

ID: 123767556 13-06-2026 | EDUCAÇÃO, FORMAÇÃO PROFIS.

Iscte Executive Education alcança o melhor resultado de sempre no ranking do Financial Times

É a escola que mais cresceu no mundo em Open Programs.

O Iscte Executive Education obteve um resultado histórico no ranking do *Financial Times* 2026. O CEO, José Crespo de Carvalho, atribui o sucesso a uma estratégia consistente e transparente, sem caminhos facilitados.

Qual a sensação que tem com este resultado da Executive Education no ranking mundial do Financial Times?

A sensação é ótima. As subidas que tivemos não podem deixar ninguém indiferente. São factos. E contra factos não há argumentos, nem devem existir tabuleiros inclinados na comunicação, que se têm visto. O Financial Times é um *ranking* mundial, exigente, comparável e independente. Subir desta forma em Open Programs (16 lugares e a maior subida do mundo) e em Custom Programs (13 lugares e a maior subida de Portugal) mostra trabalho, reputação, consistência e impacto real no mercado.

O que estão a fazer bem para estes resultados surgirem?

O que estamos a fazer melhor resu-

me-se numa palavra: consistência. Mantivemos o caminho. Mantemos uma estratégia clara: internacionalizar, abrir e reforçar catálogo em Open Programs (alargando oferta) e trabalhar lado a lado com as empresas em programas customizados. Não andamos aos ziguezagues. Sabemos exatamente onde queremos estar e trabalhamos todos os dias para isso.

Sabendo que fazem questão de participar numa avaliação dura, com escrutínio muito vasto, envolvendo cerca de 200 participantes de vários programas e bastante mais entidades/empresas do que a concorrência nos programas custom, porque o fazem desta forma? Podiam fazer o processo de forma mais segura e ainda com melhores resultados?

Fazemo-lo assim porque queremos uma avaliação séria, não uma avaliação confortável. Envolver mais participantes, mais empresas e mais entidades aumenta o risco, naturalmente. Mais respostas significam mais exposição. Mas também significam mais verdade. Poderíamos escolher um caminho

mais seguro, mais controlado, talvez até com menor risco (estatístico e não só!). Não é essa a nossa forma de estar. Preferimos escrutínio largo, exigente e transparente. Se queremos ser reconhecidos pelo mercado, temos de aceitar que o mercado fale. E falou.

O que tem a dizer ao seu mercado atual e potencial e a todos quantos convivem consigo?

Agradecer. Aos participantes, às empresas, aos *alumni*, aos professores, aos coordenadores, à equipa interna e aos parceiros. E também aos concorrentes. Estes resultados não nascem de uma pessoa. Nascem de uma comunidade que trabalha, exige, critica, melhora e acredita. Ao mercado atual e potencial digo apenas isto: continuem a exigir-nos. É assim que crescemos. O Iscte Executive Education está cá para entregar formação com impacto, com ambição internacional e com ligação real à vida das organizações. Simples. Com frontalidade e com resultados.



José Crespo de Carvalho, Professor de *Operations Management* no Iscte e Presidente e CEO do Iscte Executive Education

“ESTES RESULTADOS NASCEM DE UMA COMUNIDADE QUE TRABALHA, EXIGE, CRITICA, MELHORA E ACREDITA.”