Assistente Comercial | Banco de Investimento Global, Lisboa, (Portugal)**

- Banca de investimento - Operações bolsistas; Cross selling produto de investimento

**2012 - 2015 | Asset Manager | Banco Barclays, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão carteiras de crédito - Reestruturação de crédito - PARI/PERSI

**2009 - 2010 | Assistente Comercial | Banco BPI, Lisboa, (Portugal)**

- Executar transações bancárias; Apresentar os produtos do banco aos clientes, Recuperação de crédito e Cross selling

**2009 - 2010 | Assistente Comercial | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Apoio ao cliente bancário - Recuperação de crédito - Leasing & Factoring

## EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2019 - 2020 | Gestão de Pessoas e Talento | Nova School of Business and Economics
- 2003 - 2007 | Gestão de Marketing | IPAM - Instituto Português de Administração de Marketing

## LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Tendo começado como Assistente Técnico na área da Saúde, construí a minha carreira investindo em formação, primeiro em Administração Hospitalar e posteriormente em áreas de gestão, componente em que eu tinha lacunas claras, conseguindo ao fim de 11 anos alcançar um cargo de direção.

## ANDRÉ CARDOSO

Data de Nascimento: 1975/10/20

+962763259

sascardoso1975@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/andr%C3%A9-cardoso-a3aab4b6/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2011 | Diretor do Gabinete de Planeamento e Apoio à Gestão | Unidade Local de Saúde Litoral Alentejano, Santiago do Cacém, (Portugal)**

- Coordenação do processo de contratualização externa entre a ULSLA e o Ministério da Saúde.
- Contratualização interna entre a ULSLA e os serviços.

**2009-2012 | Técnico Superior no Gabinete de Planeamento e Apoio à Gestão | Hospital do Litoral Alentejano, Santiago do Cacém, (Portugal)**

- Elaboração de estudos sobre a atividade hospitalar (análises de custo benefício)
- Monitorização da atividade hospitalar

**2006-2008 | Técnico Superior de Gestão Documental | Arquivo Contemporâneo da Secretaria Geral do Ministério das Finanças, Lisboa, (Portugal)**

- Gerir a Transição de diversos fundos documentais para diferentes suportes documentais

**2000-2006 | Assistente Administrativo | Centro Hospitalar de Lisboa Central, Lisboa, (Portugal)**

- Prestação de apoio administrativo em diversas áreas hospitalares como laboratório de patologia clínica
- e serviços hoteleiros

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2009-2014 | Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos | Instituto Superior de Tecnologia e Gestão Jean Piaget
- 2008-2009 | Pós Graduação em Gestão e Políticas Públicas | Instituto Superior de Ciências Sociais e Políticas (ISCSIP)
- 2005-2007 | Pós Graduação em Administração Hospitalar | Escola Nacional de Saúde Pública
- 2001-2003 | Pós Graduação em Gestão Documental, variante Biblioteconomia | Universidade Autónoma Luís de Camões
- 1996-2000 | Licenciatura em História | Universidade Autónoma Luís de Camões

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Tenho uma sólida carreira profissional na indústria farmacêutica. Sou verdadeiramente apaixonada pelo desenvolvimento de equipas de alta performance, fazendo sobressair o melhor de cada um. Outra área que me realiza e onde sou feliz é no desenvolvimento da estratégia de negócio.

## ANGELA MARGARIDA FERNANDES MADEIRA

Data de Nascimento: 1976/09/21

+351912570752

angela.margarida.madeira@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/angelammadeira

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2017 - ao corrente | Head of Portugal Commercial Team | FERRING, Lisboa, (Portugal)**

- Desenvolvimento e implementação da estratégia de vendas e marketing. Desenvolvimento de equipas de alto potencial para atingir resultados ambiciosos.

**2005- 2017 | Area Sales Manager | Jaba Recordati, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão e desenvolvimento de equipas comerciais e execução do budget. Monitorização e implementação do A&P .
- Estratégia de vendas.

**2004-2005 | Delegada de Informação Médica | Decomed, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão do território, segmentação de clientes, consecução dos objetivos de vendas.

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2010 | Estatística e gestão de informação | Nova IMS
- 1999 | Engenharia Química | ISEL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Sou uma mãe que encontrou na cozinha uma forma de demonstrar gratidão e afeto por todos os que me são próximos.
- Gosto de ler, viajar e jogar ténis.



Depois de 21 anos ligado ao Setor Automóvel como Formador, Product Manager, Area Manager e Diretor Comercial, graças à minha experiência e ao know-how adquirido no Executive MBA, decidi tornar-me empreendedor, tendo como objetivo prestar um serviço 360° na área Imobiliária.

## ANTÓNIO MAYER GODINHO DE SOUSA PINTO MONTEIRO FERNANDES

Data de Nascimento: 1978/02/18

+351911780613

monteiro.fernandes@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/antoniomonteirofernandes/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2021 - ao momento | Diretor Comercial | Centro Porsche Lisboa, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão dos negócios de viaturas novas e de viaturas usadas

**2018-2021 | Diretor Comercial | Renault Retail Group Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão do negócio de viaturas novas

**2012-2018 | Diretor Comercial | Soauto S.A., Lisboa, (Portugal)**

- Gestão do negócio de viaturas novas

**2002-2012 | Formador, Gestor de Produto, Responsável de Zona | SIVA, S.A., Azambuja, (Portugal)**

- Acompanhamento e gestão da rede de concessionários Volkswagen

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 1996-2001 | Engenharia Mecânica | FCT-UNL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Líder de sucesso e colaborativo, com capacidade para motivar pessoas e organizações na superação dos seus objetivos. Experiência consolidada em Vendas e Marketing, com grande foco na maximização da rentabilidade do negócio. Oferece uma visão estratégica 360 a qualquer organização.

## BONIFÁCIO VENTURA MEIXEDO

Data de Nascimento: 1987/06/21

+351935269212

b.meixedo@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/bonifaciomeixedo/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2018 | Diretor de Planeamento de Vendas e Estratégia & Diretor Ibérico de Análise de Negócio e Operações | Samsung Electronics, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável por liderar todo o processo de vendas e gastos comerciais: controlo total de P&L;
- Definição de métricas de performance de negócio e identificação de oportunidades e potenciais riscos;
- Gestão de equipas: Gestores de Produto, Gestores de Cadeia de Abastecimento, Analistas de Negócio e Mercado.

**2016-2018 | Responsável Global de Inovação em Marketing e Vendas & Gestor de Marketing e Vendas Internacional | Timwe, Lisboa, (Portugal)**

- Definição do portfólio de produtos B2C para todos os países. Gestão de equipas nacionais e internacionais;
- Realização de reuniões internacionais para apresentação da estratégia B2C;
- Identificação e negociação de parcerias estratégicas (operadores e provedores de conteúdo). Controlo total de P&L.

**2012-2016 | Gestor de Grandes Contas Nacionais & Gestor de Rentabilidade de Negócio | Danone, Lisboa, (Portugal)**

- Negociação, planeamento e previsão de vendas, estratégia de preços, promoções, orçamentos e receitas;
- Responsabilidade total de P&L: ao nível da conta e do produto.

**2009-2012 | Especialista de Produto | Siemens Healthcare, Porto, (Portugal)**

- Equipamentos Médicos: Venda, formação e suporte técnico.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | MBA Executivo | ISCTE Executive Education
- 2014-2014 | Programa Intensivo em Gestão | Nova School of Business and Economics
- 2012-2013 | Pós-graduação em Gestão de Vendas | Porto Business School
- 2005-2010 | Mestrado Integrado em Engenharia Biomédica | Universidade do Minho

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- 2021-2022 | Mentor e Orientador de Tese de Mestrado no Curso Internacional de Gestão da Nova School of Business and Economics.



Com uma sólida experiência em auditoria e consultoria financeira, destaco-me na liderança e gestão de equipas multidisciplinares em diversos setores. Histórico comprovado na otimização e melhoria na qualidade de informação financeira, eficiência dos processos e coordenação de projetos de M&A

## CARLOS DINIS ALVES GOMES

Data de Nascimento: 1978/06/28

+351963749219

cda.gomes@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/carlosdagomes/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2014 | Diretor de Controlo e Finanças | Aquapor (Grupo Saur), Lisboa, (Portugal)**

- Gerir a otimização da atividade financeira e das partes interessadas; Planeamento e reporte
- Gestão de equipas de M&A e modelação de projetos; Gestão de relações externas para stakeholders financeiros

**2007-2014 | Manager - Assurance | EY, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de equipas e coordenação de projetos; Gestão de clientes – Gestão clientes e desenvolvimento de negócio
- Conhecimento avançado de IFRS e USGAAP, equipas internacionais: Angola, Irlanda, EUA e Brasil

**2005-2007 | Auditor/consultor | Antunes Rodrigues, SROC, Lisboa, (Portugal)**

- Coordenação e execução dos trabalhos de auditoria de acordo com os regulamentos aplicáveis
- Contabilista Certificado de várias empresas nacionais e internacionais.

**2004-2005 | Auditor | IPMG, SROC, Linda-A-Velha, (Portugal)**

- Auditor - procedimentos relevantes nas áreas designadas, nomeadamente PL e contas a receber e a pagar.
- Procedimentos de controlo interno - análise e testagem.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE
- 1998-2002 | Gestão de Empresas | Universidade Europeia

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Engenheira de formação e desde 2007 na área do Testing, Inspection and Certification, tive a oportunidade de ter vivenciado diversos setores de atividade. Sou uma apaixonada por pessoas e muito motivada por desafios. A resolução de problemas e a tomada rápida de decisão são chave para a evolução.

## CATARINA PARALTA

Data de Nascimento: 1982/12/20

+351911002233

catarinaparlta@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/catarina\_parlta/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2020 | Manager Industries & Environment and Connectivity & Products | SGS Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela gestão de pessoas, equipas financeiras, comerciais e técnicas.

**2007-2015 | Coordenadora de Quality, Health, Safety and Environment | SGS Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pelo sistema QHSE de acordo com NP EN ISO 9001, 45011 e 17025; Lean Project Manager

### EDUCAÇÃO

- Desde 2022 | Mestrado em Business Administration | ISCTE
- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education com London Business School
- 2000-2007 | Engenharia Química | ISEL



Médica Cirurgiã, Doutoramento em Medicina  
Especialização em Cancro da Mama, Cirurgia da Mama e Cirurgia  
Oncoplástica.  
Direção Clínica, Coordenação.  
Professora de Cirurgia.  
Executive MBA

## CATARINA SOFIA RODRIGUES DOS SANTOS GRANJA DA FONSECA

Data de Nascimento: 1979/01/12

+351965308236

catarinasantos@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/catarina-rodrigues-dos-santos-md-phd-m

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Clinical Director Adjunct | Adjunta da Direção Clínica | CUF, Lisboa, (Portugal)**

- Direção Clínica do Instituto Cuf Oncologia

**2015-present | Professora de Cirurgia | Faculdade de Medicina Universidade Lisboa, Lisboa, (Portugal)**

- Professora Auxiliar de Cirurgia, Regente da Cadeira de Cirurgia II.

**2020-presente | Coordenadora da Clínica Multidisciplinar da Mama | Instituto Português de Oncologia de Lisboa Francisco Gentil, Lisboa, (Portugal)**

- Coordenação do Grupo Multidisciplinar de Mama. Tratamento do doente com cancro de mama.

**2015-2020 | Cirurgiã Oncológica | Instituto Português de Oncologia de Lisboa Francisco Gentil, Lisboa, (Portugal)**

- Especialização em cirurgia oncologica da mama. Cirurgia Oncoplástica.

**2005-2014 | Interna da especialidade de Cirurgia Geral. | Instituto Português de Oncologia de Lisboa Francisco Gentil, Lisboa, (Portugal)**

- Internato de Cirurgia Geral. Estudante de Doutoramento (Bolsa da Caloust Gulbenkian Foundation )

**2003-2005 | Interna do Internato Geral | Centro Hospitalar Lisboa Norte, Lisboa, (Portugal)**

- Internato Geral ( Medicina).

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2017 | Young Medical Leaders Program | Universidade Católica Portuguesa
- 2010-2015 | Doutoramento | Faculdade Medicina Universidade Lisboa
- 1997-2003 | Medicina | Faculdade Medicina Universidade Lisboa

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Mais de 20 anos de experiência em IT com foco na liderança e gestão de equipas, planeamento e desenvolvimento de soluções tecnológicas alinhadas com objectivos de negócio.

## CÉLIA LEOCÁDIO

Data de Nascimento: 1979/08/07

+351938833811

cleocadio@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/cleocadio/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2021 | Cloud & Platform Hosting Manager | Convatec, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela estratégia de Hosting & Cloud para apoiar os objetivos de crescimento e transformação digital

**2019-2021 | Scrum Master | Vodafone, Lisboa, (Portugal)**

- Liderei 4 Digital Squads aplicando os princípios do scrum, com foco na entrega da Vodafone Digital Strategy

**2017-2019 | User Experience / Agile Coach | CMAS - Systems Consultants, Lisboa, (Portugal)**

- Desenvolvimento de Software com foco em User Experience e Agile delivery

**2009-2017 | IT Consultant - UX FrontEnd - Team Teader | Novabase / Rupeal, Lisboa, (Portugal)**

- UX Front-End Team Leader & User Interface Designer

**2001-2008 | IT Consultant - UX & Development | We Design It, Lisboa, (Portugal)**

- Freelance Consultant UX Front-End Developer & User Interface Designer

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education/ London Business School
- 2019 | Disruptive Strategy | Harvard Business School
- 2008-2011 | Gestão de Sistemas de Informação | Instituto Politécnico de Setúbal

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Portugues	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Sou um homem ambicioso e exigente. Acredito no sucesso pelo trabalho e na disciplina. Nada se faz sem pessoas e sem empreendedorismo. Acredito profundamente que devemos procurar ser eminentemente cultos.

## DAVID JERÓNIMO DA CONCEIÇÃO MARQUES

Data de Nascimento: 1977/06/02

+351917337695

djm@detailsmind.com

Portuguesa

linkedin.com/in/david-marques-3b4a6816

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2005 - ao corrente | Fundador e Presidente do Conselho de Administração | DETAILSMIND - Engenharia e Construção, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Fundador e Presidente do Conselho de Administração

**Desde 2020 - ao corrente | Sócio e Administrador Não Executivo | PLACOFIX - Revestimentos, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Sócio e Administrador Não Executivo

**Desde 2018 - ao corrente | Sócio-Fundador e Gerente | WHAT'S NEXT, Lisboa, (Portugal)**

- Sócio-Fundador e Gerente

**Desde 2017 - ao corrente | Sócio-Fundador e Gerente | HEB Metalomecânica, Lisboa, (Portugal)**

- Sócio-Fundador e Gerente

**Desde 2020 - ao corrente | Sócio-Fundador e Gerente | WOODFIT Carpintaria, Lisboa, (Portugal)**

- Sócio-Fundador e Gerente

**2020-2023 | Sócio-Fundador e Administrador Executivo | PAÇO DA COMENDA, Braga, (Portugal)**

- Sócio-Fundador e Administrador Executivo

**2005-2020 | Consultor Técnico | PLACOFIX - Revestimentos, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Consultor Técnico

**2000-2005 | Director de Obra | PLACOFIX - Revestimentos, SA, Lisboa, (Portugal)**

- Director de Obra

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | EMBA - Executive Master Business Administration | ISCTE Executive Education
- 2022 | MasterClasses Corporate Governance | London Business School
- 2022 | Negociação Avançada | Nova School of Business & Economics
- 2012 | Programa Coaching total Person LMI | LMI Portugal
- 2009 | Pós-Graduação Gestão e Estratégia Empresarial | ISLA - Instituto Superior de Gestão e Administração
- 2000 | Curso Profissional de Contabilidade e Finanças | Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa/Instituto Empresarial de Contabilidade e Economia
- 2000 | Curso Profissional de Gestão Económica e Financeira | Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa/Instituto Empresarial de Contabilidade e Economia
- 2001 | Licenciatura Engenharia Civil | ISEL
- 1993-1996 | Curso de Electricidade e Electrónica | Escola Secundária Marquês de Pombal

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Trabalho na área comercial há 15 anos e gosto muito do que faço. Tive o privilégio de passar por todas as funções comerciais, que me fizeram crescer pessoalmente, profissionalmente e ser reconhecido como um líder.

## DIOGO FERNANDES

Data de Nascimento: 1987/03/07

+351 918 031 078

diogo.fernandes@generis.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/diogo-vfernandes/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Commercial Director - Retail Business Unit |**

**Generis Farmacêutica SA, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela equipa de Retail - Vendas, Marketing, Market Research, Logística e Apoio ao Cliente

**2017-2022 | National Sales Manager | Generis Farmacêutica SA,**

**Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela equipa de vendas
- Desenvolver estratégias de vendas e gerir a equipa para atingir metas e objetivos definidos
- Gerir e coordenar as operações diárias da equipa de vendas

**2016-2017 | OTC's & Key Account Unit Manager | Generis**

**Farmacêutica SA, Lisboa, (Portugal)**

- Key account manager Nacional
- Gerir carteira de clientes e equipa de Key Accounts
- Gestor de produto (OTCs) e Marketing

**2015-2016 | Key Account | Generis Farmacêutica SA, Lisboa,**

**(Portugal)**

- Gerir carteira de clientes

**2011-2015 | Sales Account | Generis Farmacêutica SA, Lisboa,**

**(Portugal)**

- Venda direta no canal farmácia

**2008-2011 | Pharmaceutical Sales Representative | Generis**

**Farmacêutica SA, Lisboa, (Portugal)**

- Várias especialidades médicas

### EDUCAÇÃO

- 2022-2023 | Mestrado em Gestão | ISCTE Business School
- 2020-2022 | Master of Business Administration - MBA | ISCTE Executive Education
- 2012-2015 | Gestão de Empresas | Universidade Europeia

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Gestor experiente com histórico de atuação em tecnologia da informação e serviços. Multifacetado em gestão de projetos, desenvolvimento de negócios, consultoria, transição digital e gestão da mudança, liderança de equipas, procurement e market intelligence.

## DIOGO PALHINHA

Data de Nascimento: 1980/04/20

+351965023705

d.palhinha@gmail.com

Português

linkedin.com/in/diogopalhinha/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2023 | Gestor de Projetos & Desenvolvimento de Negócios | Nexus IT SL (Grupo Vortal), Madrid, (Espanha)

- Empresa referência especializada na transformação digital dos processos de contratação pública em Espanha,
- Criadora de uma plataforma de contratação pública eletrónica que oferece um sistema completo, abrangente,
- e solução modular para o setor público e empresarial do estado.
- Na Nexus IT sou responsável pela gestão de projetos, go-to-market e
- desenvolvimento de negócios de transformação estratégica da suite Plyca para o modelo de negócio SaaS.

#### Desde 2006 - ao presente | From Account Management to Business Unit Manager | Vortal S.A., Lisboa, (Portugal)

- Desde que entrei para a Vortal em 2006 fiz uma percurso desde suporte, gestão de contas, gestão de projetos
- Consultor em compras, líder de equipa de implementação, gestão de produto e desenvolvimento de negócios
- em ambiente internacional, liderando ou apoiando a entrada no mercado em diversos países com vários produtos, na
- República Checa, Reino Unido, Espanha, Colômbia, México, República Dominicana e Eslovênia.

#### 2020-2022 | Business Development Manager | Armilar SL (Grupo Vortal), Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela criação e implementação do produto, branding e comunicação, estratégia go-to-market e
- desenvolvimento de negócios dos serviços de market intelligence do Grupo VORTAL,
- coordenando uma equipa multidisciplinar de +10 pessoas, internas e externas, de marketing de produto,
- desenho e análise funcional, desenvolvimento e implementação de SW e suporte vendas.

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2002-2006 | Linguas Estrangeiras Aplicadas / Comunicação empresarial | Universidade Católica Portuguesa

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



A formação base em engenharia e mais de 10 anos de experiência profissional permitem-me trazer pragmatismo, visão estratégica e criação de valor para os desafios e projectos. Desenvolvi competências de gestão de pessoas, gestão da mudança, gestão de projetos, motivação e liderança.

## FÁBIO EMANUEL MENDES FERNANDES

Data de Nascimento: 1984/11/07

+351913325847

fabio.fernandes7@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/fabioemfernandes

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2022 | Head of Quality, Environment, Health, Safety & Security | Sapec Química, Setúbal, (Portugal)

- Gestão e controlo do Sistema Integrado de Qualidade, Ambiente, Segurança e Prevenção de Acidentes Graves.
- Monitorizar o desempenho da empresa e identificar oportunidades de melhoria.
- Gestão de equipa e colaboração com outras empresas do grupo (terminal portuário e logística).
- Gestão de um departamento de serviços partilhados para empresas do grupo.
- Contacto com as autoridades nacionais (APA, IGAMAOT, DGAE, IMTT, entre outros).

#### 2018 - 2022 | Quality, Health, Safety and Environment Country Manager | Brenntag Portugal, Mide, (Portugal)

- Promover e implementar as políticas do grupo, conduzir auditorias internas e externas e monitorizar KPI's.
- Promover uma cultura de segurança e proteção do ambiente e a implementação de medidas de melhoria contínua.
- Responsável pela gestão de equipa e vários projetos: certificações, licenciamentos, melhoria contínua.
- Contacto com as autoridades nacionais (APA, IGAMAOT, DGAE, IMTT, entre outros).
- Participante em associações sectoriais (APQuímica em vários grupos de trabalho, FECC).

#### 2011 - 2018 | Quality, Health, Safety and Environment Manager | Quimitécnia.com, Barreiro, (Portugal)

- Manutenção do sistema de gestão da qualidade (ISO 9001) e implementação em empresa do grupo em Espanha.
- Implementação dos sistemas de gestão ambiental (ISO 14001) e segurança e saúde no trabalho (OHSAS 18001).
- Implementação e manutenção do sistema de avaliação SQAS Distributor / ESAD.

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2014 - 2015 | Pós-Graduação Ciências Empresariais – Ramo de Gestão de PME's | ESCE
- 2002 - 2009 | Mestrado Integrado em Engenharia Química | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Viajar | Ler | Desporto



**Especialista em Gestão.**  
**Vasta experiência em Sistema de Gestão da Qualidade e Comercial.**  
**Design e implementação de oportunidades de negócio inovadoras.**

## FILIPA DANIELA PAULO GONÇALVES

Data de Nascimento: 1987/08/15

+351918537049

filipa.goncalv@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/filipaggoncalves/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2023 | Key Account Manager | Viatris, Lisboa, (Portugal)**

- Farma: Account Management / Marketing & Strategy / Business Development

**2019 - 2023 | Key Account Manager | Baxter, Lisboa, (Portugal)**

- Dispositivos Médicos: Account Management / Marketing & Strategy / Business Development

**2018-2019 | Delegada de Informação Médica | Baxter, Lisboa, (Portugal)**

- Vendas

**2016-2018 | Quality Assurance Specialist | Baxter, Lisboa, (Portugal)**

- Dispositivos Médicos / Sistema de Gestão da Qualidade (GMP/ GDP) / Auditoria (ISO 9001 / ISO 14001)

**2014-2016 | Quality Assurance Officer | Novartis, Lisboa, (Portugal)**

- Farma / Sistema de Gestão da Qualidade (GMP/ GDP/ GCP/ GVP) / Auditoria Interna

### EDUCAÇÃO

- Desde 2022 | Mestrado, Business Administration | ISCTE Business School
- 2020-2022 | Executive Master Business Administration (EMBA) | Iscte Executive Education
- 2006-2010 | Licenciatura, Nutrition Sciences | Egas Moniz School of Health & Science

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



SÓLIDO PERCURSO PROFISSIONAL DESEMPENHANDO CARGOS DE DIREÇÃO EM VÁRIAS EMPRESAS NACIONAIS E MULTINACIONAIS, DEMONSTRANDO UMA CONSISTENTE CAPACIDADE DE LIDERANÇA, RESILIÊNCIA NA OBTENÇÃO DE RESULTADOS E CONTÍNUA APRENDIZAGEM DE COMPETÊNCIAS DE GESTÃO.

## GONÇALO EIRAS

Data de Nascimento: 1972/09/12

+351 938061927

goncalo.eiras@globalparques.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/goncaloeiras

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2019 | Diretor Desenvolvimento de Negócio | aicep**

**Global Parques S A, Lisboa, (Portugal)**

- Participa na elaboração do plano estratégico e desenvolve parcerias com stakeholders.
- Define estratégias de desenvolvimento de negócio e atração de novos clientes.
- Dirige a equipa de desenvolvimento da plataforma online Portugal Site Selection.

**2017-2019 | Country Manager | Pecal Fijaciones SL, Barcelona, (Espanha)**

- Responsável pela criação, estruturação e gestão da Filial espanhola do grupo Pecal.
- Define o plano estratégico e comercial.
- Responsável pela seleção, formação e desenvolvimento da equipa comercial

**2006-2017 | Diretor Marketing | Pecal - Sistemas de Fixação Lda, Águeda, (Portugal)**

- Dirige equipa de gestores de categorias e define os objetivos de marketing e plano de comunicação
- Participa na estratégia de internacionalização da empresa

**2001-2006 | Diretor Comercial e Marketing | Campingaz, Lisboa, (Portugal)**

- Elabora e acompanha o orçamento de acordo com os objetivos estratégicos e análise dos respetivos desvios.
- Dirige a equipa comercial no Retalho Tradicional e na Distribuição Moderna.

**1996-2001 | Gestor Produto Divisão Metal | Wurth Portugal Lda, Sintra, (Portugal)**

- Responsável pela dinamização, análise, estruturação das diversas categorias de produtos.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2000-2000 | Licenciatura Gestão de Marketing | IPAM - Instituto de Administração e Marketing
- 1991-1996 | Bacharelato Gestão de Marketing | IPAM - Instituto de Administração e Marketing

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Castelhado	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Desenvolvimento de Negócio
- Liderança e Gestão de Equipas
- Resolução de problemas
- Pensamento analítico e estratégico
- Boa capacidade de comunicação



Responsável pela gestão do risco de crédito do grupo bancário onde trabalho nos últimos 10 anos, contribuindo ativamente para a resolução de desafios complexos, alavancado na experiência e formação pessoal que permitiram criar e gerir com sucesso equipas de elevada performance.

## HENRIQUE MANUEL CIRNE SERRANO MIRA

Data de Nascimento: 1971/03/15

+351961132356

henrique.mira@cgd.pt

Portuguesa

[HTTPS://www.linkedin.com/in/henriquecirmira1971](https://www.linkedin.com/in/henriquecirmira1971)

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2014 | Diretor | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela gestão de risco de crédito do Grupo CGD, com reporte direto ao CRO e à Comissão Executiva.
- Principais desafios: Reformulação dos processos de decisão e monitorização de crédito.
- Reformulação da área e dos processos de rating
- Desenvolvimento de modelos de imparidade
- Desenvolvimento de mecanismos automáticos de alarmística

**2002-2014 | Técnico de Risco | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Responsabilidades no controlo de risco de crédito.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2015-2016 | Programa Avançado de Gestão | ISCTE
- 2003-2003 | Programa Avançado de Gestão de Instituições Financeiras | Universidade Católica Portuguesa
- 2000-2001 | Pós-graduação Gestão de Instituições Financeiras | ISCTE Executive Education
- 1990-1995 | Organização e Gestão de Empresas | ISCTE

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Orientado para trabalhar por objetivos e em equipa, sempre focado em evoluir. Profissional de Marketing e Vendas, flexível, proativo, dinâmico e com pensamento crítico. Competências em liderança, negociação, resolução de problemas e capacidade de lidar com ambiguidade.

## JOÃO BARROS

Data de Nascimento: 1991/10/28

+351 910182982

joao.barrosilva@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joaoofdebarros/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Area Sales Manager | Toyota Caetano Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável por 30% do volume de negócios de retalho a nível nacional; Coordenação de Marketing & Vendas
- Elaboração e monitorização dos planos de negócio dos retalhistas a nível nacional

**2018 - 2022 | Key Account Manager | Toyota Caetano Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de Grandes Contas e Institucionais, com valor de vendas anual acima de 8 dígitos
- Resposta a Tenders e RFI/RFP; Desenvolvimento de projetos de mobilidade
- Colaboração com a Toyota Motor Europe, na negociação e implementação de protocolos internacionais

**2016 - 2017 | Assistant General Manager / Sales Director | Estoril 7 Apartments, Lisboa, (Portugal)**

- Preparação do orçamento anual de vendas; Monitorização das vendas
- Coordenação da equipa comercial (4 pessoas); Definição e implementação de tarifas
- Diretor de Serviço (coordenação de 30 pessoas)

**2016 - 2016 | Room Division Manager | The Oitavos Hotel, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão do Departamento de Alojamentos, com receitas acima de 7 dígitos/ano
- Diretor de Serviço (coordenação de 70 pessoas)
- Coordenação da Equipa da Divisão de Alojamentos (22 pessoas) e Housekeeping (30 pessoas)
- Definição de objetivos e monitorização dos mesmos; Implementação e atualização de procedimentos

### EDUCAÇÃO

- 2022 - 2023 | Mestrado em Gestão | ISCTE
- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE EXECUTIVE EDUCATION & LONDON BUSINESS SCHOOL
- 2017 - 2020 | Licenciatura em Gestão de Marketing | IPAM

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Trabalho voluntário na CASA e membro da Um Pequeno Gesto Uma Grande Ajuda
- Interesses em: tecnologia, política, leitura, desporto e viajar





Fundador e administrador de um Grupo Tecnológico com mais de 550 pessoas, composto por várias empresas estratégicas em diversos países. Ao longo dos últimos anos tem sido responsável pela liderança e administração de empresas no sector tecnológico a nível nacional e internacional.

## JOÃO CASTELEIRO ALVES

Data de Nascimento: 1984/01/17

+351913772131

joaocasteiroalves@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/joaocasteiro/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2021 - Present | Founder & CEO | Latitudde - Digital Enablers, Lisboa, (Portugal)**

- Liderança e gestão executiva da organização
- Definição e implementação da estratégia e visão da empresa.
- Acompanhamento e coordenação das atividades e projetos de inovação da empresa.
- Coaching

**2016 - Present | Co-Founder and Partner | Red IT, Lisboa, (Portugal)**

- Membro do conselho de administração da empresa.
- Apoio à gestão e assessoria na definição da estratégia e visão da organização.

**2015 - Present | Co-Founder & Global Partner | Readiness IT - Systems Integration, Porto, (Portugal)**

- Membro do conselho de administração da empresa.
- Liderança e gestão de vários departamentos da organização.
- Apoio à gestão e assessoria na definição da estratégia e visão da organização.
- Responsável por operações internacionais estratégicas.

**2015 - Present | Co-Founder & Global Partner | Group RIT, Lisboa, Porto, Beira Interior, (Portugal)**

- Membro do conselho de administração.
- Definição e implementação da estratégia global do grupo.

### EDUCAÇÃO

- 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2013 | Mestrado em Engenharia Informática | Universidade Nova de Lisboa
- 2010 | Pós-Graduação em Gestão | Universidade Católica Portuguesa
- 2007 | Licenciatura em Engenharia Informática | Universidade da Beira Interior

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
English	★	★	★	★	★	★
Spanish	★	★	★	★	★	★
Portuguese	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- **COMPETÊNCIAS TÉCNICAS E DE GESTÃO:**
- Liderança, Tomada de decisão, Resolução de problemas
- **INTERESSES:**
- Viagens, Tecnologia, Esqui, Pesca, Carros



11 anos de experiência no setor aeroespacial

## JOAO PRATAS

Data de Nascimento: 1985/08/20

+351961858439

joao.pratas@live.com.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/pratasjoao/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 - presente | Director of Quality | Aernnova, Évora, (Portugal)**

- Responsável pela garantia e controlo de qualidade.

**2022-2022 | Engineering Director | Embraer, Évora, (Portugal)**

- Liderança assente na excelência, competências essenciais e estratégia "make or buy."
- Definição de objetivos sob a metodologia SQDC (Segurança, Qualidade, Entrega, Custo)

**2020-2022 | Engineering Manager | Embraer, Évora, (Portugal)**

- Acelerei o processo de transformação digital da organização através da criação de ferramentas 3D para os KPI's.
- Liderei um projeto que está a revolucionar a linha de produção - "Digital Twin"

**2017-2020 | Engineering Team Lead | Embraer, Évora, (Portugal)**

- Particpei no desenvolvimento do projeto da empennage horizontal e da aba.
- Preparação de propostas de produção com ferramentas de visualização 3D.

**2013-2017 | Manufacturing engineer | Embraer, Évora, (Portugal)**

- Implementação de ferramentas de lean six sigma e teoria de restrições para aumentar a produção.
- Desenvolvimento de documentos SW, com aplicação de maquinaria FAI e equipamento para começar a produção.

**2012-2013 | Manufacturing Engineer | Embraer, São José dos Campos, (Brasil)**

- Membro da equipa que desenvolveu a asa e empennage horizontal do avião C390 Millenium.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education e London Business School
- 2014-2015 | Lean Six Sigma Black Belt | Instituto Superior Técnico
- 2006-2012 | Engenharia Industrial e Gestão | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Português	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Profissional com 18 anos de experiência em Sistemas de Qualidade, especializada em ISO 9001 & IATF 16949, Ferramentas de Qualidade e Gestão Lean. Comprometida com a excelência organizacional, através de inovação e transformação de processos, resolução de problema e melhoria contínua.

## LUISA REIS

Data de Nascimento: 1979/09/21

+351938581292

luisareis@yahoo.com

Portugues

linkedin.com/in/luisa-reis/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Quality Manager | TE Connectivity, Évora, (Portugal)**

- Responsável pela gestão da qualidade, garantindo conformidade através de resolução de problemas e melhoria contínua
- Responsável pela certificação nos sistemas de gestão de qualidade ISO 9001, EN9100 e ATEX

**2018-2022 | Quality Auditor | Quality Management Systems | TE Connectivity, Lisboa (remoto), (Portugal)**

- Realização de auditorias, implementação de projectos e suporte no sistema de qualidade corporativo Automotive EMEA

**2016-2028 | Supervisor Quality Systems & PPAPs | TE Connectivity, Évora, (Portugal)**

- Supervisão do sistema de gestão da qualidade da planta; Supervisão da entrega e aprovação de PPAPs pelo cliente

**2015-2016 | Advanced Quality Engineer | TE Connectivity, Évora, (Portugal)**

- Assegurar a gestão do processo APQP na introdução de novos produtos, moderação PFMEA

**2006-2015 | Head of Quality Systems | Supplier Quality Engineer | Preh Portugal, Trofa, (Portugal)**

- Coordenação de auditorias internas, melhoria de processos e documentação do sistema de qualidade.
- Desenvolvimento de fornecedores, através de gestão de reclamações, análise de desempenho e auditorias

**2004-2006 | Quality Engineer | Faurecia, S. J. da Madeira, (Portugal)**

- Suporte na garantia de qualidade e reclamações de clientes. Monitorização da qualidade nos clientes JIT.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2008-2009 | Lean Management | CLT - Comunidade Lean Thinking / Fundação Instituto Politécnico do Porto
- 1997-2004 | Engenharia Química | FEUP - Universidade do Porto

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Música & Concertos | Gastronomia | Viagens & Cultura | Família
- Co-Chair Grupo de Colaboradores TE EMEA THRIVE (foco deficiências físicas e mentais)



Profissional com experiência em criar, desenvolver e executar estratégias orientadas para objetivos em várias áreas de negócio como construção, setor não lucrativo e transporte aéreo.

## MANUEL ANTÓNIO GOUVEIA DA SILVA

Data de Nascimento: 1976/01/29

+351968511201

manuelgouveiadasilva@icloud.com

Portuguesa

pt.linkedin.com/in/manuelgouveiadasilva

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2023 - ao presente | Administrador de Contratos | NetJets Aviation, Paço De Arcos, (Portugal)

2019-2022 | Auditor Interno | TAP, SA, Lisboa, (Portugal)

2011-2019 | Secretário Executivo da Direção Nacional | LPN - Liga para a Proteção da Natureza, Lisboa, (Portugal)

2009-2011 | Assistente do Diretor-Geral | Cachide e Roldão, V. N. Famalicão, (Portugal)

2007-2009 | Gestor de Vendas | Casa Espanhol, Unip. Lda., V. N. Famalicão, (Portugal)

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2013 | Pós-graduação Controlo de Gestão e Finanças Empresariais | Lisbon School of Economics and Management
- 2010 | Pós-graduação Gestão de Organizações Sem Fins Lucrativos | Lisbon School of Economics and Management
- 2006 | Contabilidade | Universidade Lusíada

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- .



Ao longo dos meus 10 anos de carreira tenho tido a oportunidade de acrescentar valor e aprender numa área muito interessante: Pricing. É esta a área que me apaixona, seja do ponto de vista de definição estratégica, mapeamento de processos e implementação de sistemas como da gestão pessoas

## MARINA LOURENÇO NUNES DIAS

Data de Nascimento: 1989/10/07

+351963187321

marinalourencondias@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/marinandias

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Senior Pricing Expert | Competera, Lisboa, (Portugal)**

- Suporte na definição de estratégias de Pricing e implementação de plataforma de gestão para diferentes indústrias

**2019-2021 | Senior Pricing Manager | Makro - Metro Group, Lisboa, (Portugal)**

- Definição e implementação de estratégia de Pricing
- Desenho e implementação de processos e modelos de gestão de Pricing
- Gestão de equipa de Pricing

**2018 | Pricing Product Owner | Farfetch, Porto, (Portugal)**

- Responsável pela gestão de roadmap de iniciativas de Pricing

**2017-2018 | Pricing Coordinator | Sonae, Madrid, (Espanha)**

- Design e implementação de estratégia de Pricing
- Criação e implementação de processos, sistemas e análises de Pricing
- Gestão de equipa de Pricing

**2014-2017 | Gestão de Projeto Pricing | Sonae, Lisboa, (Portugal)**

- Suporte no desenho e implementação de estratégia de Pricing
- Criação e implementação de sistemas de Pricing
- Responsável pela gestão da mudança

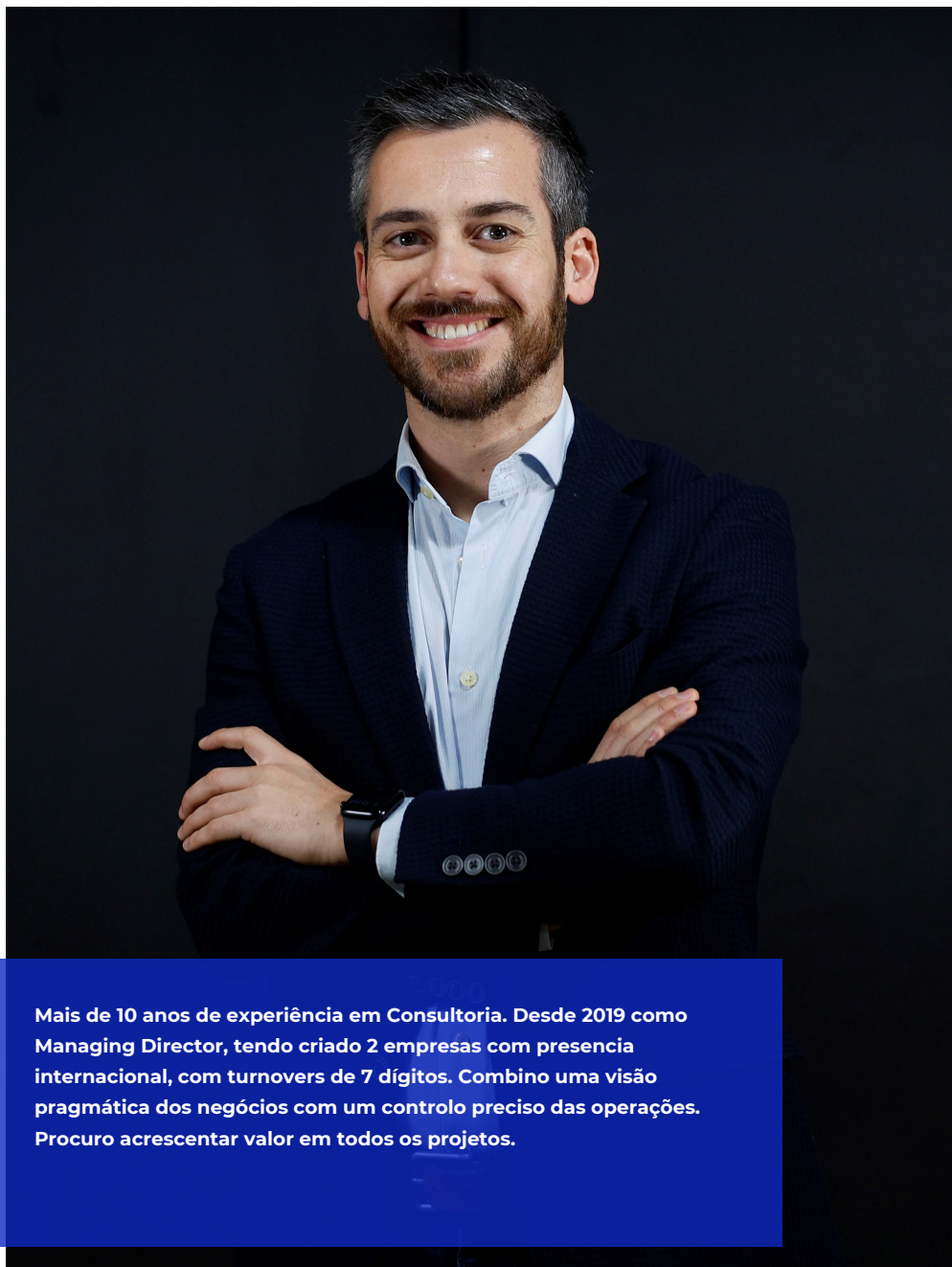
### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2007-2013 | Mestrado em Engenharia do Ambiente | Instituto Superior Técnico

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Mais de 10 anos de experiência em Consultoria. Desde 2019 como Managing Director, tendo criado 2 empresas com presença internacional, com turnovers de 7 dígitos. Combino uma visão pragmática dos negócios com um controlo preciso das operações. Procuo acrescentar valor em todos os projetos.

## MAURO MATOS DE SOUSA

Data de Nascimento: 1986/02/09

+351919076979

mmatosousa@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/mauromsousa/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2019 - Presente | Founder e Executive Director | Bridge351, Lisboa, (Portugal)**

- Estratégia, Gestão Operacional, Financeira e Internacionalização

**2019-2021 | Founder e Managing Director | Trend4IT Consulting, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão Operacional da Empresa: RH, Operações, Marketing, Estratégia, Unidades de Desenvolvimento Tecnológico
- Principais Conquistas: +20 Clientes em países como Portugal, Bélgica, Angola e Luxemburgo

**2015-2019 | International Senior Manager | KCSIT SA, Lisboa, (Portugal)**

- Internacionalização da empresa e Desenvolvimento de Negócio no mercado BENELUX
- Revenue da Unidade de 7 dígitos anuais

**2014-2015 | Business Development Manager | Tecangol - Tecnologias e Sistemas de Informação, Luanda, (Angola)**

- Coordenação de Concursos Públicos e Gestão de Pipeline de Negócios de 8 dígitos

**2013-2014 | Senior Consultant/Ministry Advisor | Consult, Luanda, (Angola)**

- Assessoria ao Ministério da Administração do Território de Angola, Coordenação de Equipas de Assessoria/Consultoria

**2011-2013 | Senior Consultant/Governor Advisor | Consult, Cabinda, (Angola)**

- Assessoria ao Governador da Província, Reporting à Presidência da República

**2010-2011 | Financial Auditor | KPMG, Lisboa, (Portugal)**

- Atividades de Auditoria Financeira

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2006-2010 | Gestão | ISCAL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Liderança e Gestão de Equipas
- Gestão Operacional
- Planeamento, implementação e Desenvolvimento de novos negócios
- Negociação e Vendas



Apaixonado por desafios e pela aprendizagem, conto com uma década de experiência profissional acumulada nos sectores das Telecomunicações e Energia, onde tive a oportunidade de desempenhar um vasto leque de responsabilidades durante a minha carreira.

## MIGUEL GOMES

Data de Nascimento: 1986/01/27

+351917912351

miguelnovagomes@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/miguel-nova-gomes/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2022 | Account Manager | Capgemini, Lisboa, (Portugal)

- Account Manager para os sectores das Telecomunicações, Media & Tecnologia

#### 2020-2022 | Senior Consultant & Engineer | Altran / Capgemini Engineering, Lisboa, (Portugal)

- (Digital) Project Manager
- Service Manager
- Scrum Master

#### 2018-2019 | Senior Consultant | KinetIT, Lisboa, (Portugal)

- Project Manager
- IT Consultant
- Scrum Master

#### 2013-2018 | Consultant | CGI, Lisboa, (Portugal)

- Suporte, Manutenção e Administração Aplicaional
- Software Developer

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2015 | Engenharia de Telecomunicações e Informática | ISCTE-IUL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Cozinhar
- Desporto
- Tecnologia
- Música



Sonhador, pai de família e engenheiro de profissão. Sempre do lado da solução, partilho os conhecimentos adquiridos, comunicando, agregando, no objetivo de criar valor. Valor humano e económico. Acredita na sustentabilidade ambiental, como forma de alcançar a sustentabilidade económica.

## NUNO CERQUEIRA

Data de Nascimento: 1977/09/22

+351962772202

njscrqueira@sapo.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/njscrqueira/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2021 | Gestor de Contratos | Lisboa Ocidental SRU, Lisboa, (Portugal)**

- Acompanhamento e gestão do projeto. Gestão de contratos para o Programa Habitação PRA.
- Responsável pelo desenvolvimento de negócio do projeto.
- Gestão de contratos e propostas contratuais com adaptação das respetivas especificações.

**2007-2021 | Senior Project Manager | HTecnic - Construções, Lda, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável na execução de uma obra pela Segurança, Qualidade, Ambiente, Custo e Prazo.
- Planeamento de WBS específicas e complexas.
- Gestão das subempreitadas e das equipas em regime de prestação de serviços.
- Execução do orçamento do projeto, tendo em vista o enquadramento económico.
- Classificar subempreiteiros e fornecedores, de acordo com procedimentos de qualidade específicos.

**2004-2007 | Junior Site Manager | HTecnic - Construções, Lda., Lisboa, (Portugal)**

- Fornecer ao Diretor do Sistema de Gestão Integrado os documentos para o complemento do Plano de Segurança e Saúde e
- e Planos de Gestão Ambiental.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | EMBA | ISCTE Executive Education
- 2008-2009 | Especialização em Segurança e Saúde no Trabalho | Instituto Superior Ciências da Saúde Egas Moniz
- 1995-2003 | Engenharia Civil | NOVA School of Science and Technology (FCT NOVA)

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- músico por paixão, e jogador de golfe.





Sólida experiência em Business Development, Marketing, Digital, Data, Product Development, Omnichannel, Digital Transformation, Customer Experience. Foco em criar valor, crescer, adaptar modelos de negócios, trazer agilidade e gestão lean. São as pessoas que fazem a diferença em qualquer organização

## PAULO CÉSAR JORGE MOREIRA

Data de Nascimento: 1980/07/01

+351965733289

paulo.moreira99@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/paulo-cesar-moreira/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Diretor de Mercado / Unidade de Negócio | Leroy Merlin, Lisboa, (Portugal)**

- Co-criação dos objetivos da empresa, linhas estratégicas para o desenvolvimento do negócio garantindo rentabilidade
- Modelo de negócio e económico para os mercados de Jardim e Decorativo.
- Estratégia omnicanal de produto, negociação e parcerias estratégicas (global, comum e local)

**2019-2022 | Diretor de Negócio Digital e Gestão de Plataformas | Novo Banco, Lisboa, (Portugal)**

- Vendas digitais nos vários canais digitais (site, app, banco on-line)
- Diretor de Produto: Gestão da Plataforma de Sites Públicos

**2014-2019 | Coordenador da Área Plataforma Digital eCommerce e de Inovação | Sonae - Worten, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão de Plataformas Digitais de E-commerce e Marketplace
- Lançamento projetos de inovação no Digital - Gestão de equipa de produto na Worten Tech Team

**2011-2014 | Gestor de Marketing em Conceito de Loja e Comunicação Interna | Sonae - Worten, Lisboa, (Portugal)**

- Conceito de loja, gestão, criação e controlo de toda a comunicação em loja

**2007-2011 | Gestor de marca: Worten Mobile / Worten Gamer / Vobis | Sonae - Worten, Lisboa, (Portugal)**

- Definição e implementação dos planos de marketing e promocional; criar e controlar o orçamento anual

**2003-2007 | Gestão de Marketing e Comunicação | Giovanni Galli, Lisboa, (Portugal)**

- Criação e implementação do Plano de Marketing; gestão de marketing, análise de vendas; CRM, programa de fidelização

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | MBA Executivo | ISCTE - Executive
- 2004-2006 | Mestrado Marketing Estratégico | ISCTE - Executive
- 1998-2002 | Comunicação Social - Marketing | ISCSP - UTL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Família | Empreendedorismo | Escrita | Viajar | Desporto | Mar



Curioso pela electrónica desde o 1º carro telecomandado, ramo no qual me formei e me fui apaixonando por telecomunicações, onde trabalhei até encontrar outro amor, a Cibersegurança. Entusiasta pelo conhecimento constante e transversal e abnegado para grandes desafios. Amo a família e a vida.

## PAULO PATRAO

Data de Nascimento: 1980/10/03

+351961755216

pauloj.patrao@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/paulo-patrao/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2018 - ao presente | Engenheiro de Sistemas Industriais e Cibersegurança | REN, S.A., Lisboa, (Portugal)

- Responsável pela gestão do Centro de Acesso Remoto [>50 máquinas]
- Responsável pela implementação de políticas de Cibersegurança em Sistemas Industriais da RNT
- Gestão de vulnerabilidades e mitigação de risco

#### 2008-2018 | Engenheiro de Automação e Comunicações Industriais, Rede Nacional Transporte, eletricidade (RNT) | REN, S.A., Lisboa, (Portugal)

- Responsável de redes de Comunicações Industriais da RNT [>2000 equipamentos]
- Responsável pela gestão acesso remoto a redes de Automação e Proteção da RNT [>15000 equipamentos]
- Responsável pela certificação dos fornecedores em Protocolos Industriais

#### 2007-2008 | Gestor de Obra, Investimento, Construção de Subestações | REN, S.A, Lisboa, (Portugal)

- Análise do projeto civil e eletrotécnico;
- Preparação do caderno de encargos e análise de propostas
- Coordenação de empreitadas de Construção Civil, Instalação Elétrica e Sistemas Controlo e Proteção

#### 2007 | Professor | Diretor de Turma [12º ano] | Escola Secundária Alcides Faria, Barcelos, (Portugal)

- Práticas Laboratoriais de Eletrotécnica/ Eletrónica
- Sistemas Analógicos e Digitais

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2018 | Advanced Management Program | Católica Lisbon School of Business and Economics
- 2000-2006 | Electrical, Electronics and Communications Engineer | Universidade do Minho

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Castelhano	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Voluntariado em IPSS,
- Associativismo,
- Sociedade,
- Desporto,
- Música,
- Viagens.



**Gestor com forte atitude para a resolução de problemas/desafios. Focado na inovação e na obtenção de resultados, através no planeamento estratégico, análise de dados, desenho e análise de processos, gestão de mudança e desenvolvimento das pessoas.**

## PEDRO ALEXANDRE GUEDES GOUVEIA

Data de Nascimento: 1981/09/17

+351 963258170

pggouveia@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedrogouveia/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2023 - presente | Chief Financial Officer (CFO) | PSG - Segurança Privada S.A., Lisboa, (Portugal)**

- Gestão estratégica e financeira.

**2010 - presente | Consultor/Gestor Financeiro | Gomes Ribeiro, Contabilidade e Gestão, Lisboa, (Portugal)**

- Análise de projetos: desenvolvimento de business case financeiro e análise de benefícios (análise de ROI).
- Consultoria estratégica, com desenvolvimento de planos de negócio e planos estratégicos.

**2021-2023 | Chief Financial Officer (CFO) | Ridan Hotels, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão estratégica e financeira.

**2017- 2021 | Gestor Financeiro | Grupo Shiadu, Lisboa, (Portugal)**

- Implementação de data analytics para elaboração de projeções financeiras e comerciais.
- Projeto de internacionalização: Espanha (Sevilha)

**2014-2016 | Gestor Financeiro / Professor | Escola de Ensino Profissional, Lisboa, (Portugal)**

- Elaboração, desenvolvimento e controlo do orçamento anual. Gestão de tesouraria.
- Professor nas seguintes unidades curriculares: Introdução à Gestão, Fiscalidade e Empreendedorismo.

**2012- 2013 | Director de Clínica | OralMED Clínicas Dentárias, Santarém, (Portugal)**

- Gestão e direção da unidade de negócios.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2005-2006 | Pós-Graduação em Management & Business Consulting | ISEG Executive Education
- 2000-2005 | Licenciatura em Gestão de Empresas | Universidade Lusófona

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Adepto e praticante de atividade desportiva
- Professor Voluntário na Universidade Sénior



Experiência em todas as áreas C-Level, e com destaque em direção de compras, retail e operações. Capacidade analítica e de gestão, complementada com talento em negociação, gestão de RH e formação adquiridas com bastante dedicação durante os meus 20 anos de carreira.

## PEDRO MIGUEL DO ROSÁRIO LOPES

Data de Nascimento: 1982/05/31

+351935862013

pedro\_str@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedrom-lobes/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Sócio Gerente - Diretor Operações | Maria Azeitona, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão das operações de 3 restaurantes
- Contratação, formação e retenção de pessoal
- Análise diária de KPIs com gerentes, e implementação de ações de manutenção ou correção.

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Master of Business Administration | ISCTE Executive Education
- 2000-2005 | Gestão de Empresas | ESGTS

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Família, Montanhismo, Viajar, Tecnologia e sustentabilidade



Tenho uma vasta experiência em gestão de equipas industriais e de organização de métodos produtivos. Tenho também experiência em auditoria interna e controlos financeiros. Gostaria de aprofundar a minha experiência na área financeira, nomeadamente em controlos financeiros.

## PEDRO OLIVEIRA

Data de Nascimento: 2023/06/06

+351914446085

pedrooliveira1986@hotmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedrojtdmoliveira/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2021-Presente | Assistente de Direção | Alvarsol, Vilamoura, (Portugal)**

- Elaboração dos mapas de produção e respetivo acompanhamento/Acompanhamento dos custos de produção

**2019-2021 | Auditor Interno | TAP Air Portugal, Lisboa, (Portugal)**

- Elaboração de relatórios de Auditoria Interna nas áreas de Risco, Compliance e Engenharia & Manutenção

**2016-2018 | Chefe de Produção | ELIS, Silves, (Portugal)**

- Responsável pela gestão de um turno de produção

**2014-2016 | Técnico de Marketing | Garvetur, Vilamoura, (Portugal)**

- Gestão de conteúdos e CRM no portal garvetur.pt, tendo sido responsável edição do produto imobiliário.

**2013 | Account Manager | Balloon SAPTE, Vilamoura, (Portugal)**

- Responsável pela angariação de unidades hoteleiras, tendo angariado cerca de 40% das unidade hoteleiras participa

**2012 | Assistente Administrativo | Caixa Geral de Depósitos, Faro, (Portugal)**

- Fui responsável pela angariação, abertura de conta e produção de cartões e gestão de cerca de 800 clientes

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2012-2013 | Pós-Graduação Economia da Inovação e Empreendedorismo | Universidade do Algarve
- 2006-2012 | Gestão | Universidade do Algarve

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Apaixonado pela Gestão e Saúde, o meu objetivo é contribuir para uma saúde eficiente, acessível e financeiramente sustentável. Determinação, foco nos resultados e visão estratégica são pilares essenciais do meu percurso profissional. Respeito, lealdade e versatilidade completam a minha abordagem.

## PEDRO RAFAEL PAIS MARTINS AGUIAR

Data de Nascimento: 1984/10/12

+351964576281

pedroaguiar84@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/pedropmaguiar

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Diretor Executivo | Clínica Chegar Novo a Velho, Lisboa, (Portugal)**

- Responsabilidade de gestão Operacional e Financeira de Clínica com média de 100 clientes/dia
- Responsabilidade da estratégia de expansão e internacionalização e processo de rebranding

**2021-2022 | Diretor de Residência Senior | Orpea Ibérica, Lisboa, (Portugal)**

- Gestão recursos humanos (aprox. 70 funcionários) Gestão de clientes, fornecedores e parceiros (120 residentes)

**2020-2021 | Gestor / Prestador | PLR Clinic, Lisboa, (Portugal)**

- Responsabilidade de gestão operacional e financeira de Clínica com média de 150 clientes mensais

**2012-2015 | Membro do Conselho Diretivo Regional | Ordem dos Enfermeiros, Lisboa, (Portugal)**

- Áreas de responsabilidade: Comunicação e Imagem, Relações Internacionais e Enfermagem de Urgência e Emergência

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2014-2016 | Mestrado em Gestão da Saúde | ENSP
- 2009-2010 | Pós-Graduação em Urgência e Emergência Hospitalar | Universidade Atlântica
- 2002-2006 | Licenciatura em Enfermagem | Universidade Atlântica

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Gosto pela leitura e praticante de desporto. Participação ativa em clubes de debate e reflexão político-profissional na área da saúde.



21 anos de experiência na indústria farmacêutica no Grupo AtralCipan, dos quais 11 foram passados na Atral (enquanto Quality Assurance Manager, Quality Director e, desde Novembro 2018, Operations Director), sendo os 10 anteriores na CIPAN. Fundador e presidente da filial portuguesa do ISPE.

## RICARDO JORGE MILHEIRO DIAS TAVARES GRILO GRILO

Data de Nascimento: 1976/06/10

+351912486924

ricardo.grilo@atral.pt

Portuguesa

linkedin.com/in/ricardojgrilo

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2018-2023 (presente) | Operations Director | Atral, Carregado, (Portugal)**

- Responsável por 4 Unidades de Produção, Armazéns, Garantia e Controlo de Qualidade, Engenharia e Manutenção
- Planeamento de Segurança e Saúde

**2010-2018 | Quality Director | Atral, Carregado, (Portugal)**

- Diretor de Garantia e Controlo de Qualidade
- Gestor de projetos (renovação de um plano de produção; responsável pelo design e construção de um novo plano)

**2004-2010 | Quality Assurance Manager | CIPAN, Carregado, (Portugal)**

- Gestão dos sistemas de qualidade, auditoria e gestão de projetos

**2000-2004 | Production Manager | CIPAN, Carregado, (Portugal)**

- Gestão da produção e das equipas, ações de formação

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 1994-2000 | Engenharia Química | IST

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Director experiente em Pagamentos e Gestão de Comunicação com o Cliente (CCM). Com excelentes soft e hard skills. Com um histórico comprovado de sucesso e rentabilidade. Tenho liderado equipes e implementado estratégias para impulsionar o crescimento dos negócios e aumentar a satisfação do cliente.

## RICARDO LUIS DA SILVA GARCIA BRITO PEREIRA

Data de Nascimento: 1978/10/31

+351910876860

rg.ricardogarcia@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/ricardogarciapereira

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**2018 até hoje | Director Geral das unidades de negócio Payments e Customer Communication Management (CCM) | Contisystems, São Domingos de Rana, (Portugal)**

- Análise e estratégia de negócios, vendas e gerenciamento, gerenciamento de contas, finanças, preços e controle e P&

**2017-2018 | Director de Segurança e Saúde no Trabalho | Contisystems S.A, São Domingos de Rana, (Portugal)**

- Segurança física e lógica, Procedimentos e políticas de saúde e segurança, análise de risco

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | Iscte Executive Education
- 2010 - 2012 | Pos Graduação Gestão | Instituto Superior de Gestão
- 2007 - 2010 | Gestão de Marketing | Instituto Portugues de Administração de Marketing

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY





Autodidata e orientado para resultados com 8 anos de experiência profissional nos setores bancário, fintech e BPO. Habilitado de fortes competências analíticas e de pensamento estratégico com experiência na liderança de projetos de melhoria contínua e transformação, assim como em gestão de produto.

## RICARDO VICENTE

Data de Nascimento: 1994/12/18

+351967042057

ricvic94@gmail.com

Português

linkedin.com/in/ricardo-f-s-vice

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2021 | Analista e Consultor de Transformação |

##### Teleperformance, Lisboa, (Portugal)

- Liderança de equipas multidisciplinares em projetos transformacionais de tecnologia, analytics e PEX
- Mapeamento da experiência de Clientes, identificação de dores e oportunidades de melhoria
- Desenho de soluções, mensuração de benefícios e formalização de business cases/ ROI
- Disseminação de uma cultura de transformação, com base em metodologias de design thinking e LSS (DMAIC)

#### 2019-2021 | Analista Funcional/ Gestor de Produto | BNP

##### Paribas, Lisboa & Paris, (Portugal & França)

- Gestão de (4) aplicações ARIS, incluindo a definição de requisitos e gestão de projetos de evolução (v4->v10)
- Gestão de 20 Clientes internos com mais de 1,500 utilizadores ativos, liderando Comitês de Direção
- Formação de utilizadores chave em BPMN, incluindo as melhores práticas de modelização de processos

#### 2016-2019 | Analista de Negócio | Comparajá, Lisboa,

##### (Portugal)

- Dinamizador do crescimento da start-up, definindo fluxos de receita de 6 dígitos em apenas 3 anos
- Criação de contact center, incluindo o mapeamento de processos, reporting, e desenho e set-up de CRM e CTI
- Ponto de contato para projetos de TI, definindo requisitos e priorizando backlog
- Gestão de produto e de leads, incluindo o lançamento de 2 novas verticais, mapeamento UX e otimização de website

#### 2015-2015 | Estagiário de Compliance | Banif, Lisboa, (Portugal)

- Auditorias DMIF II - KYC; Ações de controlo na comercialização de produtos financeiros complexos

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2012-2015 | Licenciatura em Gestão | NOVA School of Business and Economics
- 2014-2015 | Erasmus | Akademia Leona Kozminkiego

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Português	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- LSS YB certificado. Apaixonado por desporto, sendo um orgulhoso sócio do CDMaфра, adoro explorar novos destinos, culturas e gastronomia.



O meu percurso caracteriza-se por uma especial motivação para a liderança e desenvolvimento de pessoas, desafiando e procurando o melhor de cada um, em torno de um propósito.

## RODRIGO GUERREIRO DA CRUZ COMÉDIAS

Data de Nascimento: 1979/12/10

+351962690343

rodrigo.comedias@gmail.com

Portuguesa

linkedin.com/in/rodrigocomedias

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Diretor IT | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Atualmente sou Diretor de Desenvolvimento os sistemas de informação.
- Abrangendo as Value Streams de Crédito, Pagamentos, Clientes e Contas, Ativos Financeiros, Suporte Empresarial.
- Tenho como principais responsabilidades a supervisão das equipas afetas a projetos nas suas diversas fases.
- O desenho e implementação da estratégia de IT.

**Jul 2008 - Fev 2022 | Coordenador | Caixa Geral de Depósitos, Lisboa, (Portugal)**

- Coordenei Unidades desde core banking a CRM, dos sistemas de informação.
- Liderei uma equipa de 40 pessoas e mais de 80 consultores em modelo de Application Management

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education (Lisboa, Portugal) em colaboração com London Business School
- 1997-2002 | Licenciatura em Matemática Aplicada – Investigação Operacional | Universidade Nova de Lisboa – Faculdade de Ciências e Tecnologia (Lisboa, Portugal)

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY



Profissional experiente com mais de 13 anos de experiência internacional nas indústrias de FMCG e iGaming em multinacionais. Proficiente em gestão de stakeholders de alto nível, brand building, vendas e operações, com provas dadas em transformar objetivos estratégicos em iniciativas de sucesso

## RUBEN MARTINS PINTO

Data de Nascimento: 1984/08/12

+351918711762

Ruben.smpinto@gmail.com

Português

linkedin.com/in/rubemartinspinto/

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Desde 2022 | Regional Country Manager | 888, Lisboa, (Portugal)**

- Responsável pela estratégia global dos mercados, bem como o forecast, pesquisa de mercado, pagamentos online e mark
- Mentor de uma equipa de alto rendimento de directores e country managers

**2020 - 2022 | Online Country Manager | EDITEC, Londres, (UK)**

- Responsável pelo negócio de online gaming nos mercados de língua oficial Portuguesa
- Responsible pelas equipas de Marketing digital, Vendas, Fidelização, CRM e Serviço pós-venda

**2018 - 2020 | Marketing Manager | Webcor, Luanda, (Angola)**

- Gestor de Marketing e Vendas das marcas: Red Bull, Marlboro e Danone
- Responsável pelo A&P, P&L e o Performance Marketing
- Direção estratégica do planeamento, com claro foco em redes sociais, SEO, UX e Analytics

**2015 - 2017 | International Brand Manager | Imperial Brands, Bristol, (UK)**

- Gestão global da estratégia de equity e portfolio de 2 marcas
- Responsável pela estratégia de Digital

**2011 - 2015 | Brand Manager | Imperial Brands, Lisboa, (Portugal)**

- Implementação da estratégia global de equity e ativação de Davidoff e JPS
- Responsável pelo plano de Marketing e de negócio

### EDUCAÇÃO

- 2020 - 2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education & London Business School
- 2008 - 2010 | Mestrado em PSO | ISCTE - IUL
- 2005 - 2008 | Licenciatura em Psicologia | ISCTE - IUL

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Inglês	★	★	★	★	★	★
Espanhol	★	★	★	★	★	★
Francês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

### INFORMAÇÃO ADICIONAL

- Project Management: JIRA
- BI: Power BI; Quantum;
- CRM e CS: Sales Force; Zendesk; Monday;



Durante a minha carreira fui adquirindo competências transversais na área financeira, que permitiram alcançar resultados na operacionalização e gestão de unidades de negócio internacionais e na gestão e melhoria de departamentos em contexto de serviços partilhados.

## SANDRO MIGUEL LEMOS GONÇALVES

Data de Nascimento: 1980/11/05

+351 914309141

sandromlgoncalves@gmail.com

Portuguesa

<https://www.linkedin.com/in/sandrolemosgoncalves>

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Desde 2022 | Accounting Manager | Wamos Portugal, SA, Lisboa, (Portugal)

- Responsável pelas equipas de general ledger, receivables e payables de 17 empresas do share services center
- Responsável pela informação contabilística, de consolidação e de reporting
- Foco na otimização, bem como no cumprimento dos deadlines definidos pelo Grupo.

#### 2019-2022 | Accounts Payable & Receivable Manager | Wamos Portugal, SA, Lisboa, (Portugal)

- Gestão de equipas na área de AP e AR das 17 empresas que pertencem ao share services center em Portugal
- Foco na reestruturação e otimização de processos de ambos os departamentos.

#### 2014-2019 | Finance Director | Teixeira Duarte, S.A, Argel, (Argélia)

- Responsável pela gestão administrativa e financeira das diversas empresas do Grupo a operar nesta geografia
- Coordenação da equipa local de suporte ao negócio, com foco nas áreas contabilística, fiscal e financeira

#### 2011-2014 | Accounts Payable Manager | Teixeira Duarte, S.A, Lisboa, (Portugal)

- Responsável por uma equipa de 18 elementos no share services center em Portugal
- Foco na otimização e implementação de processos transversais a todas as empresas

#### 2007-2011 | Financial Controller | Teixeira Duarte, S.A, Argel, (Argélia)

- Garantir a execução e cumprimento das obrigações contabilísticas e fiscais das diversas empresas a atuar neste país
- Responsável pelo encerramento anual de contas e o reporting regular de informação financeira para o Grupo

### EDUCAÇÃO

- 2020-2022 | Executive MBA | ISCTE Executive Education
- 2011-2012 | Mestrado Executivo em Contabilidade Avançada e Fiscalidade | ISCTE Executive Education
- 1998-2003 | Organização e Gestão de Empresas | ISCTE – Instituto Universitário de Lisboa

### LÍNGUAS

	A1	A2	B1	B2	C1	C2
Francês	★	★	★	★	★	★
Inglês	★	★	★	★	★	★

A1 - BEGINNER | A2 - ELEMENTARY | B1 - INTERMEDIATE | B2 - UPPER INTERMEDIATE | C1 - ADVANCED | C2 - PROFICIENCY

# Programas Iscte Executive Education



- Executive MBA
- MBA in Sustainable Management
- Master in Digital Technologies for Business
- Master (Msc) in Applied Management
- Executive Master Post-Graduate
- Advanced | Post-Graduate Programs
- Boost Programs
- Partnership Programs
- Online Programs
- Corporate Solutions



Saiba mais sobre Executive MBA

➤ (+351) 217 826 100

➤ Edifício INDEG-ISCTE  
Avenida Professor Aníbal Bettencourt  
1600-189 Lisboa

**iscte** – Executive Education

Follow us  
#iscteexecutiveeducation  
#RealLifeLearning

Siga-nos nas redes

